БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№28 (371) 21 апреля 1997 года

понедельник

СОБЫТИЕ

НА ПОРОГЕ СТА ЛЕТ ОДИНОЧЕСТВА

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Международная изоляция Беларуси в последнее время становится все более очевидной. Но руководство страны упорно не желает признавать, что причина этой изоляции -- в действиях самих властей. Оно пытается обвинить во всем оппозицию, которая якобы убеждает наивных международных экспертов в том, что в Беларуси нарушаются демократические принципы.

В мире остается все меньше стран и международных организаций, которые поддерживают с Беларусью нормальные полноценные отношения. Единственным серьезным оплотом политики белорусского президента на международной арене до сих пор остается Россия. Однако неизвестно, как поведет себя ее руководство, если на нее начнут распространяться санкции, применяемые в отношении Беларуси. О возможности такого подхода недвусмысленно сказано в резолюции Европарламента, принятой 10 апреля. Круг партнеров Беларуси продолжает сужаться.

15 - 18 апреля Минск посетила миссия ОБСЕ во главе с личным представителем действующего председателя ОБСЕ Рудольфом Торнингом Петерсеном. Объявленной целью визита было изучение уровня демократии в нашей стране и предложение помощи по реализации демократических принципов. Однако главной темой переговоров можно с уверенностью назвать обсуждение возможности открытия постоянного представительства ОБСЕ в Минске. Это г-н Петерсен подтвердил в интервью «БДГ». Инициатива ОБСЕ была воспринята белорусским руководством без восторга. Это объяснимо: обычно постоянные представительства организации открываются в «горячих точках». Скорее всего, белорусские власти приложат все усилия для того, чтобы заблокировать инициативу ОБСЕ.



Белорусский МИД в ожидании оттепели

Возможность открытия постоянного представительства обсуждалась во время встреч представителей миссии с Александром Лукашенко и министром иностранных дел Иваном Антоновичем. Судя по рассказу г-на Антоновича, Александр Лукашенко не ответил представителям ОБСЕ ни «да», ни «нет» и пообещал рассмотреть этот вопрос.

Сам Иван Антонович прокомментировал возможность открытия представительства так: «*Миссия -- это имя нам неприемлемо. У нас много миссий. Сколько можно? Тем более, эти миссии ходят по тем же адресам, что и раньше. Представительство, небольшое бюро ОБСЕ, которые открываются в ряде стран, испытывающих, скажем так, определенные сложности (я знаю о существовании таких миссий и в Балтийских республиках),-- это приемлемо при условии, если статус миссии будет совершенно четкий, если она не будет, как раньше, собирать в зарубежных посольствах оппозицию и относиться с недоверием и очень селективно использовать информацию, которую им представляют государственные службы и официальные агентства. Поэтому мы этот вопрос еще будем очень внимательно обсуждать на предмет целесообразности*».

Вопрос о контактах представителей международных организаций с оппозицией -- наиболее болезненный для белорусских властей, которые, кажется, сами убедили себя в том, что именно в этом кроется причина всех неприятностей.

По неофициальной информации, миссия ОБСЕ планировала посетить Минск гораздо раньше -- 18 марта. Тогда Иван Антонович в принципе согласился принять делегацию, однако поставил одно условие: представители ОБСЕ должны общаться лишь с официальными властями и избегать встреч с представителями оппозиции. Такое требование удивило представителей ОБСЕ, и они решили повременить с приездом. Судя по всему, в результате переговорного процесса представители ОБСЕ все же добились разрешения на ознакомление не только с официальной точкой зрения.

Визит миссии во главе с г-ном Петерсеном проходил по очень напряженной программе. Представители ОБСЕ провели переговоры с Александром Лукашенко, премьером Сергеем Лингом, министром иностранных дел Иваном Антоновичем, Генеральным прокурором Олегом Божелко, министром внутренних дел Валентином Агольцом. О ситуации в Беларуси европейцам рассказали спикер парламента 13-го созыва Семен Шарецкий, депутаты Геннадий Карпенко, Виктор Гончар, лидер БНФ Лявон Борщевский, бывший заместитель министра иностранных дел Андрей Санников и другие.

Иван Антонович выразил неудовлетворение тем, что встречи с оппозицией проходили в иностранных посольствах. По словам министра, он предлагал для их проведения уютные помещения МИД. Правда, представители оппозиции сообщили, что они были приглашены прямо в посольство и ничего не знали о предложениях Ивана Антоновича. Впрочем, понятно, что больше всего руководителя внешнеполитического ведомства раздражает не столько выбор места проведения переговоров, сколько неистребимое желание европейцев знать мнение оппозиции.

На плановой пресс-конференции Иван Антонович неоднократно говорил об этом. К примеру, он посетовал на то, что «*в составе делегации есть люди, которые предпочитают слышать только то, что им заранее сказала оппозиция, и игнорировать целый ряд фактов, предложенных государственными службами*».

Впечатление от пребывания в Беларуси европейским представителям вполне могли испортить и государственные чиновники. Несложно предположить, какие выводы сделает представитель миссии ОБСЕ, который не был допущен на якобы открытый судебный процесс над вице-спикером парламента 13-го созыва Василием Новиковым.

На прошедшей неделе стало известно о том, что Межпарламентский союз, в который входит более 100 стран мира, принял решение приостановить в нем членство Беларуси. На своей 97-й сессии, проходившей в Сеуле, участники конференции Межпарламентского союза решили выяснить, кого представляет белорусская делегация во главе с вице-спикером Совета республики Тамарой Дудко. Они пришли к выводу, что «*формирование Национального собрания Республики Беларусь не соответствует демократическим принципам*», следовательно, делегация такого парламента не может быть представлена в Межпарламентском союзе. Представителям Беларуси не помогло и заступничество российской делегации, по чьей инициативе на заседании совета союза белорусский вопрос поднимался вторично,-- решение конференции было подтверждено.

АКЦИЯ

ЛУКАШЕНКО СТРЕМИЛСЯ ОБОГАТИТЬ ТЕОРИЮ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

Отдел информации «БДГ»

16 - 18 апреля в Минске прошла международная конференция по устойчивому развитию стран с переходной экономикой. Ее организовало белорусское правительство в сотрудничестве с программой развития ООН, датским и австрийским правительствами и рядом ООНовских институтов.

Проведение этой конференции было запланировано как подготовка к специальной сессии Генеральной ассамблеи ООН по обзору осуществления «Повестки дня ООН».

По словам помощника администратора и регионального директора программы развития ООН для Европы и СНГ Антона Круйдеринка, устойчивое развитие является процессом защиты интересов будущих поколений в отношении мировых ресурсов. Для достижения этой цели, с одной стороны, необходимо обеспечить рост экономики для повышения уровня жизни нынешнего поколения, с другой стороны -- сохранить возможность выбора для грядущих поколений, что в первую очередь подразумевает особое внимание к экологическим проблемам. Поэтому, по словам Антона Круйдеринка, нужна *новая концепция экономического роста и развития, включающая почти все аспекты жизни общества.*

Свой взгляд на проблему устойчивого развития высказал на конференции и белорусский президент. Александр Лукашенко, в частности, заявил: *«Возможно ли устойчивое развитие, если блоки не ушли во вчерашний день?»*. Продолжая свою мысль по поводу расширения НАТО на Восток, белорусский президент сказал: *«Инициатива о безъядерной зоне -- последний крик души белорусского народа, который не хочет быть заложником чужих интересов»*. Устойчивое развитие, по мнению главы Беларуси, должно заключаться в построении социально ориентированной рыночной экономики. Александр Лукашенко также предложил западным странам помочь Беларуси в этом деле: *«Если ведущие мировые державы откроют свои рынки для стран с переходной экономикой, это было бы большим вкладом в устойчивое развитие стран с переходной экономикой»*.

МОНИТОРИНГ

НИКТО НЕ ПРОТИВ

РосБизнесКонсалт

Центр стратегического анализа и прогноза Дмитрия Ольшанского распространил результаты своего исследования относительно предполагаемых итогов всенародного обсуждения договора России и Беларуси.

Оговариваясь, что практически никто из российских политиков в принципе не высказывается против данного документа по-существу и лишь сомневается в некоторых деталях соглашения и необходимости спешки при его заключении, ЦСАП приводит список 30 наиболее влиятельных политических деятелей, выступающих «за» и «против» российско-белорусского договора в той форме, какой его представляют сегодня.

Среди сторонников -- Виктор Черномырдин (его рейтинг влияния на россиян равен 7,8%), Юрий Лужков (5,7%), Геннадий Зюганов (5,5%), Геннадий Селезнев (5,4%) и Александр Солженицын (5,4%), Евгений Примаков (5,9%), Александр Лебедь (5,1%), Сергей Бабурин (4,7%).

Среди противников -- Анатолий Чубайс (8,2%), Григорий Явлинский (7,6%), Егор Гайдар (7,4%), Сергей Ястржембский (6,2%), Сергей Доренко (5,3%), Дмитрий Лихачев (3,6%).

СОТРУДНИЧЕСТВО

ЧЕХИ ПРИСМАТРИВАЮТСЯ К ГОМЕЛЬСКОМУ РЕГИОНУ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

На прошлой неделе с двухдневным ознакомительным визитом Гомель посетил временный поверенный в делах Чешской Республики в Республике Беларусь Душан Доскочил.

В интервью корреспонденту «БДГ» г-н Доскочил отметил, что его приезд в Гомель закономерен. Это связано с интересом чешских предпринимателей в целом к Беларуси и к гомельскому региону в частности, что в большой мере является следствием деятельности, которую проводил в течение полутора лет работы в качестве посла Беларуси в Чехии нынешний председатель Гомельского облисполкома Николай Войтенков.

Во время приема в облисполкоме Николай Войтенков и Душан Доскочил подчеркнули необходимость развития экономического партнерства. Г-н Доскочил заявил, что чешские фирмы заинтересованы в восстановлении сотрудничества, имеющего многолетние традиции. В этой связи были обсуждены возможности создания в регионе ряда совместных производств. Г-н Доскочил передал Николаю Войтенкову предложения о сотрудничестве. При этом, однако, временный поверенный в делах Чешской Республики отметил, что невысокие темпы приватизации в Беларуси не способствуют созданию и развитию СП.

ПРОИСШЕСТВИЯ

ЗАДЕРЖАНА КРУПНАЯ ПАРТИЯ КОНТРАБАНДНОЙ ВАЛЮТЫ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Сотрудниками Гомельской региональной таможни пресечена попытка нелегального вывоза из страны $150 тысяч. Это первый случай задержания такого количества контрабандной валюты за всю историю таможенной службы Беларуси.

Деньги были обнаружены при таможенном досмотре в пассажирском салоне самолета, совершавшего чартерный рейс из Гомеля в один из городов Китая. Хозяином валюты оказался гражданин Украины, направлявшийся в Китай за товаром. Возбуждено уголовное дело по ст.75 УК Беларуси «Контрабанда валюты в особо крупных размерах». Кроме того, в пилотской кабине самолета были найдены также незаконно вывозимые RUR 6 млн.300 тыс., принадлежащие, как выяснилось, бортинженеру. Правда, в отношении служебного лица содеянное будет квалифицироваться как административное правонарушение.

КАДРЫ

И ШВЕЦ, И ЖНЕЦ, И НА ТРУБЕ ИГРЕЦ...

Отдел информации «БДГ»

Совет Министров Республики Беларусь назначил Ивана Бамбизу президентом государственного концерна «Белнефтехим».

Поводом для назначения послужило принятое правительством решение объединить концерны «Белнефтепродукт» и «Белхимнефтепром» в один -- «Белнефтехим».

Иван Бамбиза родился в 1952 году. До нынешнего назначения занимал в белорусском правительстве должность министра по делам Содружества Независимых Государств, а до этого -- вице-спикера Верховного Совета Беларуси 12-го созыва.

КОРОТКО

ВИКТОР ШЕЙМАН ВООРУЖИЛ ВЕРХОВНОГО АТАМАНА БРЕСТСКИХ КАЗАКОВ

Олег СУПРУНЮК

В течение нескольких дней в Бресте находилась внушительная группа представителей российского казачества.

Возглавлял делегацию первый заместитель верховного атамана Союза казачьих формирований России Владимир Ерохин, выступивший перед местными казаками. Интересно, что накануне приезда российских казаков в Бресте находился госсекретарь Совета безопасности Беларуси Виктор Шейман. Он вручил верховному атаману Брестского казачества Петру Сулиме армейский кортик *«за большой вклад в дело военно-патриотического воспитания молодежи»*.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

MERCURI СКАЖЕТ, ГДЕ ДЕНЬГИ ЛЕЖАТ

Международная консультационная компания MERCURI International продолжает развивать свой успех на рынке бизнес-консультирования Беларуси. Год назад ее первые семинары буквально «взорвали» наши привычные понятия о «повышении квалификации».

Наиболее динамичные менеджеры, жаждущие не лекций, а интенсивных тренингов, наконец получили то, что желали. Фирмы, заказавшие внутрифирменные курсы, повысили вслед за этим уровень своих продаж на 20-30%. Из курса «Эффективное руководство персоналом» директора обычно выносят 30-40 конкретных рекомендаций, которые немедленно можно воплотить в жизнь. Навыки, которые формирует курс «Активная продажа», являются откровением даже для самых опытных коммерсантов. Участвуя в спаррингсделках, они видят себя затем в видеозаписи. Это обычно убеждает, что резерв личной эффективности составляет не менее 90%. Когда товар сам себя продает -- это наша рутинная практика. Когда много и азартно продает продавец, навыки которого можно назвать божьим искусством продаж -- это MERCURI.

MERCURI 50 лет систематизирует новейшие психотехнологии бизнеса. 300 тысяч коммерсантов из 37 стран ежегодно поступают на MERCURI-курсы, чтобы отработать навыки лидеров управления, планирования и продаж. Методика MERCURI наглядно показывает, где «деньги лежат». Те деньги, которых вы не видите, не можете и не знаете как взять. Но не волнуйтесь -- возьмут другие.

Семинары проводят на отличном русском языке европейские специалисты MERCURI. Количество участников всегда ограничено. Это особенно ценят те, кто хочет «унести» больше других.

Контактные телефоны MERCURI: (017) 236-86-16, 239-90-30.

Прием заявок, консультации по участию.

Ближайшие семинары MERCURI в Минске:

15-18 мая: «РУКОВОДСТВО ЛЮДЬМИ».

14-17 июня: «АКТИВНАЯ ПРОДАЖА».

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

АКЦИЯ

ПРОДОЛЖАТЕЛИ ДЕЛА ЛЕНИНА

Отдел информации «БДГ»

В конце прошлой недели Беларусь пережила всенародный субботник. Похоже, власти твердо решили возродить былые традиции обязательного и полезного труда граждан в свободное от оплаты время.

Для большинства граждан бывшего Советского Союза «праздники освобожденного труда» или субботники, которые часто называли ленинскими или коммунистическими, из-за добровольно-принудительного принципа участия в них давно потеряли свой первоначальный оптимистический смысл. Белорусский президент, который любит возвращать праздники и традиции коммунистических времен, в прошлом году решил тем не менее вернуться к практике проведения обязательных субботников.



19 апреля Александр Лукашенко приехал поработать на «свою» станцию метро «Партизанская». На этой же станции метро президент трудился и в прошлом году. Видимо, поэтому станцию планируют достроить уже к 7 ноября 1997 года. Лукашенко признался журналистам, что испытывает большое удовольствие от работы на земле, чем в кабинете главы государства: *«Ну, разве это рабочее место для президента -- сидеть за столом. Я вчера провел с журналистами субботник на полях и фермах Клецкого района. Сегодня -- здесь. Это полезно, чтобы отвлечься. У меня волнение сейчас только перед каменщиком Петром. Он меня ругает потом, если я плохо положу кирпич. Он меня предупредил, что швы надо класть тонкие».*

Александр Лукашенко активно взялся за дело, в помощниках ходил чуть ли не весь руководящий состав администрации и правительства. Нужно отметить, что сотрудники администрации, как заметили журналисты, уступали в трудолюбии чиновникам из правительства. Лукашенко даже сердился, что первые, не успев еще как следует поработать, выпили весь чай, приготовленный для журналистов. Очевидцы особо отметили старания премьер-министра Сергея Линга, который без устали носил сразу по четыре-пять кирпичей. *«Я уже не помню, когда был последний субботник, но я во всех принимал участие. У моих дочерей и сына есть огородики и сады. На служебной даче тоже был огородик. У нас такие всегда субботники -- обрезать сад, побелить и т.д. А затем начинается субботник на благо. Конечно, сегодня не столько мы здесь наработаем, сколько важна сама идея»,*-- сказал премьер.

Нужно честно признаться, что корреспонденты все-таки больше интересовались не трудовыми успехами руководителей страны, а политическими вопросами. На прошлой неделе Администрация президента направила всем структурам исполнительной власти на местах методические указания, как следует обсуждать проект устава Союза России и Беларуси. Документ на 14 страницах содержит подробные тезисы в защиту устава и позиции Минска в вопросе принципов дальнейшей интеграции двух государств. Правда, белорусский президент в очередной раз достаточно резко прокомментировал идею всенародного обсуждения устава: *«Все это обсуждение похоже не только на юридический нонсенс, но и недоразумение с точки зрения всего происходящего».*

Александр Лукашенко считает, что документ уже давно можно было подписать, поскольку никаких серьезных изменений в него вноситься не будет. *«Никто там ничего не предлагает. То, что предложило правительство, то и вошло в устав, который согласован президентами, правительствами и парламентами России и Беларуси. Идут предложения, чтобы сорвать подписание устава, хотя они уже давно проиграли. Тем не менее лицо надо сохранить, поэтому подбрасывается идея губернии. Но ни один белорус не согласится, чтобы Беларусь стала губернией России. Ни один руководитель России, ни один политик там не ставит сегодня вопрос о присоединении Беларуси на правах губернии. Это делают люди и вносят предложения, заранее неприемлемые для нас. Но я смотрю на это с юмором, я ведь понимаю, откуда ноги растут»,*-- заявил президент Беларуси. Однако Лукашенко отказывается называть имена противников интеграции: *«В пятницу я разговаривал с Черномырдиным в 22^{00}, и никаких вопросов по этому поводу он мне не задавал. Наоборот, мы обсуждали чисто экономические проблемы. Планировал я переговорить и с Немцовым».*

Всю следующую неделю мы проживем без Александра Лукашенко, который отправляется в Юго-Восточную Азию. Как обычно, все ждут необычных происшествий. Волнуется и сам президент Лукашенко: *«Определенные волнения из-за того, что приходится уезжать из страны на целых восемь дней -- такого еще никогда не было. Я не переживаю за свою власть, за то, что оппозиция за эти дни может ее забрать, я волнуюсь за посевную. Безумец тот, кто сегодня попробует сделать какое-то черное дело».*

Поживем -- увидим.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПОДПИСАНИЕ СОЮЗНОГО УСТАВА НИЧЕГО НЕ ИЗМЕНИТ

Отдел информации «БДГ»

Многие белорусские эксперты и общественные деятели считают, что подписание устава Союза России и Беларуси принципиально ничего не изменит. И самое главное -- от реализации этого документа не стоит ждать неоднократно обещанных улучшений в экономике.

Экс-премьер Михаил Чигирь по этому поводу заметил:



-- В нынешнем виде устав каких-либо кардинальных изменений во взаимоотношения между Беларусью и Россией не внесет. По сути дела, этот документ настолько выхолощен, что назвать его содержательным очень и очень сложно. Это мелкий шаг вперед во взаимоотношениях -- незначительный, не сказывающийся на состоянии экономик России и Беларуси.

Мне кажется, мы не должны спешить с объединением России с Беларусью. В таком варианте, в котором предлагалось это сделать ранее, можно нанести больше вреда, чем получить пользы.

-- *Изменит ли заключение Союза экономическое положение Беларуси и всего этого региона? Требуется ли глубокая интеграция для экономических подвижек?*

-- У нас очень много разговоров об интеграции, а на самом деле все, что необходимо для интеграционных процессов между Россией и Беларусью, сегодня уже сделано. Нет таможенных барьеров, наш тракторный завод работает на таких же условиях на территории России, как и любое российское предприятие. Что надо еще? Объединение на состоянии экономик ни в коем случае не скажется. Потому что все, что можно было предпринять, правительствами России и Беларуси уже давно предпринято. Созданы очень благоприятные, льготные условия для работы наших субъектов хозяйствования на территории России как по закупке сырья и материалов, так и по реализации готовой продукции. И объединение государств абсолютно никакого дополнительного плюса для наших тракторного завода, МАЗа, электронных предприятий не даст.

Вице-спикер парламента 13-го созыва Геннадий Карпенко считает:



-- С точки зрения содержательности устав не несет ничего нового. В нем содержится скорее какая-то политическая интрижка, которая заключается в том, что мы делаем еще один шаг вперед непонятно к чему. С точки зрения экономики, действительно, сегодня между Россией и Беларусью созданы все условия. По-моему, теперь необходимо идти от простого к сложному. Если возникла какая-то конкретная проблема (а такие есть), то методом исключения этой проблемы и надо продвигать свои отношения. Хочу подчеркнуть, что за последние полгода от конкретных экономических дел, усилий руководства страны опять перешли к призывам, к решению непонятных задач, которые оно само ставит перед собой и не решает. В содержании устава я не вижу поля для действий оппозиции против реализации этого Союза. Вся эта кампания с интеграцией в последнее время становится просто смешной...

РЕЗОНАНС

ПО ОППОЗИЦИИ НАВСКИДКУ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе в минских судах судили прежнее руководство Верховного Совета. К административной ответственности были привлечены экс-спикер Семен Шарецкий и бывший вице-спикер Василий Новиков.

Суд над Василием Новиковым состоялся 17 апреля. Секретаря компартии приговорили к уплате штрафа в BLR 5 млн. за участие в несанкционированном шествии, посвященном Дню Конституции 15 марта. Напомним, что судебный процесс над ним должен был состояться гораздо раньше. Однако заседание суда отложили из-за явных несоответствий в протоколах показаний двух сотрудников милиции, выступавших свидетелями на процессе. За прошедшее время протокол переписали, и суд все-таки состоялся. Правда, представителя миссии ОБСЕ на открытое судебное заседание почему-то не допустили.

А вот судебный процесс по тому же обвинению над экс-спикером парламента Семеном Шарецким был-таки отложен. Формальной причиной стало болезненное состояние судьи. Правда, присутствовавшие судью на рабочем месте видели. Так что, возможно, настоящей причиной стала опять же миссия ОБСЕ. Видимо, руководство суда поняло, что судить парламентариев на глазах представителей Европейского сообщества все же неудобно.

Кстати, в скором времени суды над бывшими депутатами, возможно, прекратятся. Как стало известно, президент намерен изменить свое решение по поводу статуса депутатов, не вошедших в состав Палаты представителей. За теми, кто все же написал заявление с просьбой о зачислении в Палату и тем самым признал новую Конституцию, будет сохранен депутатский статус со всеми вытекающими из этого последствиями. Если учесть, что таких больше 40, можно ждать, что после этого ряды оппозиции существенно поредеют.

СОДРУЖЕСТВО

НЕОЖИДАННЫЙ РАКУРС

Отдел информации «БДГ»

Инцидент, вызванный тем, что белорусская военная техника, заблудившись, пересекла Государственную границу и «погостила» в Литве, имеет продолжение.

Лидер Союза центра Литвы вице-председатель сейма Ромуалдас Озолас утверждает, что въезд белорусских «гусеничных транспортных средств» на территорию Литвы сильно навредил амбициям Литвы, стремящейся в НАТО.

В распространенном в четверг заявлении Озоласа говорится, что *«Россия через Беларусь добилась своего -- показала, что может делать то, что хочет, продемонстрировав полное бессилие охраны литовских границ».*

Напомним, что Беларусь уже принесла Литве свои извинения за въезд двух своих военных автомобилей на литовскую территорию и заверила, что подобные инциденты впредь не повторятся.

По словам Озоласа, это чрезвычайно серьезная провокация, которую можно и нужно связывать с попытками отрезать Литву от НАТО.

Вице-спикер литовского сейма убежден, что оборонные и дипломатические службы Литвы потерпели «полное фиаско», а проводимую государственным руководством «политику замалчивания реальности» следует признать порочной.

Литовское правительство в свою очередь подтвердило результаты прошлогоднего конкурса на оборудование системы технического наблюдения и контроля за белорусско-литовской границей. В июле прошлого года комиссия департамента погранполиции присудила первое место французской фирме «Thomson-CSF». Фирма предлагает оборудовать систему в течение 24 или 36 месяцев, что обойдется в $5,7 млн.

«Thomson-CSF» представила план финансирования и гарантии банков, предоставляющих кредит. Кредит предлагается на 13-летний срок под 6,84% годовых.

Из 16 участвовавших в конкурсе фирм 5 представили предложения, которые соответствовали техническим задачам, сформулированным погранполицией.

МНЕНИЕ

РАЗГОВОРЫ СТИХНУТ СКОРО. А ЛЮБОВЬ — ОСТАНЕТСЯ?

Александр ФЕДУТА

Юридическая несостоятельность процедуры, именуемой «Всенародным обсуждением парафированного всенародно избранными президентами устава Бело-России» очевидна. Результат -- легко прогнозируем. Впрочем, вполне возможно, что нас и на этот раз интересует не столько результат, сколько процесс.

«Что же теперь?!» -- с ужасом спросил я 3 апреля известного московского журналиста. «Успокойся, заболтают», -- с легким удивлением ответил он. Удивление касалось того, насколько неадекватно серьезно оценивают многие подписанные президентами РБ и РФ соглашения о создании Союза.



Давай поговорим...

Москвичи в отличие от минчан рассуждают так: если Кремль принимает какое-либо решение, то делает это сразу и окончательно. Если решение меняется на ходу, то дальше начинается обычная канцелярская волокита. Ничего в России-матушке не сменилось со времен Карамзина, уповавшего на хроническое неисполнение в качестве единственной возможной панацеи от дурных законов. Тем паче -- от дурных международных соглашений, ряды авторов коих редеют по мере хода обсуждения текста. Где нынче Дмитрий Рюриков? Кажется, неподалеку от Константина Затулина. Во всяком случае, на том же поле. Все более сирым и тусклым выглядит и Валерий Серов. А обсуждение порожденного ими текста между тем продолжается.

У текста устава БРС, как и у любого другого документа, есть поклонники и есть противники. По идее, им бы следовало предоставить паритетное право высказываться в государственном теле- и радиоэфире, причем в прямом эфире -- без купюр, без редакторского искажения мысли, способного исподволь уподобить лоб г-на Шушкевича соответствующей части тела г-на Зимовского. Но это становится опасным для власти. Купюра -- такое же испытанное орудие люмпен пролетариата, как и дубинка ОМОНа. И уж если в одной студии окажутся Сергей Посохов и Александр Добровольский, то, осмелюсь высказать предположение, наименее выигрышные для первого и соответственно наиболее выигрышные для второго фрагменты БТэровцы услужливо заклеят рекламой.

В остальном обсуждение (с белорусской стороны) выглядит приблизительно следующим образом. «Дополните пункт первый еще двумя предложениями, способными гарантировать экологическую безопасность Союза!» -- требует отставной моряк Б. из города Бор-ва на страницах правительственной «Дзяржавы». Толпы читающих аграриев регулярно отмечаются в «Белорусском навозе», требуя вытеснить с рынка молочных продуктов воронежскую сметану и пошехонские сыры. «Оппозиция не предлагает ничего конструктивного!» -- радостно объявляет народу «Белорусский антисоветчик». Либеральствующая «Зірка» торгуется с Партией обиженных граждан из-за того, мнение кого именно из депутатов 13-го созыва ей публиковать: Лебед-ко более убедителен, но его более не любит Лукако, чем менее убедительного, а потому и менее опасного Шлынова. Первого напечатать стоит, но второго печатать не так опасно.

Все газеты страны (включая и оппозиционные) пестрят цитатами и фотоснимками главы Администрации Михаила Мясниковича. Такое ощущение, будто либо Михаил Владимирович собрался баллотироваться в президенты, а потому заказал себе такую неудачную рекламную кампанию, либо попросту больше из президентских интеграстов на тему Союза никто и ничего членораздельного сказать не может. Впрочем, на второе место, похоже, выйдет-таки профессор Абрамович -- правда, оперирует на этот раз Александр Михайлович почему-то не столько юридическими терминами, сколько политическими лозунгами, а потому кажется не очень убедительным.

Россия участвовать в обсуждении Устава не спешит. Ей не до этого -- у нее бюджетный кризис, о чем, радостно улыбаясь и смущенно краснея, и поведал Совету Федерации первый вице-премьер Анатолий Чубайс. Депутата же российской Госдумы Николая Николаевича Гончара просто не следует считать Россией, поскольку достоверно известно, что не ему искать 30 триллионов рублей для затыкания дыр в бюджете, а тем паче для финансирования интеграционного референдума, на проведении которого он так настаивает. Все же остальные его «однодумцы» как-то незаметно поутихли. Они бы и рады финансировать объединение, но гг. Рахимов (Башкортостан) и Шаймиев (Татарстан) уже дали понять, что именно *они* думают обо всем этом. А вот они-то, не вполне славянские и вполне национально-ориентированные субъекты Российской Федерации, которые в ходе первого и второго туров голосования на минувших выборах российского президента продемонстрировали, *чьи в лесу шишки*, и будут реально определять, сколь тесными станут брачные узы для двух славянских народов. Тем более, что потерять реальный контроль над татарской нефтью для Кремля было бы куда более опасным, нежели отказ Беларуси участвовать в строительстве очередного газопровода. В конце концов, кредитору необязательно церемониться с должником.

Гора в мучительных схватках рождает мышь. Любовь Беларуси и России рискует остаться вполне платоническим чувством. Александр Григорьевич, похоже, это давно понял -- он же значительно умнее генерала Баранкевича. Но отчего же не пообсуждать? Тем более, если беспрепятственный выход в российский эфир тебе обеспечен.

КОММЕНТАРИЙ

ВОЛЯ НАРОДА?

Юрий ДРАКОХРУСТ

Хорошо поклонникам абсолютной монархии: для них источник власти -- Божье помазание. В отличие от них любой человек, признающий демократию или хотя бы народный мандат на власть, вынужден оперировать артефактом «воля народа».

Что такое артефакт? Говоря по-простому, это нечто такое, чего вообще-то никто в глаза не видел, и может , и увидеть это невозможно, но признание того, что это нечто существует, позволяет по-новому ориентироваться в окружающем мире, диктует новые формы поведения. Из физики элементарных частиц известно, что в одних взаимодействиях, скажем, электрон выступает, как частица, в других -- как волна. А что же он на самом деле? Артефакт.



Голос единицы тоньше писка...

Как, скажем, и нация, которая не сводится просто к этническим особенностям. Как и воля народа. Предполагается, что народ в известном смысле можно уподобить отдельной личности, которая способна на волевые акты. Тут следует отличать самое понятие от различных способов его «измерения».

Воля народа -- это воля большинства: такое представление сравнительно молодо. Довольно продолжительное время даже в Европе волей народа считалось мнение людей, располагающих достаточным имуществом. И дело не в том, что бедные или, скажем, женщины при этом не включались в состав народа. Нет, просто таков был способ «измерения», выявления общего понятия.

Также и сейчас не следует сводить понятие к бытующим способам его выявления. Парламентские выборы по мажоритарной и пропорциональной системам могут дать существенно различные результаты. Или, скажем, в результате всенародных выборов президентом может стать один человек, а если избирать главу государства всенародно избранным парламентом, им станет совсем другое лицо. Что есть истинная воля народа? Прямое голосование точнее выявляет эту волю? А почему, собственно? Условность есть и то, и другое.

На фундаментальной условности основана сама демократическая процедура: в ее основе лежит допущение о тождественности гражданской компетенции. Поэтому каждый гражданин наделяется только одним голосом. Иными словами, предполагается, что каждый, голосуя, отвечает именно на заданный вопрос, обладает способностью его понять и сделать выбор. Когда доля людей с низкой компетентностью незначительна, то условность такого предположения незаметна и незначительна. Но когда некомпетентна значительная часть населения, то эта условность приводит к тому, что равное голосование становится по существу такой же фальсификацией воли народа, как и прямая подтасовка результатов.

К чему такое длинное политологическое вступление? А к той теме, которая сейчас у всех на устах, -- союзу с Россией. Есть ли воля народа к этому союзу? Поставим вопрос жестче. К чему склоняется воля народа: к независимости или к объединению с Россией? Есть весомые аргументы за то, что склоняется эта воля скорее к объединению: тут можно привести и результаты референдума 1995 года, и данные многочисленных социологических опросов.

Однако напомним: способ «измерения» не совпадает с понятием. Публицисты часто цитируют данные прошлогоднего общенационального опроса НИСЭПИ: примерно две трети -- за слияние с Россией, столько же -- за независимость, половина тех, кто за независимость -- и за слияние с Россией тоже. Иными словами, каждый третий гражданин страны хочет быть женатым и холостым одновременно.

Причем заметим, что по другим вопросам те же респонденты демонстрируют достаточную компетентность. Например, в 1995 году, когда БНФ и ПКБ были антагонистами, лишь 2% опрошенных выражали готовность поддерживать и тех, и других. А тут добрых 30%.

Обратимся теперь к более косвенному обстоятельству. В конце 80-х годов за независимость Беларуси последовательно выступал фактически только БНФ. Многих нынешних властителей демократических дум и до, и после 1991 года вполне устраивал СССР. Не о старом речь, а о том, что сейчас по поводу независимости в политической элите установился определенный консенсус. Пока предположительно исключим из рассмотрения президента. Но все же сейчас уже и жириновцы ратуют за независимость. Иногда в отношении Беларуси и других стран СНГ можно услышать мнение: только элита, мол, против объединения, а народ -- за. Но элита-то ведь -- этого народа, она ведь не с неба на него свалилась.

В Беларуси среди партий последовательно позицию «России от Бреста до Владивостока» отстаивают, пожалуй, только славянособористы. Но кто их знает и сколько человек их поддерживает? Есть, правда, один интегратор, которого народ боготворит. Вот к нему теперь и перейдем.

Было, было время, когда президент проклинал беловежских «преступников» и обещал в одночасье вернуть единое отечество. Но прошло. Теперь глава государства -- за суверенитет, независимость, равноправные отношения с восточным соседом. Не будем ерничать по поводу того, что «преступные» Беловежские соглашения упразднили единую державу, бывшую величайшим достоянием белорусского народа, и принесли суверенитет, ставший величайшим достоянием белорусского народа. Не будем даже гадать, зачем и почему Александр Лукашенко произвел вдруг головокружительный политический вираж. Но вот говорили все, одни -- с горечью, другие, и президент в том числе, -- с гордостью, что воля народа -- быть вместе с Россией. Теперь вдруг суверенитет. Где же протесты, где требования: «Не хотим суверенитета -- верните единое государство»? Вроде тихо все, только оппозиция митингует.

Конечно, с одной стороны, всех вроде бы уже так в струнку построили, что захоти президент завтра вступить в НАТО -- народ и не пикнет. К тому же милиции все равно, кого бить: сторонников независимости или противников.

Но с другой стороны, вспомним данные опроса НИСЭПИ: две трети -- за независимость. Поэтому, возможно, президентский кульбит и прошел так гладко, что его как бы никто и не заметил: само собой суверенитет, как же без него, про это вроде и президент всегда говорил.

Так в чем же воля народа? Спросишь так -- получишь один ответ, спросишь эдак -- прямо противоположный. Что это значит? Значит, воля народа не определена. Мы уже говорили об уподоблении народа отдельной личности. Так вот эта личность в раздумье. И жениться здорово -- невеста чудо, как хороша, а как вспомнишь друзей-подружек -- так и холостым быть неплохо. Лучше всего, чтобы и то, и другое разом -- союз называется. Но вроде так как-то не получается.

Не трогали бы человека. Дали бы подумать, себя понять.

ТЕМА НОМЕРА: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

РЫНОЧНЫЙ СОЦИАЛИЗМ — ЭТО ПОРЯДОК ПЛЮС СТАБИЛИЗАЦИЯ ВСЕЙ СТРАНЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

В последнее время в Беларуси среди официальных лиц стало показателем хорошего тона порассуждать о достигнутой макроэкономической стабилизации. Об этом, как известно, много и часто говорит сам президент.

Стабилизация, как утверждается, была достигнута еще в прошлом году, и теперь можно ждать устойчивого экономического роста. В доказательство приводятся успехи народного хозяйства, неуклонный процентный рост ВВП и благополучная ситуация с наполнением госбюджета. Правда, откуда берутся и куда исчезают пресловутые проценты, никто толком объяснить не может. Создается впечатление, что белорусское экономическое чудо является заслугой исключительно чиновников Министерства статистики.

ИСТОРИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛИЗАЦИИ

Основы экономического роста нынешнего года были заложены в году прошлом. Напомним, что в соответствии с прошлогодним бюджетным планом ВВП было велено стабилизироваться, объемам промышленного производства -- вырасти на 1%, а объемам производства сельхозпродукции -- сохраниться на прежнем уровне. Уже в первые месяцы выяснилось, что выполнить план экономика не в состоянии. Только за первый квартал 1996 года число убыточных предприятий выросло почти в два раза и составило около двух тысяч.

В дело вмешался опять президент. Были приняты самые радикальные меры, вплоть до показательного увольнения некоторых руководителей. В результате дела в экономике пошли на лад, и производство стало расти невероятными темпами. В конце прошлого года поручение президента было выполнено и перевыполнено. Вместо стабилизации руководство страны смогло отчитаться о неожиданном экономическом росте. Объемы ВВП превысили прошлогодние на 2,6% и достигли BLR 176 трлн. При этом, правда, не поддается логическому объяснению тот факт, что объемы грузоперевозок уменьшились на 19%. Как произведенная продукция путешествовала по просторам нашей страны -- неясно.

К сожалению, те экономические успехи так и не стали историей. На основе этих достижений составлялись планы развития экономики Беларуси в нынешнем году. Во имя выполнения наказов президента сейчас применяются те самые методики, которые были успешно освоены еще в прошлом году. Правда, сейчас стабилизации уже недостаточно. Теперь белорусские власти замахнулись на поистине сверхоптимистические темпы экономического роста.

На 1997 год планируется удвоение темпов прироста по важнейшим социально-экономическим параметрам. ВВП предусмотрено увеличить на 5%, промышленное производство -- на 6%, производство сельхозпродукции -- на 3,8%. В отличие от прошлого года запланирован 10-процентный рост инвестиций. Бурное развитие экономики позволит увеличить реальные доходы населения на 5%.

Сами по себе заявленные цифры уже никого не способны удивить. Как известно, белорусское правительство всегда отличалось масштабностью экономических планов. Парадоксально, но сейчас правительство способно отчитываться о выполнении и перевыполнении этих планов. Скажем, в послании к парламенту Александр Лукашенко заявлял о том, что ВВП за первый квартал вырос на 9%, объемы промышленного производства -- на 9,8%, а производство сельскохозяйственной продукции -- на 5%. Очевидно, что в данном случае действует целый комплекс причин, определяющих лицо отечественной экономики.

ИСТОЧНИК РОСТА

Источники небывалого увеличения объемов производства в принципе были найдены еще в прошлом году. Все помнят, что рост производства достигался преимущественно административным и директивным методами. Через банковскую систему производство финансировалось дешевыми кредитными ресурсами. В результате товары оставались на складах, а предприятия разорялись. Здесь необходимо помнить о том, что курс белорусского рубля оставался неизменным довольно долгий промежуток времени.

К концу года проблему затоваривания складов, правда, удалось частично решить. Впоследствии часть товарных накоплений пошла в счет белорусских долгов за российскую нефть. В результате уже сейчас правительство может отчитаться о том, что остатки продукции на складах снизились. Подобным образом Беларусь избавилась от продукции на общую сумму в $800 млн. Очевидно, что бесконечно это благополучие продолжаться не может. Во-первых, объемы никому не нужной продукции постоянно растут, во-вторых, брать ее Россия не слишком спешит. Так что успехи наши закончатся, как только возникнет очередной конфликт с российским руководством. Кстати, осенью прошлого года нечто подобное случилось. Некоторое время Россия отказывалась принимать белорусскую продукцию, и ситуация с энергоресурсами стала поистине критической.

Нечто подобное повторяется в нынешнем году. Если вспомнить об особенностях отечественной статистики, то часть наших экономических достижений вполне можно объяснить. ВВП за первый квартал составил BLR 61 трлн. Запасы непроданной продукции на складах оцениваются в BLR 9 трлн., то есть 5,5% из заявленных 9% -- никому не нужные товары, произведенные исключительно во исполнение президентских распоряжений. Впрочем, успехи нынешнего года настолько «грандиозны», что действием одного фактора их не объяснишь.

Многие сейчас считают, что немаловажное значение имеет и сознательное искажение государственной статистики. Скажем, по мнению члена БНФ академика Никитченко, официальные цифровые данные беззастенчиво завышаются. К этой точке зрения склоняется и бывший председатель бюджетной комиссии парламента Владимир Башаримов (см. «БДГ» N24).

Для подобных выводов сейчас, вероятно, есть все основания. И президент, и глава правительства сами не раз признавали, что в Беларуси вновь возрождается древняя советская традиция приписок. Опасаясь гнева начальства, руководители предприятий сознательно завышают экономические показатели своих хозяйств. Правда, катастрофических масштабов эта практика, судя по всему, все-таки не приобрела, и завышение, как правило, составляет не больше нескольких процентов. Поэтому, скажем, бывший секретарь комиссии по экономической политике и реформам Павел Данейко считает, что определяющим был все-таки инфляционный фактор.

СТАБИЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ -- СТАБИЛЬНУЮ ВАЛЮТУ

За два года правления Александра Лукашенко стабильный курс валюты стал не только поводом для победных реляций или ехидных шуток, но и немаловажным источником макроэкономической стабилизации. Итак, в соответствии с официальной статистикой инфляция за прошлый год составила около 40%. В этом году инфляцию обещано победить. Всего за год она должна составить не больше 26%. Среднемесячный уровень инфляции был определен в 2-3%. За первый квартал инфляция должна была увеличиться на 6-9%. Между тем уже в первые месяцы года произошел резкий инфляционный скачок.

В январе правительство перестало держать цены на товары первой необходимости. Референдум прошел, и нужно было срочно преодолевать продовольственный кризис. В результате продукты подорожали на 40%. На 22% выросла номинальная заработная плата. От 15 до 40% увеличились тарифы на коммунальные услуги. Одновременно в конце прошлого -- начале нынешнего года курс рубля был девальвирован на 27%. Все это вызвало естественный, но незапланированный рост инфляции. Только по официальным данным, за январь она составила порядка 13,3%, то есть половину годового плана. В феврале инфляция составила больше 6%, а в марте -- от 2 до 3%. Таким образом, за первый квартал, даже по официальным данным, инфляция увеличилась более чем на 20%. По оценкам независимых экспертов, расхождение между реальным и официальным курсами составляет порядка 15 - 20%.

Хотя курс национальной валюты наше правительство всегда считало весьма своеобразно. Слушая реляции о росте ВВП, нужно помнить, что инфляция в этот период составила свыше 60%. Видимо, это поразительное умение манипулировать с реальным, официальным и прочими курсами стало основой значительной части наших достижений. Ведь даже 5% роста ВВП -- это уже экономическое чудо. 9%-ный подъем, которого якобы добилась Беларусь, -- это уже из области даже ненаучной фантастики. По мнению некоторых независимых экспертов, спад производства в прошлом году составил не менее 4,5%. Это, безусловно, тоже достижение, учитывая, что в 1995 году объемы производства снизились на 10%. Все остальные успехи -- результат инфляционно-статистического синтеза. Реальность же заключается в том, что в начале нынешнего года темпы падения производства вновь ускорились. Это особенно очевидно, если посмотреть не на процентные, а на конечные показатели экономического развития.

БЮДЖЕТНЫЕ СТРАДАНИЯ

Безусловно, одной из важнейших характеристик экономического состояния страны является исполнение государственного бюджета. Вопреки всем макроэкономическим достижениям бюджет прошлого года был позорно провален. Сколько правительство ни заявляло о том, что трудности с исполнением бюджета являются временными, пополнить казну это не помогло. В результате в 1996 году государство получило только 85% запланированных доходов.

В этом году правительство, похоже, учло свои ошибки. Если прошлогодний бюджет был спланирован на основе прогнозных показателей роста ВВП, то в нынешнем году доходы государства с заявленными темпами прироста производства никак не соотносятся. Если ВВП у нас предполагается увеличить, то реальные поступления в бюджет запланированы на более низком уровне по сравнению с прошлым годом. Если говорить точнее, то эти планы соответствуют реальным показателям поступлений за прошлый год. Тем не менее исполнить бюджет это не помогло.

За первый квартал в казну поступило BLR 12 трлн. Президент поспешил объявить о том, что доходы государства по сравнению с соответствующим периодом прошлого года увеличились на несколько процентов. Правда, при этом недоимка по бюджетным платежам уже за прошедшие несколько месяцев выросла до BLR 2 трлн. Как и в прошлом году, бюджет выполняется на уровне, не превышающем 80% от запланированного. Что касается соответствующего периода прошлого года, то доходы действительно выросли. За первый квартал 1996 года было собрано BLR 8,7 трлн., но инфляция за весь прошедший период составила более 60% (40% в прошлом году и более 20% в первом квартале нынешнего года). Следовательно, чтобы достичь прошлогоднего уровня, за январь--март этого года в бюджет должно было поступить BLR 13 - 14 трлн. Этого не произошло, а стало быть в сравнении с «соответствующим периодом прошлого года», на который любят ссылаться наши государственные деятели, бюджет был собран лишь на 80%.

О продолжении экономического спада еще более красноречиво свидетельствует положение на белорусских предприятиях. За прошедшие три месяца рентабельность производства снизилась с 11 до 8%. В немалой степени углублению кризиса способствовали меры, предпринятые во имя увеличения объемов производства. В августе 1994 года в Беларуси было 580 убыточных предприятий. К концу 1996 года их стало 1800. Сейчас убыточными являются 30% всех отечественных предприятий. Общее их число достигает уже трех тысяч. Сумма убытков перевалила за несколько триллионов рублей.

ЖИТЬ БУДЕМ ДОЛГО, НО ПЛОХО

И тем не менее положение, в котором оказалась Беларусь, нельзя назвать последней стадией экономического кризиса. Нельзя уже хотя бы потому, что яма, в которую может упасть экономика, не имеет дна. Все это напоминает старый анекдот -- разговор пессимиста и оптимиста. Пессимист говорит: «Хуже уже не будет». Оптимист радостно отвечает: «Будет, будет».

То, что есть сейчас, -- это не самое худшее из того, что может быть. Экономику нельзя развалить до конца. Белорусскому экономическому курсу предрекают полный крах уже много лет, тем не менее власти всегда находят некие скрытые резервы, за счет которых страна, пусть все хуже, но еще живет.

В прошлом году дефицит внешнеторгового баланса Беларуси достиг критического уровня -- BLR 1,2 млрд. В нынешнем -- он увеличился еще на несколько сот миллионов долларов. Сейчас дефицит составляет около BLR 1,8 млрд. Только задолженность РАО «Газпром» на 10 февраля равнялась $224 млн. Если верить цифрам, уже много месяцев Беларусь находится в неоплатном долгу перед другими странами. Однако на деле положение не такое критическое, как кажется. Во-первых, государственная статистика вовсе не учитывает объемы челночной торговли Беларуси и России. Кроме этого, скрытые возможности для покрытия торгового дефицита есть и у самого правительства.

Скажем, в показатели торгового баланса вовсе не включены данные по торговле оружием. Между тем по контракту с Перу Беларусь продала вооружений на общую сумму в $350 млн. Еще $100 млн. получено от продажи белорусских танков Венгрии. Не учитывается официальной статистикой и размер бартерных операций с Россией. Между тем туда было поставлено продукции на $800 млн. Так что если посчитать действительный объем белорусского экспорта, то сальдо внешнеторгового баланса может измениться самым радикальным образом.

Естественно, потенциал подобного бизнеса не безграничен. Вот и приходится правительству постепенно переходить на режим все более и более жесткой экономии. В конце прошлого года оно осознало, что роскошь искусственного сдерживания цен, заниженные тарифы на коммунальные услуги ему не по карману. И цены, и тарифы уже в начале нынешнего года выросли на 15-40%. На второй-третий кварталы запланировано дальнейшее повышение цен на продовольствие. Начиная с середины года предполагается ограничить участие местных бюджетов в покрытии издержек по оплате коммунальных услуг населением.

Режим экономии бюджетных средств проявляется и по иным, более глобальным направлениям. В течение всего прошлого года правительство убеждали в необходимости определить приоритетные отрасли экономики. Первоочередную бюджетную поддержку предлагалось оказывать тем предприятиям, которые в будущем смогут создать условия для экономического роста. Тогда правительство не прислушивалось к благим советам. Только за прошлый год было издано около 300 распоряжений по предоставлению льгот и бюджетных ссуд различным предприятиям. Общий ущерб от этого превысил несколько триллионов рублей. В конце концов правительство вынуждено было существенно изменить свою политику в этой области. Государственную поддержку теперь получают лишь немногие.

Так что постепенно правительство становится умнее, но легче от этого никому пока не станет.

НОВОСТИ

РАБОЧИЕ КАК ЗАКОНОДАТЕЛИ ЦЕН

После известия о том, что рабочие Норильского металлургического комбината объявили мораторий на забастовки до 30 июня, цены на никель на Лондонской бирже металлов незамедлительно пошли вниз.

Еще одним фактором, оказавшим влияние на это, стало увеличение запасов никеля на ЛБМ в прошлом месяце на 2022 тонн после их снижения на 3300 тонн в первые два месяца текущего года.

Норильский комбинат является также крупным производителем платины и палладия, поэтому известия из России способствовали снижению цен в Лондоне и на эти металлы. Так, цены на палладий упали на $4,50 за тройскую унцию до $143,50, в то время как цены на платину снизились на $ 2,50 за унцию до $ 273.

КРАЖА В ХИТРОУ И РУССКАЯ МАФИЯ

По мнению следственных органов Великобритании и США, за недавним похищением $ 2,5 млн. в стодолларовых банкнотах из Лондонского аэропорта Хитроу могут стоять российские криминальные группы.

Это похищение, произошедшее 25 февраля, стало причиной трансатлантического расследования с привлечением следственных служб и служб безопасности. В настоящее время отрабатывается версия о том, не причастны ли к похищению какие-либо служащие Хитроу, связанные с организованными преступными кругами в России.

Эта кража сделала центром внимания тот факт, что некоторые американские банки осуществляют весьма прибыльный бизнес, ежегодно переправляя миллиарды долларов наличными за границу. По оценкам банка федерального резерва, в 1994 и 1995 годах только в страны бывшего Советского Союза было переправлено как минимум $ 40 млрд. в крупных долларовых купюрах.

Похищенные в Хитроу наличные деньги предназначались для отправки из лондонского представительства одного из крупнейших американских коммерческих банков Republic Bank of New York в Москву. Они исчезли из грузового отсека в Хитроу, куда имело доступ лишь очень ограниченное число лиц. Украденные деньги находились в одной из четырех сумок по $2,5 млн. в каждой в стодолларовых купюрах. Место назначения этих денег остается неясным. По некоторым сведениям, их получателем должен был стать частный российский банк «Токо Банк», который это категорически отрицает.

РОССИЯ

ХРУПКАЯ СТАБИЛИЗАЦИЯ ВРЕМЕН ГЛУБОКОЙ ДЕПРЕССИИ

Отдел международной информации «БДГ»

Тема белорусско-российского Союза на минувшей неделе по числу пространных комментариев конкурировала с другой -- кризис российской экономики и как один из его аспектов -- бюджетный кризис. Предлагаем вашему вниманию мнение влиятельнейшего издания -- лондонской «Financial Times» -- по поводу происходящего в России.



Из этих окон виднее. Здание российского правительства

Жесткий денежный контроль снизил в России инфляцию потребительских цен с 2500% в 1992 году до 20% в 1996. Но с 1995 года ограничение ликвидности значительно увеличило задолженности предприятий по налогам, зарплатам и платежам поставщикам. По данным Международного валютного фонда, бюджетный дефицит в России снизился в 1996 году до 7,7% от внутреннего валового продукта. Но федеральное правительство достигло этого показателя, не выполнив своих расходных обязательств (всего 81% от предусмотренного бюджетом).

Официальная российская статистика утверждает, что реальная заработная плата увеличилась в прошлом году, хотя она по-прежнему на 50% ниже уровня 1990 года. Но даже это увеличение не учитывает задолженности по зарплате, которая равнялась на конец прошлого года размеру общей заработной платы за один месяц.

Правда, российская безработица, с точки зрения Международной организации труда, остается весьма умеренной -- всего 9,3% в 1997 году, но это в два раза больше, чем в 1992. Этот рост выглядит поразительно малым в сравнении с падением производства. Безработица в России наверняка достигнет значительно более высокого уровня.

На негосударственные промышленные предприятия в России на начало 1996 года приходилось уже 89% выпускаемой промышленной продукции и 82% всех рабочих мест в промышленности. Хотя доля «истинно частного» сектора (тех компаний, большая часть которых находится в частной собственности), по мнению Европейского банка реконструкции и развития, несколько ниже -- вероятно, 60%. К середине 1996 года более 100 тыс. малых государственных предприятий были переданы в частные руки вдобавок к почти миллиону зарегистрированных новых малых компаний.

Быстрое развитие в России получили финансовые рынки, особенно фондовая биржа и рынок правительственных ценных бумаг. Стоимость непогашенных векселей и бондов Министерства финансов выросла с менее чем 2% от ВВП до почти 9% в период между началом 1995 и концом 1996 годов.

Россия также изрядно насыщена (и даже перенасыщена) банками -- их здесь около 2100, что меньше их количества (2600) год назад. Ожидается, что в ближайшее время прекратят свое существование еще 400-500 российских банков.

По-прежнему большое значение имеет либерализация рынков. Лишь основные товары первой необходимости и ограниченный перечень товаров производственного назначения и услуг находятся под федеральным ценовым контролем, хотя на местном уровне широко практикуется прямой или непрямой контроль над ценами.

Более того, впервые после 1914 года российские производители ощутили на себе жесткую международную конкуренцию. Увеличенные средние пошлины на импорт составили 13-14% после 1995 года; квоты на экспорт были устранены; рубль стал полностью конвертируемым для текущих расчетов.

Все это -- громадные структурные изменения. В сочетании с вполне умеренным уровнем инфляции они должны обеспечить долгожданный переворот в производстве.

С переизбранием президента Ельцина в июле прошлого года доверие к России в мире ощутимо укрепилось. С начала этого года российский рынок ценных бумаг вырос на 60%, или на 300% в сравнении с началом 1996 года. Кроме этого, растущая уверенность в стабильности цен создает новую многообещающую благоприятную возможность для поддержания экономической экспансии. Речь идет о ремонетаризации экономики, которая претерпела вызванный инфляцией коллапс соотношения ликвидных активов к ВВП со 100% в 1990 году до чуть более чем 20% в конце прошлого года.

Если цель режима обменных ставок переместится из сферы реальных обменных ставок в сферу номинальных обменных ставок, появится возможность отказаться от целевых установок по расширению внутренних активов. После этого внутренние банковские кредиты и денежные средства могли бы свободно расширяться, подчиняясь ограничению обменных ставок.

При подобном улучшении экономических условий явный экономический перелом, по заключению экспертов, может начаться уже в нынешнем году. Однако для того, чтобы подъем получился мощным и долгосрочным, необходимо приложить последнее важное усилие. Россия должна осуществить две тесно взаимосвязанные задачи: сохранить стабилизацию и внедрить либеральную рыночную экономику.

Главные опасения вызывает положение дел в области налогообложения. Российский бюджет -- нереалистичен, задолженности по налоговым выплатам стали всеобъемлющими, а налоговая система -- иррациональна и произвольно управляема. Неспособность правительства погашать свои расходные обязательства стала уже привычной; равно как чем-то обыденным стали растраты имеющихся фондов. Если в 1992 году правительственные поступления составляли 44,2% от ВВП, то в первой половине прошлого года они снизились до 29% от ВВП. В результате даже заслуживающие внимания усилия по сокращению расходов с 65,8% от ВВП в 1992 году до 36,7% в первой половине прошлого года оказались неадекватными.

Федеральное правительство оказалось в особенно сложных условиях. С 1992 года его доля в общих правительственных поступлениях упала с 63,5% от ВВП до 49,5%. В прошлом году поступления снизились всего лишь до 12,4% от ВВП, -- слишком мало, чтобы удовлетворить даже самые минимальные обязательства. В этом году бюджет рассчитан на федеральные поступления в размере 15,9% от ВВП, но такой уровень вряд ли будет достигнут. А в результате наверняка продолжатся невыплаты заработной платы и пенсий.

Если эти проблемы останутся неразрешенными, в долгосрочной перспективе будет невозможно удержать низкую инфляцию по причине ограниченных возможностей российского правительства одалживать или оправдывать ожидания своих сограждан. Новая команда должна провести через парламент реалистичный бюджет, создать менее коррумпированную и более эффективную фискальную администрацию и осуществить фундаментальную налоговую реформу.

Поскольку приватизация предшествовала структурным реформам, в настоящее время назрела необходимость расформировать монополии или ввести их более эффективное регулирование. Электроэнергетика должна быть реструктурирована путем оптового рынка, который создавал бы возможность конкуренции между производителями электроэнергии. К сожалению, влияние некоторых предприятий (и прежде всего «Газпрома», крупнейшего мирового производителя природного газа) настолько велико, что будет почти невозможно ввести эффективную конкуренцию повсеместно.

Новая команда должна будет также обратить внимание на социальные вопросы. Пенсионеры стали самыми уязвимыми жертвами неспособности правительства осуществлять выплаты по взятым на себя обязательствам. Это можно будет выправить лишь в том случае, если российский фискальный механизм будет приведен в порядок. Однако в долгосрочной перспективе правительству следует развивать частное обеспечение этой сферы.

Жилищные субсидии составляют 4% от ВВП, но они непропорционально предоставляют выгоды арендаторам относительно больших городских квартир. Квартирная плата должна как минимум покрывать текущие расходы (при наличии субсидий, нацеленных на беднейшие слои населения). Административная эффективность этой сферы также должна быть повышена путем отделения эксплуатационных учреждений от административных.

Война в Чечне, которая выявила слабую дисциплинированность и недостаточную оснащенность армии, продемонстрировала, насколько безотлагательно необходимо проводить военную реформу. Очень важно ввести конкурентные поставки для армии и сократить 270 тыс. «мертвых душ» (или несуществующий персонал) из списка личного состава. Профессионализация вооруженных сил -- это долгосрочная цель, которая, однако, потребует более сильной бюджетной позиции, чем существует сегодня.

Вопрос в том, сможет ли правительство осуществить такую программу. Явными оппонентами подобных реформ являются широкие слои населения, руководители регионов, а также промышленники и банкиры. Все они что-нибудь потеряют при этом -- социальные льготы, власть или деньги. Однако главной помехой стала сама Россия.

По мнению Григория Явлинского, лидера реформистского блока «Яблоко», российская экономика -- это прямой потомок советской экономики. К концу советского режима государство прекратило контролировать директоров предприятий. Вместо этого возникли тесные и взаимовыгодные отношения между этими директорами и «теневыми» предпринимателями, которые помогли им уклоняться от государственного плана и получать прибыль от благоприятных возможностей сотрудничества. Эта сетевая форма стала сердцевиной новой российской экономики. Борис Березовский, один из новых могущественных российских предпринимателей и заместитель главы Совета безопасности, отметил, что «новые» богатые русские начинали с приватизации доходов предприятий, а продолжили приватизацией имущества предприятий. Фактически такая приватизация равносильна узаконенному воровству.

Перераспределение материальных ценностей от российского государства к удачливому и жестокому меньшинству беспрецедентно по своим масштабам. По оценкам Deutsche Morgan Grenfell, в прошлом году утечка капитала из России составила $ 22,3 млрд., или 5% от ВВП. На фоне того, что Россия по-прежнему переживает большие трудности, весьма неожиданным выглядит тот факт, что утечка капитала за границу превышает прямые иностранные инвестиции в эту страну в соотношении десять к одному.

Богатых и могущественных не очень-то заботят их долги. На 73 крупнейших предприятия России приходится 40% от общей задолженности по уплате налогов. Если самые влиятельные, включая даже «Газпром», считают себя освобожденными от выполнения законов, то что же говорить об остальных.

Одним из последствий такого безразличия к выполнению своих обязательств стал быстрый рост задолженностей по зарплате и неплатежей между предприятиями. На бартерную торговлю, большая часть которой уходит от налогов, приходится более 40% всех трансакций между предприятиями. В этой ситуации нет ничего удивительного, что значительная часть правительства коррумпирована, а российское общество стало таким криминализованным.

ФИНАНСОВЫЕ КОМПАНИИ

ЛЕД ТРОНУЛСЯ, ХОТЯ РЫНОК «ЗАМОРОЖЕН»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Многолетние попытки сделать финансовый рынок Беларуси многогранным и узаконить деятельность финансовых компаний приносят первые результаты. Руководством Национального банка принято решение о предоставлении лицензии N1 на деятельность небанковской финансовой организации. Обладателем документа стало ОАО «Джем-инвест».

Как известно, около года назад вышел указ президента N157 «О мерах по упорядочению банковской и иной финансовой деятельности». Процесс упорядочения проходил по двум основным направлениям. С одной стороны, на разных уровнях была развернута кампания по изоляции небанковских организаций, присутствующих на финансовом рынке Беларуси. С другой стороны, Нацбанк начал работу по лицензированию организаций, решивших заниматься некоторыми видами банковской деятельности. Таким образом, произошла определенная реорганизация финансового рынка.

Большинство компаний заняло выжидательную позицию, и их деятельность стала еще менее явной. Несколько компаний, решив получить лицензию, подали документы в Нацбанк. Но главный банк страны не спешил принимать организации под свою опеку и перенес лицензирование на 1997 г. Компаниям, внесшим в установленный срок на счет Нацбанка уставный капитал в размере ECU 100 тыс., осталось лишь подсчитывать инфляционные потери. Вместо облегчения и помощи от Нацбанка финансовые компании получили усиленную опеку всевозможных контрольных органов.

Определенные сдвиги произошли только в марте. «Джем-инвест» получил лицензию на привлечение средств юридических лиц. А с выдачей лицензии на дилинговые операции с безналичной валютой руководство Нацбанка решило повременить.

Согласно Положению Нацбанка небанковские финансовые организации, получившие лицензии и сформировавшие уставный фонд в размере ECU 100 тыс., должны в два этапа до конца 1997 г. довести размер уставного капитала до ECU 500 тыс. Президент ОАО «Джем-инвест» Валентин Мельников, считает, что больших проблем с увеличением уставного капитала у компании не будет: «*На первом этапе формирования необходимого уставного фонда на эти цели были направлены дивиденды акционеров. Этап доведения уставного капитала до ECU 250 тыс. к 1 июля также должен пройти безболезненно. У нас много партнеров, которые лишь ждали получения нами лицензии. Что касается третьего этапа, то 6 последующих месяцев нашей работы покажут, на что мы способны*».

Справка «БДГ».
ЗАО «Джем-инвест» зарегистрировано 24 августа 1994 г. с целью профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг. В марте 1997 г. зарегистрировано открытое акционерное общество «Джем-инвест». Уставный фонд составил BLR 2,025 млрд. Учредителями являются 5 физических лиц и компания «Джем» (60% акций).

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

ИНФОРМАЦИЯ И КАДРЫ — СОСТАВЛЯЮЩИЕ УСПЕХА БАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

С 16 по 18 апреля в спорткомплексе «Раубичи» Ассоциация белорусских банков при поддержке Национального банка, Министерства статистики и анализа Беларуси провела первый белорусский форум «Информационно-аналитические системы в финансовой деятельности».

Открыли собрание выступления директора департамента платежной системы и информации Национального банка Владимира Жукова, научного редактора российского журнала «Банковские технологии» г-на Аврина, и.о. президента ассоциации Михаила Ковалева.

Г-н Ковалев заметил, что белорусские банки вступили в новую стадию своего развития. «*Время легких инфляционных денег, время кредитования внешнеторговых сделок с высочайшей прибылью из-за разницы внешних и внутренних цен прошло... Низкая рентабельность народного хозяйства предопределяет близкую к нулевой рентабельность банковского сектора. На ситуацию в банковском секторе, безусловно, влияет также чрезмерная сжатость рублевой денежной массы, которую в нынешних условиях не удается увеличить без инфляционно-девальвационного всплеска... Сегодня, чтобы получать прибыль и удерживаться на плаву, белорусские банки должны уметь мгновенно адаптироваться к внешним обстоятельствам, а это требует высочайшего профессионализма персонала, отлично поставленного информационного обеспечения и аналитической работы... Сегодня информация и кадры определяют успех банка. Поэтому задача банковского сообщества -- быстро создать интегрированную систему информационного обслуживания участников финансового рынка Беларуси*», -- сказал Михаил Ковалев.

Банкиры считают, что современная инфраструктура банковской деятельности должна включать:

1) систему оперативного отслеживания индикаторов внутренних финансовых рынков типа Reuter-Russia или Bloomberg Russia-Money;

2) системы анализа тенденций финансовых рынков и выработки оперативных рекомендаций по оптимальному управлению ресурсами, т.е. системы прогноза котировок и оптимизации портфелей;

3) системы стратегического планирования и финансового анализа эффективности работы банка.

ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

НАЦБАНК РЕШЕНИЙ НЕ МЕНЯЕТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Последнее время в банковской среде ходили слухи о возможной отмене Национальным банком своей телеграммы N31005/332. Напомним, что телеграмма обязывала коммерческие банки производить ему продажу свободно конвертируемой валюты в размере превышения купленной у населения валюты над проданной по максимальному базовому обменному курсу белорусского рубля к доллару США с учетом повышающего коэффициента. Однако надеждам банкиров не суждено было сбыться.

В главном банке страны сообщили, что «*в лучшем случае мы не будем наказывать коммерческие банки, которые не выполняют наше требование*».

Решение об обязательной продаже коммерческими банками СКВ в размере превышения купленной у населения валюты над проданной Нацбанк принял в феврале 1997 года. Вполне вероятно, что эта идея принадлежала не главному банку страны, а экономистам из Администрации Александра Лукашенко. Именно в Администрации президента обратили внимание на то, как много валюты покупают банки у населения. При этом, правда, не были учтены данные о продаже СКВ тому же населению. Просто руководство страны пожелало получить такой остродефицитный товар, как иностранная валюта. И как можно скорее.

По сложившейся в Беларуси традиции -- придавать документам силу задним числом -- телеграмма, вышедшая в середине февраля, предписывала коммерческим банкам продать Нацбанку деньги, купленные еще в январе. Конечно, вряд ли кто-то подумал о том, что этих средств у банков уже нет. Надо отдать должное главному банку страны, который не стал строго спрашивать за неисполнение этого пункта телеграммы.

Напомним, что в течение всего прошлого года коммерческие банки могли инкассировать валюту, полученную в результате превышения купленной у населения СКВ над проданной, и продавать ее не на бирже, а по контрактам белорусским предприятиям. Благодаря этим средствам предприятия могли не только поддерживать свою основную деятельность, но и погашать валютные кредиты и проценты по ним.

Вряд ли руководство Нацбанка не видит проблем банковского сектора, но все уже привыкли, что в Беларуси прав тот, у кого больше прав.

ПОКАЗАТЕЛИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЛОРУССКИХ БАНКОВ (трлн. BLR)

Дата	Сумма активов	Собств. капитал (факт)	Уставн. капитал (факт)	Прибыль (+) убыток (-) (текущая)	Кредитные вложения			Темпы роста капитала к 1.01.96 г.	Доля кредитов в активах
					всего	в т.ч. просроч., пролонгир., сомнит.	удельный вес во всех кредитных вложениях		
1.01.96	42,4	3,1	1,2	1,01	17,9	2,1	11,8%	100%	42,3%
1.02.96	44,7	2,8	1,4	-0,09	17,6	2,4	13,8%	87,5%	39,3%
1.03.96	46,0	2,8	1,3	-0,13	17,6	2,6	14,9%	88,6%	38,3%
1.04.96	49,2	2,6	1,3	-0,06	19,0	2,2	11,7%	82,7%	38,7%
1.05.96	52,0	2,4	1,3	-0,07	20,1	2,8	13,9%	76,4%	38,6%
1.06.96	55,5	2,5	1,3	0,03	21,0	3,0	14,3%	79,3%	37,8%
1.07.96	55,9	2,7	1,3	0,10	21,1	3,2	15,1%	84,8%	37,8%
1.08.96	59,8	2,6	1,3	0,22	21,2	3,3	15,1%	84,0%	35,4%
1.09.96	67,8	2,8	1,3	0,24	23,9	3,4	14,3%	89,7%	35,3%
1.10.96	71,5	3,0	1,4	0,30	24,5	3,6	14,7%	94,9%	34,3%
1.11.96	75,1	3,0	1,4	0,45	26,3	3,7	14,1%	96,2%	35,0%
1.12.96	77,6	3,3	1,4	0,56	26,6	3,7	14,1%	104,7%	34,3%
1.01.97	77,8	3,5	1,6	0,68	26,2	3,7	14,1%	111,2%	33,7%
1.02.97	86,1	3,7	1,6	-0,10	29,5	4,5	15,2%	117,6%	34,3%
1.03.97	96,2	3,97	1,65	0,04	32,79	4,98	15,2%	126,1%	34,1%

Мониторинг Центра банковских исследований АББ.

НОВОСТИ

«ОЛИМПИЙЦЫ» ПОСЕТИЛИ МОСКВУ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

По сообщению пресс-службы АКБ «Олимп», годовое собрание акционеров банк провел 27 марта в Москве. Перенос места сбора в первопрестольную связан с приобретением контрольного пакета акций (70%) этого белорусского финансового учреждения российскими инвесторами -- РАО «Газпром» и «Газпромбанком».

Собрание обсудило вопросы преобразования частного «Олимпа» в государственный «Белгазпромбанк». В феврале 1997 года эта идея получила поддержку президента Беларуси. Участники собрания одобрили новый проект устава банка, обсудили итоги деятельности АКБ «Олимп» в 1996 году, приняли решение о выплате дивидендов акционерам. По привилегированным акциям дивиденды составят 60% годовых, по простым -- 30%.

Банк «Олимп» согласно опубликованным данным вошел в 1997 год по-прежнему прибыльным, стабильно работающим кредитным учреждением, упрочившим свои позиции на финансовом рынке страны. В минувшем году руководству «Олимпа» удалось почти полностью решить проблемы объединения с российскими партнерами и вплотную подойти к завершающему этапу -- непосредственно регистрации нового «Белгазпромбанка».

СПРАВКА «БДГ».
По состоянию на 1 марта 1997 года активы АКБ «Олимп» составили BLR 828,7 млрд., собственный капитал с учетом фактически сформированного уставного фонда -- BLR 155,4 млрд., прибыль -- BLR 5,9 млрд.
Значительная доля в уставном фонде регистрируемого банка будет принадлежать белорусскому государственному предприятию «Белтрансгаз» (25%). Оставшиеся пять процентов выкупит Мингосимущество республики и другие предприятия Беларуси. Общая сумма уставного капитала «Белгазпромбанка» составит ECU 5 млн.

ЕВГЕНИЙ КРАВЦОВ НЕ СДАЛ ЭКЗАМЕН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе у банкиров Беларуси появился еще один повод для беспокойства и всевозможных пересудов. 16 апреля не прошел аттестацию в Национальном банке и.о. председателя правления АКБ «МинскКомплексБанк» Евгений Кравцов.

Вряд ли можно сомневаться в профессиональной пригодности человека, который достаточно долго занимает должность руководителя банка. Причем г-н Кравцов руководит банком, который создавался, что называется, с нуля, а сейчас занимает на рынке нормальные позиции. Скорее всего истинные причины неаттестации Евгения Кравцова известны только ограниченному кругу представителей банковской элиты Беларуси.

Председатель аттестационной комиссии Национального банка Николай Корбут отметил, что решение о профессиональной пригодности и.о. председателя правления «МинскКомплексбанка» принималось тайным голосованием. Теперь совет «МинскКомплексбанка» будет вынужден предложить на должность председателя правления новую кандидатуру либо обжаловать решение аттестационной комиссии.

Сам же Евгений Кравцов заявил корреспонденту «БДГ», что решение комиссии не вызвало какого-либо переполоха в банке:«*Ничего страшного в произошедшем я не вижу. В ближайшее время решение аттестационной комиссии будет обжаловано. Вопрос должен быть вынесен на заседание правления Национального банка Беларуси*».

По мнению многих экспертов, провал на аттестационной комиссии -- дело не очень приятное для руководителя банка, но не «смертельное». Евгений Кравцов -- не первый, кто не прошел аттестацию в Национальном банке. Существует несколько вариантов, которые позволяют банкиру даже в этом случае полностью контролировать ситуацию в банке и дальше управлять его работой.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

АКБ «ПОИСК»: ГОД В УСЛОВИЯХ ПЛОТНОЙ ОПЕКИ ГОСУДАРСТВА

Дмитрий МАШАРА

Прошедший год не стал исключением в ряду неблагоприятных для банковской системы Беларуси последних лет. В 1996 г. ситуацию по-прежнему определяли такие негативные факторы, как снижение платежеспособности большинства субъектов хозяйствования и дестабилизация валютного рынка. Естественно, что в таких условиях развиваться белорусским банкам было непросто. Не стал этот год исключением и для АКБ «Поиск».



Банк по-прежнему занимает седьмую позицию среди коммерческих банков по совокупности основных экономических показателей. В течение года «Поиск» обеспечивал соблюдение всех установленных Национальным банком экономических нормативов. Норматив платежеспособности изменялся в пределах 14,3-21,6 % при минимальном установленном нормативе не менее 10 %. Изменение норматива ликвидности в течение отчетного финансового года -- в пределах от 1,0 до 1,6 при установленном нормативе 1,0.

Объем совокупных активов АКБ «Поиск» увеличился в 1,1 раза, что трудно охарактеризовать как значительный рост. Неизменным оставался принцип поддержания достаточного размера высоколиквидных активов (обязательные резервы, средства на корреспондентских счетах, в кассе), доля которых в общем размере активов банка составила на 1 января 1997 г. 15,3% (11,8% по состоянию на 1 января 1996 г.). Доля высокодоходных активов в общем размере активов на начало года -- 62%. Основной статьей высокодоходных активов оставались кредиты клиентам: их общий размер составил 531,7 млрд., или 61,7% от общего размера активов. Увеличение размера кредитов, предоставленных банком в 1996 году по сравнению с 1995 годом, составило BLR 90,5 млрд., при этом их доля практически не изменилась.

В соответствии с письмом Нацбанка N 733 от 15.08.96. «О порядке формирования и использования специального резерва на потери по сомнительным долгам» АКБ «Поиск» обеспечил создание резерва на возможные потери по сомнительным долгам в размере (по состоянию на 1.01.97 г.) BLR 21 млрд.

АКБ «Поиск» в 1996 году получена прибыль в размере BLR 2,965 млрд.

Размер кредитных вложений банка «Поиск» в прошлом году составил BLR 531,7 млрд.руб., 40,9% из них -- кредитные вложения в свободно конвертируемой валюте ($ 14,5 млн.). При этом руководство банка подчеркивает, что размер кредитных вложений в экономику страны мог быть и больше, но запрет Нацбанка на осуществление кредитования в СКВ, сопровождаемый дестабилизацией валютного рынка (практической невозможностью проведения валютообменных операций), привел к снижению объема кредитных вложений банка на $ 3,1 млн.

В соответствии с Указом президента N 209 от 25.05.96 г. «О мерах по регулированию банковской деятельности в Республике Беларусь» АКБ «Поиск» был перерегистрирован Нацбанком 23 декабря 1996 г. В соответствии с тем же указом был произведен пересчет доли государства и юридических лиц, основанных на государственной форме собственности, в уставном фонде. За счет прибыли произведено возмещение государству стоимости имущества, переданного банку при его создании, в размере 1,033 млрд.руб. При этом доля государства увеличилась в 6,3 раза с 0,24 до 1,7%. Доля иностранного капитала в уставном фонде банка «Поиск» составляет по состоянию на 1 января 1997 г. 21,1%.

Размер инвестиций АКБ «Поиск» в уставные фонды субъектов хозяйствования составил BLR 1,6 млрд.

15 апреля в г. Витебске состоялось собрание акционеров АКБ «Поиск». Собрание утвердило отчетный доклад президента банка и признало удовлетворительной работу правления в 1996 г.

На вопросы «БДГ» отвечает президент АКБ «Поиск» Валентина Сурина.

-- В середине прошлого года «Поиск» испытывал серьезные проблемы с ликвидностью, в связи с чем понадобилась даже помощь Национального банка. В чем причины сложной ситуации?

-- Проблемы с ликвидностью начались приблизительно в середине второго квартала 1996 года. Они были связаны с резкими изменениями в структуре пассивов банка, и прежде всего в его ресурсной базе. Дело в том, что в этот период произошел перевод счетов практически всех крупных государственных клиентов банка на обслуживание в «Беларусбанк». Отток средств из «Поиска» составил порядка BLR 115 млрд. Это вызвало необходимость компенсации потерянных пассивов за счет других источников. По сути, кроме вкладов населения, реальных источников замещения не было. Кроме того, процесс оттока ресурсной базы в «Беларусбанк» совпал по времени с указом президента N 209 и начавшимся процессом изменения структуры собственного капитала и перерегистрации коммерческих банков.

Произошло резкое удорожание ресурсной базы и, как следствие -- снизилась рентабельность финансовой деятельности банка. Одновременно советом директоров Национального банка были внесены изменения в правила регулирования валютных операций и введен запрет на валютное кредитование, а дефицит предложения валюты на национальном рынке летом прошлого года привел к тому, что мы практически не могли покупать наличную и безналичную валюту.

Летом прошлого года мы также столкнулись с давлением прессы на общественное мнение по проблеме замещения выплаты вложенных валютных вкладов и депозитов рублевым эквивалентом. Эта кампания очень ощутимо отразилась на нас, потому что начался отток вкладов, и мы были вынуждены выплачивать населению огромные суммы.

Эти три составляющих -- отток рублевых ресурсов, паника и дестабилизация валютного рынка и начавшийся процесс внесения изменений в регулирование банковской деятельности -- явились причинами затруднений, которые мы начали испытывать.

В результате мы вынуждены были просить содействия Национального банка, которое и было оказано. Нам предоставили помощь в размере BLR 50 млрд. «Поиск» возвратил эти ресурсы уже в прошлом году. Тогда эта помощь была неоценимой, за что Национальному банку мы очень благодарны.

Но проблема структуры пассивов остается. В связи с этим самым насущным вопросом для банка на 1997 г. является наращивание собственного капитала, в том числе за счет увеличения уставного фонда.

-- Какие пути этого увеличения вы рассматриваете?

-- Как банку с участием иностранного капитала нам необходимо сформировать уставный фонд в ЭКЮ 5 млн. Первый заместитель председателя правления Национального банка Николай Корбут, выступая на собрании акционеров, отметил, что Национальный банк понимает проблему наращивания уставного капитала в условиях инвестиционного кризиса, сложившегося в стране. Поэтому Нацбанк и не применяет пока строгих мер по выполнению данного норматива, в том числе и к нашему банку.

Есть два основных пути, за счет которых мы планируем увеличить уставный фонд банка до BLR 140 млрд. Один из них -- проведение открытой подписки на акции внутри республики. Наша восьмая подписка уже прошла регистрацию в Национальном банке. Другой возможный путь -- увеличение уставного фонда за счет слияния с одним из белорусских банков или продажа достаточно крупного пакета акций иностранному инвестору, в том числе, возможно, и банку.

-- Стоят ли за этим механизмом конкретные проекты?

-- Пока ничего конкретного на этот счет мы сообщить не можем.

-- В свое время Нацбанком были установлены ограничения размера вкладов населения по отношению к собственному капиталу. Как это отражается на деятельности «Поиска», ведь доля этих источников в структуре пассивов вашего банка достаточно велика?

-- Мы надеемся, что Национальный банк в этом вопросе пойдет нам навстречу и не будет применять санкции ограничения. В ином случае мне трудно сказать что-то о последствиях применения этих санкций. Пока этот вопрос остается открытым.

За прошедший год у нас накоплен очень большой опыт работы с населением. Хотелось бы, чтобы Национальный банк с пониманием отнесся к ограничению совокупного размера привлеченных вкладов по отношению к собственному капиталу. Но это является предметом обсуждения.

-- Итоги деятельности «Поиска» в 1995 г. выявили большие проблемы в работе большой филиальной сети. В связи с этим было принято решение о пересмотре политики банка в этом направлении. В частности, речь шла о сокращении количества самих филиалов и централизации управления кредитными ресурсами. Как прошли эти мероприятия в 1996 г.?

-- Централизация работы с кредитными ресурсами была осуществлена нами полтора года назад. То, что мы пережили в 1995 г., крупные банки переживали в прошлом году. В пору становления банковской системы Беларуси, в начале 90-х гг., «Поиск» создал очень крупную сеть -- 32 филиала. А большая сеть требует больших затрат. После внесения корректив в экономическую политику, стабилизации денежной единицы и снижения инфляции филиалы встали перед проблемой снижения доходов. А работать некоторые руководители филиалов могли только в условиях, когда деньги зарабатывались легко. В связи с этим, как бы это не было болезненно, филиалы подлежали закрытию. Закрыто уже 10 филиалов, а до середины этого года будут закрыты все другие, у которых есть хотя бы текущая убыточная финансово-хозяйственная деятельность. Но это не должно беспокоить вкладчиков. Головной банк, закрывая филиалы, принимает на себя всю ответственность по вкладам.

-- В качестве одного из приоритетных направлений работы банка на 1996 г. рассматривалась работа с драгоценными металлами. Была ли получена лицензия на данный вид операций?

-- Был получен отказ, связанный прежде всего с принципиальной позицией руководства Нацбанка. Лицензии были отозваны даже у тех банков, которые ее имели. Была названа масса причин, в том числе отсутствие условий хранения. Причины можно найти всегда, но в данном случае это была просто позиция Нацбанка.

Но мы не отказываемся от прежних планов.

-- Произошли ли за отчетный год изменения в составе совета и правления банка?

-- В правлении изменений не произошло, поскольку новый совет банка еще не собирался, а некоторые его члены -- иностранные инвесторы -- находятся за пределами страны.

Совет изменился, в него вошел ряд новых людей. В частности, введены представитель Мингосимущества г-н Селицкий и президент Белбытсоюза г-н Егоров.

-- Как в банке проходит процесс пересчета доли государства в уставном капитале?

-- Никаких конфликтов по этому поводу у нас не было. BLR 1,033 млрд. было предоставлено государству за счет фондов банка. Что касается дальнейшего перераспределения, то оно будет проходить в 1997-1998 гг. посредством выкупа за счет прибыли акций и передачи государству. В течение двух лет расчетная доля государства должна быть увеличена до 27,8 %.

-- Высказывали ли акционеры свое несогласие по поводу выкупа у них акций?

-- Не высказывали. Правда, на собрании был поднят вопрос о том, будем ли мы заставлять продавать акции. Заставлять не станем, но процесс будет идти.



ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

21 апреля 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Следующий номер выйдет 12 мая 1997 года

Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

ОБЗОР

Холодная весна 97-го

Мировые рынки: лучше бы к астрологам обратились

Различного рода прогнозы о будущем урожае **зерновых** в последнее время совсем было убедили трейдеров в необходимости играть на понижение. Предполагалось, что мировое производство пшеницы в этом году превысит прошлогодний уровень примерно



на 5 млн т, поэтому трейдеры на протяжении конца марта--начала апреля легко поддавались «медвежьим» настроениям. Пшеница (майские контракты) на *Chicago Board of Trade (CBT)* 4 апреля стоила 3,72 $/бушель, что примерно на 22 цента ниже, чем в первый день месяца *(см. диаграмму)*. Однако, увлекшись игрой на понижение, трейдеры как-то перестали обращать внимание на погоду. Но уже 7 апреля они начали проявлять беспокойство и подняли котировки пшеницы до 3,805 $/бушель. А 10 апреля метеопрогноз (снегопад в сельскохозяйственных районах США) вызвал на *CBT* настоящую панику. В последующие дни, когда стало ясно, что метеорологи не ошиблись, цены достигли самого высокого за последние полгода уровня. 14 апреля на *CBT* был зафиксирован максимально допустимый в течение одних торгов рост котировок -- на 20 центов. Котировки майских фьючерсов достигли 4,23 $/бушель, июньских -- 4,2826 $/бушель.

Аналогично зерновому рынку развивались события и на рынке **нефтяном**. После затяжного падения котировок (примерно на 25% по сравнению с началом года), вызванного сезонными факторами, ростом запасов в США и Западной Европе, а также превышением квот добычи странами ОПЕК и смягчением санкций в отношении Ирака, трейдеры спохватились: мерзнущим американцам необходимо топливо. 7 апреля баррель нефти на торгах *New York Mercantile Exchange (NYMEX)* подорожал на 17 центов. Одновременно с этим подскочили цены на бензин и котельное топливо.

Чуть позже появилась и еще одна причина для игры на повышение: судебный процесс в Германии над террористами, в ходе которого была доказана причастность руководства Ирана к совершенному ими преступлению. Политические скандалы такого масштаба нередко приводят к экономическим санкциям, а Иран, как известно,-- один из крупнейших в мире поставщиков нефти.

14 апреля на *NYMEX*'е баррель нефти стоил $19,95, т.е. котировки почти вернулись к уровню цен на начало месяца (20,18 $/баррель).

В Европе цены также растут, но значительно медленнее: на Североевропейском свободном рынке – 17,62 $/баррель, на *International Petroleum Exchange (IPE)* – 18,17 $/баррель.

А вот лидеры гонки цен последних месяцев -- **кофе** и **какао** заметно сдали позиции. В настоящее время динамика цен на оба эти товара определяется различными стихийными факторами: деятельностью биржевых спекулянтов, слухами о грядущих забастовках в странах-поставщиках и т.д. Перспективы же различные аналитики видят совершенно противоположные. Хотя опасения производителей по поводу снижения потребления этих напитков из-за непомерно высоких цен на них в какой-то степени оправдались: спрос на кофе по-прежнему очень высок, а складские запасы значительно ниже прошлогодних.

Россия: «Мне, пожалуйста, ящик «Шипра»

Самое время вспоминать анекдоты времен антиалкогольной кампании: с 15 апреля в России повышены минимальные цены на **алкоголь**. Данное решение Минэкономики России распространяется на спиртные напитки крепостью более 28^0. Отныне цена 0,5-литровой бутылки «зеленого змия» при оптовой продаже должна составлять не менее 15.200 руб., включая стоимость посуды. Таким образом, цена увеличивается почти на 1/3. В розничной торговле 0,5-литровке положено стоить не менее 16.500 руб. (при старой цене -- 12.000 руб.).

По иронии судьбы, 2 недели назад мы описывали механизм, при помощи которого украинские торговцы **сигаретами** обходят положение о минимальных ценах. Напомню: вы покупаете определенное количество товара по новой цене, а разницу со старой компенсирует подарок от фирмы ее клиентам. Уже сейчас в российской прессе начали поговаривать о чем-то подобном, но применительно к рынку алкоголя в этой стране. Следовательно, если целью ценового нововведения является борьба с теми, кто продает алкоголь по демпинговым ценам (контрабанда, подпольные заводы, просто уклоняющиеся от уплаты налогов предприятия), можно говорить о бесперспективности таких методов. Впрочем, утопающий хватается за соломинку. Падение на 42% легального производства водки в России в 1996 году -- яркое свидетельство полной победы бутлегеров над официальными производителями и импортерами.

С критикой решения российского правительства уже выступил вице-мэр Москвы Валерий **Шанцев**, считающий такую меру нецелесообразной. Кстати, до настоящего времени столица России игнорировала попытки федерального центра диктовать цены на продукцию московского завода «Кристалл». На этот раз московское правительство скрепя сердце уступает требованиям.

Своеобразно отреагировали на грядущее нововведение и российские регионы. Так, например, в Татарстане до 1 июля продлен срок, в течение которого водка местного производства может реализовываться без акцизных марок (при минимальной оптовой цене 9000 руб.). Впрочем, эта республика тоже борется с бутлегерами -- путем местной сертификации.

Кстати, о сертификации. С января 1997 года Россией введены специальные акцизные марки на спиртные напитки белорусского производства, что является, по существу, нарушением принципов таможенного союза. И еще одна новость: Гознак РФ приступил к выпуску акцизных марок, изготовленных методом металлографии, т.к. отпечатанные офсетным способом можно подделать при помощи обычного цветного копира. В том, что решение принято именно сейчас, есть своя логика, ибо запасы водки без акцизных марок, которую не успели реализовать до 1 марта, согласно оценкам специалистов, достаточно велики, и именно сейчас фирмы, стремясь от нее избавиться, идут на все.

Когда готовился этот материал, данные о ценовых последствиях всех этих российских нововведений еще отсутствовали. Тем не менее можно предположить, что на наиболее известные сорта водки их влияние будет незначительным. Дело в том, что их средняя цена, по данным на 1-ю половину апреля, была выше установленного теперь минимума. Причем с начала марта отмечается существенное падение спроса на мелкооптовые партии, что заставляло продавцов проводить политику снижения цен.

Наиболее интересные ценовые катаклизмы в России назревают в тех секторах рынка, где значительную часть предложений составляли поставки из-за рубежа. Резкий рост цен на **мясо** и **птицу**, наблюдавшийся в последнее время, привел к тому, что потребление этих продуктов существенно снизилось. А вот спрос на **рыбу**, возможно из-за пасхального поста, возрос.

Ситуацию на российском рынке **сахара** аналитики склонны оценивать как кризисную. Резкое сокращение импорта (в 4--5 раз), наложившееся на сезонные биоритмы российских производителей, спровоцировало значительный дефицит и быстрый рост цен (2% в неделю).

Ездить в Латвию станет проще...

Кабинет министров Латвии в преддверии туристского сезона упростил правила получения въездных виз для граждан ряда соседних стран, в т.ч. и для белорусов.

Напомним, что еще с прошлого года действовало положение, согласно которому туристы из 7 стран СНГ (Беларуси, Казахстана, Кыргызстана, России, Молдовы, Украины и Узбекистана) могли бесплатно получить визу на основании санаторной или туристской путевки. Реализацией таких путевок до настоящего времени занимались лишь турагентства, прошедшие аккредитацию в дипломатических представительствах Латвии. Теперь же процедура аккредитации отменяется.

...а в Литву — дороже

Литва, куда в последнее время многие наши сограждане предпочитают ездить за автомобилями, преподнесла автомобилистам не слишком приятный подарок. На минувшей неделе в Литве вступили в силу новые ставки акциза на **горючее**. Акциз на бензин теперь составляет 800 лит/т (вместо 560 лит/т, т.е. рост на 43%), на другие виды горючего акциз увеличился на 58% -- с 190 до 300 лит/т. Все компании, владеющие АЗС, отреагировали мгновенно, и цены на автомобильное топливо подскочили на 15--23 цент/л (т.е. на 8--13%).

Любопытно, что в настоящее время торговля идет горючим, приобретенным еще во времена старых ставок акцизов, и специалисты считают, что компании просто пользуются ситуацией, взвинчивая цены. Причем если литовские продавцы горючего, поднимая цены, «поскромничали», то зарубежные компании решили не мелочиться. В результате если на автозаправках *Lietuvos kuras* 1 л дизтоплива стоит сейчас 1,36 лита ($0,36), то у *Neste* или *Shell*'а -- 1,59 лита ($0,398). Для 95-го бензина цены соответственно 1,89 лит/л (0,473 $/л) и 1,95 лит/л (0,488 $/л). Вот разве что экзотический для нас бензин Аи-98Е у зарубежных компаний был поразительно дешев: 2,13--2,15 лит/л (0,533--0,538 $/л).

Для сравнения приводим цены на упомянутые марки горючего в Беларуси и некоторых соседних государствах *(см. таблицу)*.

Юрий ХОВРОВ



СРЕДНИЕ РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ГОРЮЧЕЕ В СТРАНАХ БЛИЖНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ, $/л

	АИ-95	АИ-98	ДТ
Беларусь (ПО «Минскавтозаправка»)	0,45	-	0,22
Россия (Москва)	0,46	0,49	0,28
Украина	0,38	-	0,27

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–18.00; выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $160	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $230		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от $300		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $700		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1000		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от $364		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 18,2 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варвашени, 17-202, 208; салоны: РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), пр. Машерова, 9; г. Могилев, м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,8 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 3,75 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты офисной мебели, рабочие и компьютерные столы, шкафы, тумбы, подставки, кресла, стулья Valentini, Della, Chiara	Италия	ламинат	орех 3 оттенков, серо-черный и др.	от $70	234-1795 234-3416	бесплатные доставка и сборка; любая комплектация под индивидуальный заказ; оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусств. покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел, любых элементов интерьера; ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Германия, Италия, Польша			$33...436 $85...3100 $36...4000		
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород дерева	бук-венге, бубинго, вишня, светлый дуб, красное дерево	39...45 млн руб.	254-6902	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	1,1...4,0 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	2,0...4,1 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	махагон, перламутр, вишня, черный, металлик, белый, бук, ясень, орех	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00–20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов			по желанию			

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	нат. дерево, ламинат, меламин, (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование, гарантия, комплектация техникой Bosch, Siemens; бесплатные доставка, сборка, установка
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен, courtisane, microfibre (любые цвета)	2800...7500	234-1795 234-3416	бесплатные доставка и сборка; любая комплектация по индивидуальному заказу; оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
	спальни, гостиные, столовые, прихожие Stellare, Valentini, Grazia, Gabani, Spazio, Mobili		высокотехнологичные материалы и полимеры (орех, розовый, белый, черный, голубой с эффектом радика, бирюза, махагон, карельская береза)	700...6820		
	бары-глобусы, светильники, аксессуары Tre Esse, Formaluce		нат. материал, ручная работа	18...650		бесплатные доставка и сборка
	напольные, настенные часы Altobel, Antonio		ценные породы дерева (красное дерево, карельская береза, липа, сандал, итальянский орех)	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, ночной режим, лунный календарь, немецкий механизм, номерной паспорт с гарантией изготовителя
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород дерева (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	16 млн руб.		
	спальни «Катерина»			24,7 млн руб.		
САЛОН GiO МЕБЕЛИ	мебель для дома (в ассорт.), спальни (более 100 наимен.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	от 1500	223-3583	пр. Машерова, 1 (вход со стороны ул. Немига); бесплатная доставка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
Inn-Finn Oy FURNITURE KING FINLAND	мягкая мебель	Финляндия	нат. кожа (15 цветов)	2000...3000	250-3515	богатый выбор моделей, разнообразный дизайн; возможна комплектация журнальными столами
	стенки-горки серии Pikantti		МДФ, ламинат (5 цветов)	1000...2000		модульная сборка; широчайшие возможности индивидуального моделирования
	детская и молодежная мебель		МДФ, ламинат, нат. дерево (5 цветов)	300...500		кровати, детские комнаты, универсальные детские комплекты
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ.

Сохраняя традиции ведущих европейских производителей офисной и компьютерной мебели, фирма «Мэйпл» предлагает системы различных стилей и ценовых категорий — от типовых рабочих мест до шикарных, элегантных директорских кабинетов и конференц-залов.

Сегодня многие осознали, что интерьер офиса — это визитная карточка фирмы. Поэтому, когда речь заходит о максимальном удовлетворении запросов покупателей, фирма «Мэйпл» предлагает не только продукцию высокого уровня качества и экологической чистоты , гарантированного заводом-изготовителем, но и полный сопутствующий сервис — начиная от проектирования интерьера помещения и заканчивая бесплатными доставкой и сборкой мебели в самые короткие сроки.

Обратив внимание на рекламный макет и связавшись с фирмой «Мэйпл», вы убедитесь, что высокое качество не всегда означает «дорого».

«Мэйпл»:
г. Минск,
ул. В.Хоружей, 29—63;
тел.: 234-43-42, 234-46-34.

Фирма «Мастервуд» – белорусский производитель современного оборудования для аптек, аптечных киосков, магазинов, парикмахерских, кафе, ресторанов, а также офисной мебели.

Современные технологии проектирования, применяемые здесь, позволяют максимально удобно организовать пространство. При изготовлении торгового оборудования и офисной мебели применяются высококачественные материалы (ламинированная ДСП) широкой цветовой гаммы.

Срок выполнения индивидуальных заказов — 2--3 недели.

«Мастервуд»:
г. Минск,
1-й Загородный пер., 22а;
т/ф: (8-2) 210-20-88, 228-29-66.

ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

Каким быть интерьеру

Выбирая материалы для отделки жилого дома, необходимо точно продумать, каким будет предполагаемый интерьер: для сформировавшегося, стабильного интерьера уместнее «вечные» материалы, для постоянно меняющегося подойдут такие, которые легко заменить.

Кирпич

Современных архитекторов и дизайнеров привлекает этот сравнительно дешевый материал, обеспечивающий хорошую звуко- и теплоизоляцию. Он бывает разных размеров, форм и видов: устойчивый к высоким и низким температурам, едким химическим веществам, влаге. Кирпич хорошо сочетается с такими материалами, как мрамор, лепнина и др.



Бетон

Этот материал применяют как «в чистом виде», так и в качестве основы для входящих в моду видов оформления: мозаики, раковин причудливой формы, разноцветных витых стержней и дисков из стекла. Современный бетон для облицовки требует обычно дополнительных материалов. На его основе возникают новые. Один из них -- синдекрит, используемый для изготовления поверхностей разных цветов и текстур с самыми причудливыми рисунками.

Пластик

Материалы на основе винила и других полимеров прочны, их широко применяют в помещениях с повышенной влажностью. Расцветки и текстуры -- самые разнообразные: от простых монотонных до отлично имитирующих дерево и камень. Ему можно придать любую форму (например, создать выпуклую поверхность), добиться идеальной гладкости стены без заметных швов между панелями. По цвету и текстуре материал вполне подходит для новомодных минималистских интерьеров.

Плитка

Этот материал не боится влаги и изменения температуры и поэтому может использоваться для облицовки стен ванной и кухни, бассейна и веранды, террасы, патио и внутренних двориков. С его помощью можно легко имитировать камень, дерево, кирпич, при этом необычные схемы выкладывания плитки способны придать обстановке особую оригинальность и неповторимость.

Дерево

Используя природную палитру дерева, разные способы его обработки (лакировку, покраску, побелку, искусственное старение, резьбу и т.д.), можно создать интерьеры разных эпох и характеров: кухню в русском стиле и изысканный павильон для чайных церемоний (бамбук), строгий английский кабинет (дуб) и ультрасовременную минималистскую спальню (береза, ясень). Легкие раздвижные стены, карнизы, панели, резные решетки-окна между комнатами -- вот краткий и неполный перечень возможностей применения дерева в интерьере.

Дерево твердых пород -- идеальный материал для оформления строгих кабинетов: пилястры, ниши, орнамент резьбы и высокие, во всю стену, встроенные шкафы делают их представительными и солидными. На рынке присутствуют панели как из натурального дерева, так и из ДСП с натуральным шпоном: панели и мебель из дерева с хохломской росписью -- готовое решение интерьера в стиле *a la rus*. Ламинированные синтетическими покрытиями панели с основой из экологически чистых ДСП и ДВС пригодны для любых помещений, в т.ч. с повышенной влажностью. Они выдерживают температуру до 60°С, практически не стареют, устойчивы к выцветанию и образованию пятен, не требуют специального ухода, а кроме того (что тоже немаловажно) дешевле натурального дерева и легко устанавливаются. Натуральное дерево также можно сделать устойчивым к влаге и более долговечным, если покрыть его экологически чистыми красками для древесины на основе натуральных масел или лаком.

Стекло

Прозрачные стены из стекла или полимеров позволяют находиться в постоянном визуальном контакте с окружающим миром и использовать естественное освещение. Они хороши для зимнего сада, студии фотографа или художника, веранды загородного дома или гостиной. На рынке представлены герметичные стеклопакеты и прозрачные гибкие конструкции из полимерных материалов, причем можно заказать конструкцию любой формы, нужного цвета и фактуры.

Непрозрачные, но хорошо пропускающие свет перегородки разной высоты и ширины можно построить из стеклянных кубиков-блоков, различных по форме, размеру и фактуре. Зеркальные стены в маленьких и узких комнатах зрительно увеличивают пространство. Кроме того, зеркала хорошо отражают свет и потому уместны в комнатах с искусственным освещением — ванной и прихожей. Сейчас обрели популярность зеркальные встроенные шкафы, которые обычно устанавливают в спальне.



(*Окончание на с. К12*)

ГИД

Где заказать отделочные материалы

«БРОК ФУДС»
(ул. Я.Коласа, 21; тел.: 231-62-06, 232-032-93, (8-2) 210-19-11, (8-2) 210-19-12)

Подвесные потолки и светильники для подвесных систем, стеновые панели, двери, напольные покрытия — вот тот ассортимент, который предлагает фирма «Брок Фудс».

Из подвесных систем наибольшим спросом пользуются *Donn Auratone* с устойчивостью к влаге до 70% и *Donn Novatone*, предназначенные для помещений с высокой степенью влажности.

Вся продукция *Donn* сертифицирована по европейской системе *ISO 9002*, а также отечественными службами: Главное управление военизированной пожарной службы отнесло продукцию *Donn* к группе трудногорючих материалов. Экологическая чистота продукта подтверждается сертификатом Минздрава Республики Беларусь: плиты *Donn* изготавливаются из прессованного минераловолокна без содержания асбеста.

Подвесные системы *Donn* реализуются с полной комплектацией.

Система сборки *Donn*'ов называется «сверхбыстрый монтаж» и запатентована фирмой-изготовителем. Она обеспечивает установку в течение смены одним рабочим 20 кв.м потолка.

Продуманность конструкции потолка значительно упрощает уход за ним.

Продукт другого немецкого производителя — потолки из алюминиевой рейки *Geipel*. Их достоинство — абсолютная устойчивость к влаге, что делает эти потолки незаменимыми в ванной, сауне, бассейне.

Разработана система скидок и премирования представителей заказчика. Фирма готова предложить самые выгодные условия государственным строительным организациям.

Приглашаем посетить демонстрационный зал фирмы «Брок Фудс» и ознакомиться с качеством предлагаемой продукции.

«ДАГМА»
(ул. Захарова, 76—10; тел. 236-12-30)

Фирма «Дагма» имеет 3-летний опыт работы с отделочными материалами. Сегодня она предлагает пластиковые панели *Vox* -- прекрасный материал, который может быть использован для внутренней и наружной отделки как жилых, так и производственных помещений. Они удобны при монтаже, влагостойки, долговечны, экологически чисты, имеют сертификат, удостоверяющий их пожарную безопасность. Все эти качества панелей *Vox* позволят им занять достойное место на рынке Беларуси.

«ФИЛИПП»
(ул. Кропоткина, 89--35; т/ф: 234-86-30, 234-92-18)

Фирма «Филипп» предлагает широкий ассортимент материалов для наружной и внутренней отделки производства США, Канады, Польши по очень привлекательным ценам:

— сайдинг — стеновые и потолочные панели из ПВХ;
— стеновые панели (1,22 х х 2,44 м) для внутренней отделки интерьеров (древесная текстура, влагостойкие «под плитку», гладкая текстура);
— алюминиевые системы водостока;
— металлочерепицу, профнастил, мягкую кровлю;
— межкомнатные двери;
— гипсокартон;
— светильники;
— строительный инструмент;
— метизные изделия (гвозди, саморезы, заклепки и др.).

Поставка материалов со склада в Минске, гибкая система скидок — в зависимости от объема заказа. Приглашаются к сотрудничеству региональные представители, стройкомпании, торговые организации.

ПОЛЕЗНЫЕ СОВЕТЫ

Каким быть интерьеру

(Окончание. Начало на с. К11)

Металлы

Для оформления стен могут быть использованы небольшие декоративные металлические включения,



а также металлическая фольга. Она хорошо отражает свет и особенно эффектно смотрится в мансардах. Одно из предложений -- применить



фольгу с рисунком для оформления ванной комнаты, богатой дневным освещением. На основе металлов создаются новые материалы (алюминиевые композитные панели с термопластической прослойкой типа «сэндвич» -- легкие и жесткие, с очень ровной поверхностью, обладающие повышенной водонепроницаемостью).

Краски

Современные краски и покрытия на основе полимеров просты в употреблении, быстро сохнут, водонепроницаемы, легко наносятся на разные материалы: бетон, кирпич, штукатурку, стекло, металлы. Они продаются в виде порошков, которые затем разводятся водой. Используя краску и специальные технические приемы, можно выполнить оформление в разных вариантах: выкрасить стены в один цвет, варьируя оттенки, нарисовать полоски, сделать рисунок «под мозаику», роспись по трафарету.

Обои

Современные обои делятся на 5 основных групп: шикарные, красочные, строгие, оригинальные и т.н. «новая технология».

Шикарные. Это обои золотого и серебряного тиснения, могут быть отделаны велюровым узором. Конкуренцию в степени «шикарности» им способна составить лишь драпировка из золотого шитья.

Красочные. Речь идет о группе многообразно расписанных обоев. «Детские» обои -- тоже из этого разряда; дизайнеры обыкновенно выбирают для них сюжеты с героями популярных сказок и мультфильмов. Чаще всего это виниловые (легко моющиеся) обои.

Строгие. Однотонные или с вертикальным повторяющимся узором обои. Здесь преобладают пастельные тона или белый цвет с едва заметным рельефным орнаментом.

Оригинальные. К ним относятся обои, покрытые перламутром, серебряными или золотыми блестками, вспененные, а также шелкография. Выпускаются даже обои, обладающие возможностью создавать стереоскопические эффекты. Для самых теплолюбивых рекомендуются стеклообои (стеклотканевый материал -- великолепный теплоизолятор).

Новые технологии. Обои бывают даже жидкими. Это порошок, который разводится водой, подкрашивается колорантом и наносится на стену с помощью напылителя.

Ткани

Ткани -- традиционный материал для оформления стен. С давних времен для этой цели выбирали шелк, атлас, парчу, сукно, ковры и гобелены. В продаже имеются обои: вискозные различных текстур и рисунков, атласные, фетровые, позволяющие легко и изысканно драпировать стены. С помощью ковров можно решить сразу две проблемы: внести дополнительные оттенки в интерьер и отчасти уберечься от шума.

Покрытия

Выбор декоративных покрытий, предлагаемых на отечественном рынке, достаточно богат. 3-слойная краска с частичками представляет собой сухую смесь для напыления на обработанную поверхность. На стенах получаются пестрые рисунки оригинальной текстуры. Фактурное покрытие на основе кварца имеет противогрибковый состав, устойчиво к влаге, пожаробезопасно, его имеет смысл применять в старых домах -- если стена треснет, оно держит трещину до 4 мм. Влагостойкие зернистые покрытия хороши для прихожей и ванной, их также можно использовать в оформлении террас, веранд и внутренних двориков.

По материалам печати

ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ

Отделочные материалы для фасадов и интерьеров компании *Soframap*

Штукатурные смеси и краски *Soframap* (Франция) -- это целое семейство высококачественных материалов, предназначенных для защиты и оформления интерьеров и фасадов, экологически чистых, состоящих из связующего на основе акриловых сополимеров в водной эмульсии или плиолитной смоле. Покрытия *Soframap* сертифицированы Минздравом Республики Беларусь.

Эксплуатационные характеристики:

-- не требуют специальных технологий по уборке, поскольку загрязнения остаются на поверхности, не проникая внутрь, и легко удаляются водой;

-- большой спектр расцветок (до 640 оттенков) и фактур;

-- выполняют защитную и декоративную функции для каменных и кирпичных кладок, бетонных и оштукатуренных стен, деревянных и металлических конструкций;

-- скрывают дефекты основания, что позволяет уменьшить материальные затраты и сократить время на подготовительные работы;

-- обеспечивают высокую степень адгезии к поверхности стен;

-- не образуют выщелачивания на поверхности;

-- влагонепроницаемые, при этом позволяют стенам «дышать», что обеспечивает возможность влажной уборки общественных помещений;

-- ударопрочные и атмосферостойкие -- моются дождями, цикл нулевого выцветания составляет 10 лет.

Использование покрытий фирмы *Soframap* позволяет снизить затраты времени на производство работ за счет простой технологии нанесения (валиком, мастерком или напылением), быстрого высыхания (не более 24 часов), а также за счет того, что они не требуют дополнительных материально-технических ресурсов (вода, транспорт и т.п.), т.к. материалы поставляются готовыми к применению, в удобной упаковке, расфасовке и со значительным сроком хранения.

Имеется уникальная возможность выполнять фасадные работы при любых погодных условиях -- в дождь, зной и мороз (до -20°С).

Покрытия долговечны -- срок эксплуатации 15--45 лет.

Являясь альтернативой дорогостоящим природным материалам (гранит, мрамор, ракушечник), некоторые представляемые покрытия, имея вид их природных аналогов, дешевле последних по цене в 3--5 раз, по затратам на производство работ -- в 5--6 раз и позволяют выполнять элементы дизайна, технологически неосуществимые для природных материалов.

Таким образом, спектр применения данных отделочных материалов очень широк. В силу их эксплуатационных характеристик покрытия компании *Soframap* позволяют значительно снизить затраты на текущие и капитальные ремонты фасадов и интерьеров, а за счет их защитных свойств -- увеличить срок эксплуатации несущих конструкций зданий и сооружений.

Ознакомиться с образцами отделочных материалов компании *Soframap* вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».



г. Минск,
пр. Партизанский, 14—215а;
тел.: 249-80-17, 249-51-90;
пейджер 263-58-37
(абонент № 427);
салон розничной торговли:
тел. 249-92-40.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АРНИКА-СЕРВИС	плитка (300 видов)	Испания, Италия, Польша	от $14	доставка; предлагаются эксклюзивные образцы	233-0225
	двери (шпон более 20 пород древесины)	Филиппины, Испания	$350	доставка, установка	
	окна (любые цвета)	Германия	от 250 $/кв.м		
ДАГМА	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м	-	236-1230
СИПЛАСТ	влагостойкие подвесные потолки из винила и алюминия	США	10,76...18,5 $/кв.м	-	252-2857
	стеновые панели (сайдинг) из винила и алюминия		8,4...21,0 $/кв.м	-	
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?	-	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	233-1056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 $/кв.м	
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	200, 300	от 2,7 $/кв.м	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ Tarkett	Швеция	2,0...3,8	200	от 595.000 руб./кв.м	249-8017 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
АССОН	от 12	18...26	8...15% от цены заказа	от 150	от 5...20% от цены заказа	-	-	226-0106 227-3128
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
КАРИЦКИЙ & К	11	16...24	10% от цены заказа	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
МЕЧИС	от 10	от 15	$3 за единицу	от 104	10% от цены заказа	-	-	266-0184

ОБЗОР

Краски жизни из нулей и единиц, или Мультимедиа-технологии

Появившись как средство работы с одним видом медиа -- цифрами и буквами, ПК за сравнительно короткий период научился работать с цветом, графикой, анимацией, звуком, живым видео, 3-мерными моделями, общаться со всем миром... Что поделаешь, человек по природе ленив и жаждет зрелищ. А это движет прогресс, и мультимедиа-технологии в частности.

Устоявшееся представление, будто мультимедиа -- это *CD-ROM*-привод и звуковая карта с колонками, сегодня не выдерживает никакой критики. Во-первых, *CD-ROM*-привод уже стал обычным устройством ПК, с помощью которого только и можно установить ПО, просмотреть годовой отчет или презентацию серьезной компании и запустить нескучную игрушку. (Даже в рекламных строках белорусских поставщиков этот вид оборудования не попадает в раздел «Мультимедиа».) Во-вторых, даже наличие 12-скоростного *CD-ROM*-привода, отличной звуковой карты и колонок само по себе не гарантирует того, что можно будет смотреть видео на весь экран без скачков и крупнозернистой «картинки». (А какое ж мультимедиа без видео и ТВ! Это самое что ни на есть *media*.) В-третьих, учитывая наличие *Internet*'а, без модема часть слова «мульти» выглядит сегодня достаточно ущербно.

Впрочем если нет достойного ПО или оно не освоено (что, в общем, одно и то же, хотя первое дешевле), никакое оборудование, даже с маркой *MMX*, не сделает ПК мультимедийным.

Когда речь идет не только о потреблении, но и о создании чего-то мультимедийного, не обойтись без *CD-Recorder*'а (*CD-R*), специальных аудио-, видео- и сенсорных устройств ввода, сканера, цифровой фотокамеры, цветной печати, специальных проекторов, емких и скоростных накопителей и т.д.

В начале апреля на минском рынке мультимедиа-оборудования и изданий активно рекламировали свою продукцию более 45 компаний. Впрочем, *CD-ROM*-привод, как и простейшую звуковую карту с минимально звучащими колонками, можно было приобрести практически у любого поставщика ПК. В то же время компьютеры с мультимедийным процессором *Pentium MMX* предлагали менее 10 компаний.

Если кратко обозначить тенденции рынка мультимедиа-устройств -- все они направлены на превращение ПК в единый информационный центр. Постепенно персональный компьютер превращается из удобного калькулятора и пишущей машинки в универсальный коммуникационный и развлекательный «агрегат», объединяющий в себе как возможности электронной бытовой техники -- радио, телефона, высококачественной музыкальной аппаратуры, телевизора и видеопроигрывателя, систем сигнализации, так и возможности новых компьютерных технологий: *Internet*'а, видеоконференций, видеотелефона, электронных новостей и видео по заказу. Выпуск компанией *Intel* в начале этого года процессора *Pentium* с технологией *MMX*, ориентированного на мультимедиа-приложения, еще раз подтверждает то, что развитие индустрии ПК в ближайшем будущем пойдет именно в этом направлении.



Стандарты

Очевидно, что охватить в рамках одного *media* все аспекты мультимедиа-рынка не удастся. Поэтому в дальнейшем столь многогранная тема будет рассматриваться в рамках последнего, хотя и несколько устаревшего сегодня, стандарта *MPC3* (*Multimedia PC3*).

Стандарты *Multimedia PC* разрабатываются ассоциацией производителей ПО *SAP* -- *Software Publishers Association* и носят рекомендательный характер. С точки зрения потребителя, если используемое мультимедиа-оборудование соответствует требованиям действующего стандарта или превышает его, то это значит, что большинство современных мультимедиа-программ и изданий будут наверняка работать с этой аппаратурой.

Минимальные требования стандарта *MPC3*, дополняющего, но не отменяющего *MPC2*, следующие: процессор не ниже *Pentium 75*, оперативная память не менее 8 Мб, графический адаптер, способный работать с 16,7 млн цветов, жесткий диск объемом от 540 Мб, не менее чем 4-скоростной *CD-ROM*-привод, звуковая плата с табличным синтезом и активные колонки. Наиболее жестким требованием является обеспечение поддержки *MPEG1* (воспроизведение сжатых видеопоследовательностей) со скоростью 25 (*PAL*) или 30 (*NTSC*) кадр/с без пропуска кадров в полноэкранном режиме. На практике это требование может обеспечиваться как аппаратным *MPEG*-декодером, так и программным за счет производительного видеоадаптера в паре с мощным центральным процессором ПК.

В отличие от предыдущих версий (*MPC1*, *MPC2*), стандарт *MPC3* достаточно детально описывает требования к подсистемам компьютера -- скорости обмена, используемым шинам, параметрам аудиоподсистемы и системы ввода-вывода (подробнее: *http://www.spa.org/mpc/mpc3.htm*). И хотя требования стандарта не являются обязательными, большинство предлагаемых сегодня даже на нашем рынке комплектующих и мультимедиа-систем соответствуют требованиям *MPC3* или превышают их.

CD-ROM & Co.

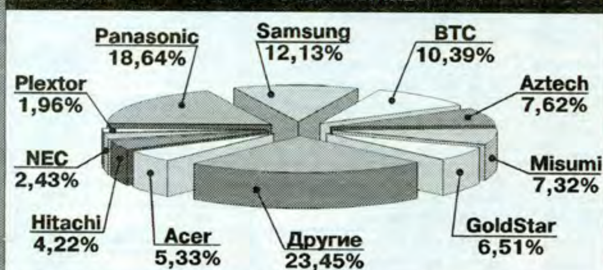
В настоящее время основную массу предложений на рынке составляют 8-скоростные *CD-ROM*-приводы по цене от $95 до $120 (внутренние для настольных машин). Встречающиеся до сих пор 4-скоростные устройства либо не так привлекательны по цене, либо предлагаются в исполнении со встроенным механизмом смены дисков (*multi change*). Последнее актуально там, где необходимо иметь однопользовательский доступ к большим объемам информации (к нескольким компакт-дискам без их ручной смены).

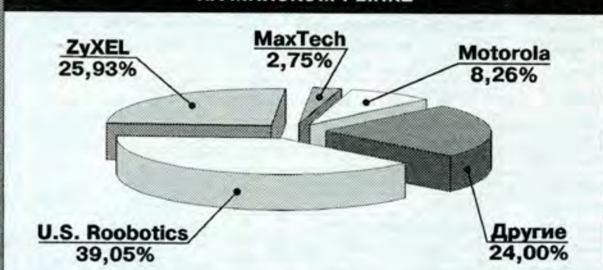
Предлагаемые 10-скоростные *CD-ROM*-приводы незначительно отличаются от 8-скоростных как по производительности, так и по цене, поэтому те, кому действительно нужна высокая скорость работы (доступ к базам данных нескольких пользователей в сети), обращают внимание на 12- и 16-скоростные устройства. Цены на 12-скоростные устройства сегодня стремительно снижаются, и к осени они вполне могут потеснить 8-скоростные приводы. Однако для игроков, меломанов и любителей «пиратских» дисков это не очень хорошие новости: скоростные приводы весьма капризны с некачественными дисками и редко работают с 5-долларовыми поделками. Более быстрые 16-скоростные приводы на нашем рынке пока экзотика, точно так же как и *CD-ROM*-стойки, объединяющие несколько приводов и применяемые в корпоративных сетях.

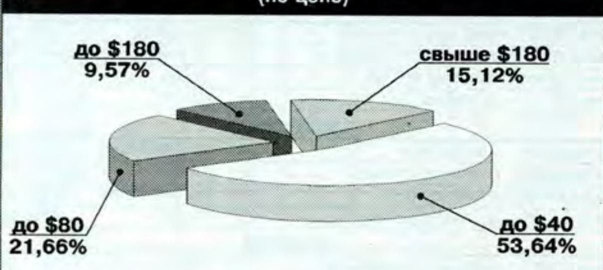
Снижение цен на модели с возможностью однократной записи на *CD-ROM* и низкая цена чистых компакт-дисков делают устройства типа *CD-R* все более популярными даже на нашем рынке. Сегодня в Минске у надежного поставщика по цене чуть выше $500 можно приобрести *CD-R* известного производителя с богатым выбором режимов и форматов записи. А добавив еще $100 -- даже выбрать одну из нескольких моделей, получить лицензионное ПО и пару чистых дисков.

По мнению специалистов, будущее *CD*-технологий не за 100-скоростными приводами, а за дисками высокой плотности *DVD* (*Digital Video Disk*; иногда их называют еще *Digital Versatile Disk*). И хотя в Беларуси уже многие их видели «живьем» и даже работают с ними, говорить о рынке этих технологий у нас пока рано. По-видимому, *CD*-технологии благодаря невысокой цене и широкому распространению еще долго будут актуальны на нашем чувствительном к ценам рынке.

(Окончание на с. K14)







Примечание.
Диаграммы построены на основе анализа предложений минских фирм, торгующих мультимедиа-оборудованием. Использованы данные таблиц «Белорусского рынка», «Компьютерной газеты», «Компьютерных вестей», «Конъюнктуры» и собственная информация.

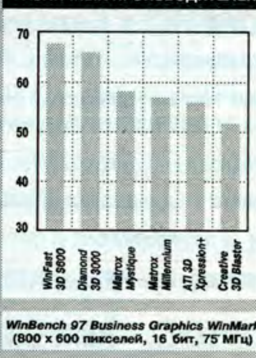
ТОРГОВАЯ МАРКА



Leadtek – известный незнакомец

Компания *Leadtek Research, Inc.* была основана в 1986 году в период становления индустрии персональных компьютеров. С самого начала деятельности основным направлением работы компании было проектирование и производство ключевых компонентов ПК. Сегодня более 50% из 120 сотрудников *Leadtek*'а заняты разработкой и проектированием в 5 центрах, расположенных в Азии, Европе и США.

Сконцентрировав свои усилия начиная с 1991 года на выпуске графических видеокарт для ПК и плат захвата видеоизображений, *Leadtek* на сегодняшний день является одним из лидеров в области проектирования и производства высокопроизводительных видеоадаптеров и оборудования для видеоконференций (на научные исследования компания тратит более 6% дохода).



Не менее интересны решения *Leadtek*'а в области *3D*-звуковых карт и видеотелефонии (*H.324*) для небольших фирм и домашнего использования.

Продукты компании в разное время неоднократно получали награды: *Best Product* (1993, 1995 годы -- выставки *Computex*, Тайпей), награду известного журнала *Byte*, *Best Poduct* (1994 год -- выставка *CeBIT*, Ганновер). Во многом благодаря сотрудничеству компании в рамках *OEM*-соглашений с ведущими поставщиками персональных компьютеров, продукция *Leadtek* известна многим пользователям во всем мире, хотя большинство из них часто не обращают внимания на имя производителя видеокарты.

Среди продукции *Leadtek* сегодня 8 моделей *2D*/*3D*-графических видеоакселераторов *WinFast Series*, 7 моделей под общим названием *WinFast Video Series* для обработки видеоизображений, решения для видеоконференций и *ISDN*.

Так, видеокарты *WinFast 3D L2500*/*3000*, построенные на процессоре *3Dlabs Glint 500TX*, обеспечивают при обработке *3D*-графики производительность, сопоставимую с производительностью графических рабочих станций *SGI*. А адаптер *WinFast 3D L2200* (процессор *3Dlabs Permedia + Delta Geometry engine*) обеспечивает сбалансированную архитектуру для обработки геометрии, полигонов и текстур на платформах *OpenGL* и *Direct 3D*.

Более подробную информацию о решениях и продуктах *Leadtek* можно получить у дистрибутора компании на белорусском рынке -- фирмы *Elko Computers*.

ELKO® COMPUTERS
тел.: 236-97-54, 236-86-63

ОБЗОР

Краски жизни из нулей и единиц, или Мультимедиа-технологии

(*Окончание. Начало на с. К13*)

Видеоадаптеры

При использовании мультимедиа-технологий даже на компьютерах с очень быстрыми процессорами именно видеоадаптер становится узким местом. Чаще всего видеокарта по цене до $40 просто не способна справиться с полноэкранным изображением без пропуска кадров и замедления, работая с *MPEG*-последовательностями. С другой стороны, сбалансированный выбор видеоадаптера позволяет на компьютере с *Pentium*'ом *100* и 16-мегабайтным *RAM*'ом комфортно работать с живым видео и даже заниматься его оцифровкой. Учитывая, что сегодня большинство ПК работают под *Windows*, очевидно, что видеоадаптеры вносят существенный вклад в общий уровень производительности не только во время работы с мультимедиа-приложениями, но и при решении обычных задач.

Основной тенденцией для видеокарт является то, что традиционные ускорители 2-мерной графики (*2D--Windows*-ускорители) уступают место ускорителям видео- и 3-мерной (*3D*) графики. Обратив внимание на требования *MPC3* и учитывая, что основным рабочим разрешением пользователей 15-дюймовых мониторов является 800 x 600 пикселей, нетрудно заметить, что кроме набора быстродействующих микросхем современный видеоадаптер должен иметь не менее 2 Мб *EDO*-памяти.

Стремясь снизить стоимость предлагаемых решений, некоторые производители интегрируют видео на материнской плате или совмещают звуковую карту с видеоадаптером. У таких подходов есть свои плюсы и минусы, но и те и другие широко представлены среди *brand name*-техники.

Звуковые платы

В области компьютерного звука наиболее распространенной сегодня остается технология *Sound Blaster* фирмы *Creative Technology*. На белорусском рынке представлены как оригинальные изделия этой компании, так и множество совместимых клонов, не уступающих оригиналу. На нашем рынке уровень спроса приводит к тому, что большинство предлагаемых устройств, имея цену до $40, не поддерживают табличный синтез звука и имеют достаточно посредственные характеристики.

На практике аудиоадаптер, соответствующий спецификации *MPC3*, обойдется никак не дешевле $90. Для тех, кто имеет музыкальный слух и наклонности к сочинительству, нижний порог цен звуковой карты поднимается еще выше -- до $120--160.

Как и в случае с монитором, выбирая аудиокарту и колонки, лучше их один раз услышать, чем много раз прочитать характеристики. В конечном счете на качество звука при прочих условиях могут оказывать влияние не только колонки, но также и другие комплектующие, установленные в компьютере.

Модемы

Еще одна *media*, которая становится все популярней и способна принести ощутимые дивиденды уже сегодня,-- это новые коммуникационные технологии. Но поскольку в качестве носителя данных со стороны конечного пользователя используется чаще всего телефонный кабель, без модема никак не обойтись. И хотя в стандарте *MPC3* в графе *Communications Controller* написано *«if provided»*, там же указано, что это должен быть факс-модем *V.34* со скоростью 28,8 кбит/с.

Пожалуй, в наших условиях о рентабельности использования скорости 28,8 кбит/с может сегодня говорить только большой оптимист, «фидошник» или поставщик (ну нет у него других). В то же время наличие модема как такового позволяет вдохнуть в привычный ПК новую жизнь: доступ к бездонным информационным ресурсам *Internet*'а, прием и отправка факсов в автоматическом режиме, универсальный автоответчик, видеоконференции (необходима цифровая видеокамера), междугородные и международные разговоры по тарифам, в несколько раз меньшим, чем существующие, без нарушения законов и ущемления чьих-либо прав, конфиденциальная переписка и т.д.

Интересно, что большинство этих технологий были технически доступны на нашем рынке еще год назад. Сегодня же их внедрение и использование тормозятся чаще из-за недостаточного уровня квалификации специалистов, пользователей или упираются в психологические стереотипы.

Пожалуй, одним из основных таких стереотипов является устойчивое мнение, будто мультимедиа -- это развлечение и в бизнесе оно ни к чему. Да, индустрия развлечений движет прогресс. Но если, например, попробовать вооружить менеджера по продажам (или снабженца) не толстой прошлогодней книгой с адресами и вечно занятым дисковым телефоном, а компьютером с модемом, звуковой картой, справочником на компакт-диске и приличным ПО, нетрудно оценить, насколько возрастет производительность его труда. Конечно, при условии, что он будет уметь всем этим пользоваться.

Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Мультимедиа на любой вкус

Если вы решили оживить свой компьютер современными мультимедийными приложениями и иметь на рабочем месте модный сегодня «театр», в этом вам с удовольствием поможет старожил белорусского мультимедиа-рынка -- фирма *Sky Systems*. Здесь вас ожидает широчайший спектр продукции по любым направлениям мультимедиа-технологий -- от простейшей и недорогой до рассчитанной на самого требовательного покупателя.

Среди десятка моделей звуковых плат наибольшей популярностью пользуется 16-битная, совместимая с моделями *Sound Blaster 16*, *Sound Blaster Pro*, *Windows Sound System* и допускающая подключение дочерней платы *Sound Blaster 32 Wave Table General Midi*. При добавлении последней те, кто умеет считать деньги, получат достойную альтернативу более дорогому оригиналу *Creative AWE 32*. Впрочем, меломаны и любители действительно качественного звука, скорее всего, предпочтут карту *Creative AWE 64*, чтобы, подключив к ней свой музыкальный центр, наслаждаться превосходным звучанием.

В *Sky Sistems*'е правилом является постоянное наличие на складе 6--16-скоростных *CD-ROM*-приводов с интерфейсом *EIDE* и 12-скоростных с интерфейсом *SCSI*. То же можно сказать и об акустических системах: выбор их широк -- $20—60.

Пожалуй, только в *Sky Systems*'е сегодня можно приобрести цифровые наушники с микрофоном *Naiko 301*, а также микрофон *Naiko* для работы или игр в сети *Internet*. Джойстики представлены более чем 4 моделями.

Возможности вашего компьютера могут значительно расширить предлагаемые в *Sky Systems*'е цифровой фотоаппарат, аппаратное и программное обеспечение для линейного видеомонтажа *Video Machines*, видеокарты с ТВ-тюнером. Последние позволяют получать на экране видео- или телеизображение параллельно с работой обычных программ.

Кроме того, в фирме *Sky Systems* имеется большой выбор игровых и музыкальных компакт-дисков.

Не претендуя на лидерство на белорусском рынке факс-модемов, компания тем не менее постоянно предлагает широкий спектр моделей — от *U.S. Robotics 14.400* до *Creative Internet Blaster 33.600* по разумным ценам.

Если же вам необходим мультимедиа-компьютер, то, выбрав за базовую модель *Sky 100 Multi Media CD+SB+AS*, с помощью специалистов *Sky Systems*'а можно всегда сконфигурировать ПК на свой вкус и исходя из финансовых возможностей.

Приобретая в *Sky Systems*'е комплектующие или компьютеры, вы будете приятно удивлены гармонией качества, производительности и цены. Звоните и приходите -- вам всегда будут рады.

SKY SYSTEMS

*г. Минск, ул. Кульман, 1/15; т/ф: 231-14-70, 239-33-15, 232-13-90; дилер Sky Systems'а в Минске — **ПКФ «Радга»**: тел. 276-80-34.*

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi,200cps,ESC-P2,11Kb,склад	12	154	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin,216x240dpi,240cps,color upgrt,склад	12	149	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	155	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 80 column	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps,80 col.,intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Panasonic KX-1150		12	130	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin,216x240dpi,380cps,рус.,24Kb,склад	12	439	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус.,380cps, склад	12	460	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-2170	9pin,216x240dpi,440cps,рус.,кабель,склад	12	572	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin,216x240dpi,240cps,рус.,1Kb,склад	12	284	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	310	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	285	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	290		
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?		
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 136 column	12	?		
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps,136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps,136 col.,intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
Star SP-342 рулон 57/76/82мм,9pin,40 зн./стр.,3,2стр./с,серт.РБ		12	529	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-210C	A4,720dpi,3ppm,248cps,цв.,рус.	12	240	Электросервис и К	266-0215
Canon BJC-210C	A4,720dpi,3ppm,512Kb,248cps	12	235	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Canon BJC-4100C	A4,720dpi,4ppm,512Kb,248cps,color	12	375	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Color Style Apple Writer,возм.аренда,бартер на полигр.усл.		-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Epson Stylus 200	A4, 720dpi,3ppm,64Kb,NEW,склад	12	185	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi,5ppm,ColorPro,2Mb,склад	12	?	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	575	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi,2,5ppm,рус.,склад	12	490	ICS	230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	220	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1300	TAIR	229-2999
HP DeskJet 340	A4, 600x300dpi,color kit,серт.РБ,портат.	12	295	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit,серт.РБ,склад	12	205	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit,рус.под DOS	12	205	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	205	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP DeskJet 400	600x300dpi,3ppm,512Kb, color Kit, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, серт.РБ,склад	12	178	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 400	600x300dpi,3ppm,512Kb,color Kit,склад	12	205	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP DeskJet 400	256gray,a/под,50л.+кабель Centronics	12	от 190	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	220	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400C	600x300dpi,3ppm,color kit,серт.РБ,склад	12	203	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi,300dpi color,серт.РБ,склад	12	330	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	340	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	330	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP DeskJet 690C	600x300dpi,4ppm,color,серт.РБ,склад	12	323	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi,color,2картр.+кабель Centronics	12	от 313	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi,color,7ppm,серт.РБ,склад	12	572	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi,color,Win.,серт.РБ,склад	12	480	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi,color,серт.РБ,склад	12	550	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark 1020	600x300dpi, color	36	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark 1020	600x300dpi,3ppm,CD с ПО,рус.,склад	36	222	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark 1020	col.,600x300dpi,3ppm,CD с ПО,рус.,склад	36	222	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	col.,600x300dpi,3ppm,2CD с ПО,2 картр.,рус.,склад	12	315	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	600x300dpi,3ppm,2CD с ПО,2 картр.,рус.,склад	12	315	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark 2050	col.,600x600dpi,win,CD с ПО,склад	12	375	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2070	col.,600x600dpi,win,CD с ПО,склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229		
Olivetti JP 270	A4, 300dpi, 3ppm, рус.	18	199		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
Xerox J5	A4, 5ppm, рус.,склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500	A4, 600dpi,6ppm,1Mb,рус.,склад	12	439	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi,8ppm,2Mb,рус.,склад	12	1629	ICS	230-6482
HP LaserJet 4MV	A3,рус.,600dpi,16ppm,12Mb,серт РБ,склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 4V	A3, рус.,600dpi,16ppm,4Mb,серт РБ,склад	12	2457	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi,16ppm,4Mb,REt,MEt,IrDA,серт.РБ	12	2350	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5	A4, 600dpi,12ppm,4Mb,REt,MEt,IrDA,серт.РБ	12	1670	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb,склад	12	450	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	450	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	495	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	460	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb,серт РБ,склад	12	445	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb,склад	12	440	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
HP LaserJet 5L	доставка,подкл.+кабель Centronics	12	от 420	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi,4ppm,1Mb,REt,MEt,серт.РБ,склад	12	460	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5N	A4, 600dpi,12ppm,4Mb,REt,MEt,IrDA,серт.РБ,сетевой	12	2150	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5Si	A3,600dpi,24ppm,4Mb,REt,1100 pages trays,серт.РБ	12	3995	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ColorLaserJet 5	A4,600dpi,20Mb,1200dpiREt,color,серт.РБ	12	5900	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,серт.РБ	12	930	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, рус.,600dpi,2Mb,серт РБ,склад	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	914	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	952	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP LaserJet 6MP	A4,рус.,8ppm,600dpi,3Mb,серт РБ,склад	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4,8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1108	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,1Mb(5Mb+$90),рус.,склад	12	495	ПРИНТЛЭНД	232-9416
Lexmark Optra E	A4,600dpi,1Mb	24	495	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,DOS/Win,рус.,склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,DOS/Win,5Mb RAM,рус.,склад	12	615	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4,1200dpi,16ppm,2-стор.,рус.,склад	12	1950	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4,1200dpi,16ppm,4Mb,1Mb flash,PS II,рус.,склад	12	1945	ПРИНТЛЭНД	232-9416
OkiPage OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage OL 600ex/610ex	600dpi, 4ppm, 1/2 Mb	24	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	24	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16n LED	600dpi,16ppm,PCL5E,10(72)Mb,fonts	24	1495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb		12	765	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300	TAIR	229-2999
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330	A1/A0,600dpi,mono	12	2420	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi,mono,склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1/A0,600dpi,4Mb,color	12	2900	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi,color,склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300dpi, цв., с контроллером и ПО	12	580	TAIR	229-2999
Epson GT 5000	300x1200dpi,SCSI,цв.,24bit,OCR,рус.,склад	12	473	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius ScanMate	3200dpi, 24 bit color, склад	12	106	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP ScanJet 4p	300dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LG 475	?	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура,возм.аренда,бартер на полигр.усл.	-	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура,возм.аренда,бартер на полигр.усл.	-	?	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/120	12	800	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1673	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	12	1200	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1834	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	12	1200		1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	2019	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 4400	PowerPC 603/160	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1455	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 4400	PowerPC 603/200	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1508	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7300	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3067	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, ZIP Drive, Ethernet	30 дней	12	3663	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9500MP	PowerPC 604e/180	32	2000	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	4495	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet,IMS Display Card	30 дней	12	4503	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Newton 130	ARM610	2,5		3,8"x2,8"		карманный PC/Mac, распозн.русск.текста	30 дней	12	999	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM Mod.55	386sx/16	256	4	60	ISA	14" ? ?	512	ISA	AMD,Slim,DOS6.2,Win95,MSOffice	12	220	GLOBAL	268-7644, 268-7645
IBM Mod.77	486dx/20	256	8	80	ISA	12" ? ?	1	ISA	AMD,Slim,DOS6.2,Win95,MSOffice	12	280	GLOBAL	268-7644, 268-7645
IBM Mod.77	486sx/33	256	8	80	ISA	14" ? ?	1	ISA	AMD,Slim,DOS6.2,Win95,MSOffice	12	350	GLOBAL	268-7644, 268-7645
	486dx4/100	256	4	630	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	AMD,Slim,DOS6.2,Win95,MSOffice	24	625	GLOBAL	268-7644, 268-7645
ICS	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD,SiS,Seagate,S3V+,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	644	ICS	230-6482
SKY	486dx4/100	256	4	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3Trio64,SiS chipset,PIO4,PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
VP21	Am5x86/133	256	4	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	625	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	Am5x86/133	256	4	630	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	AMD,Slim,DOS6.2,Win95,MSOffice	24	635	GLOBAL	268-7644, 268-7645
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	461	FALCON	234-4356, 234-4470
VP22	Am5x86/133	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	650	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц													
NTT-572	P/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	709	TAIR	229-2999
INCOMAG	AMD K5/75	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	750	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	AMD K5/75	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3Trio64V+, изм. конф.	24	685	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
NTT-573	P/75	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	821	TAIR	229-2999
SI	AMD K5/90	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	699	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц													
VP27	AMD K5/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	700	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP28	P/100	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	730	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	Intel Triton,EDO,MSOffice Upgrt.	24	735	GLOBAL	268-7644, 268-7645
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
ICS	P/100	256	8	810	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	728	ICS	230-6482
Limens	P/100	256	8	810		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	858	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	661	IBA	262-5190, 232-5122
NTT-500	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28Nl,mono,MPRII	256	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт. РБ	30	688	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar,Samsung,WD,серт. РБ	30	814	TAIR	229-2999
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	AMD K5/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	790	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	825	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/100	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	745	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/100	256	8	1300	PCI	14" 28 LR,NI,dig	1	PCI	S3Trio64V+	24	719	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
Olivetti Modulo M4	P/100		8	1300	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, Win95	36	1112	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP28H	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	775	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	930	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/100	256	8	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	875	ASBIS	249-5792, 238-8661
NTT-502	P/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	860	TAIR	229-2999
SI	AMD K5/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	760	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	AMD K5 PR/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	845	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	880	ASBIS	249-5792, 238-8661
SI	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	799	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SKY	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	12	800	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
SKY MultiMedia	P/100	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx,8xCD,SBPro,Sp.40W,S3Trio64V+,PIO4	24	960	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
Jet	P/100	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	735	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
VP29	P/100	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	820	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	820	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	996	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	966	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	966	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1175	BELABM	234-7972, 234-2252
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	615	FALCON	234-4356, 234-4470
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1009	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	920	ASBIS	249-5792, 238-8661
BELABM	P/100	256	16	2000	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1040	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	2000	EIDE	15" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1397	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	898	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	921	ICS	230-6482
INCOMAG	P/100	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	960	ASBIS	249-5792, 238-8661
BELABM	P/100	256	32	2000	EIDE	14" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1148	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц													
	P/120	256	8	810	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	Intel Triton,EDO,MSOffice Upgrt.	24	780	GLOBAL	268-7644, 268-7645
SN	P/120	-	8	1000	EIDE	? ? ?	1	PCI	EDO,CL5446,3bays,Deskware for Win95,Win95	36	1076	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT-520	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton,Samsung,серт.РБ	30	802	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	755	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
VP34	P/120	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	785	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-520	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton,Samsung,серт.РБ	30	974	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	805	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
VP35	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	830	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	P/120	256	16	1300	PCI	15" 28 LR,NI,dig	1	PCI	S3Trio64V+	24	839	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц													
VP27	AMD K5/133	256	8	540	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	735	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
IBM APTIVA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia, mon. G50 IBM	36	2190	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	AMD K5/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	820	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	P/133	256	8	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	880	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/133	256	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	785	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
SKY	P/133	256	8	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	770	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
VP40H	P/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	825	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	634	FALCON	234-4356, 234-4470
SN	P/133	-	16	1000	EIDE	? ? ?	1	PCI	EDO,CL5446,3bays,Deskware for Win95,Win95	36	1344	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
IIC	AMD K5/133	256	16	1000	EIDE	14" 28 LR, NI	2	PCI	AMD,IntelTriton II,CL5446,WD,GS1468,EDO	36	935	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Gateway 2000	P/133	256	16	1200		? ? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1623	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	920	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	930	ASBIS	249-5792, 238-8661
INCOMAG	AMD K5/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	870	ASBIS	249-5792, 238-8661
SKY	P/133	256	16	1280	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	820	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	835	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Olivetti Modulo M4	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1208	ТУССОН	236-4288, 236-5931
	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	Intel Triton,EDO,MSOffice Upgrt.	24	880	GLOBAL	268-7644, 268-7645
VP41H	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	870	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1048	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	825	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1017	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1047	ICS	230-6482
DTK Quin-56	P/133	256	8	1300	EIDE	? ? LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	818		
DTK Quin-55	P/133	256	16	1300	EIDE	? ? LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	862		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	? ? LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	954		
DTK Quin-55	P/133	256	16	2160	EIDE	? ? LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+	24	1248		
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	СПЕЦЦЕНА ДО 30.04 (-20%), склад, DT	36	от 1250	BELABM	234-3666
Olivetti Modulo M4	P/133	256	16	1700	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1284	ТУССОН	236-4288, 236-5931
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1075	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1282	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	980	ASBIS	249-5792, 238-8661
BELABM	P/133	256	16	2000	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1105	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	2000	EIDE	15" 27 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1462	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	949	ICS	230-6482
SN	P/133	256	16	2100	EIDE	? ? ?	1	PCI	EDO,CL5446,5bays,Deskware for Win95,Win95 или WinNT	36	1643	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1020	ASBIS	249-5792, 238-8661
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1129	BELABM	234-7972, 234-2252
Limens	P/133	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO	24	966	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	972	ICS	230-6482
BELABM	P/133	256	32	2000	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1214	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	32	2000	SCSI	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,Fujitsu,серт.РБ	36	1877	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1020	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
SI	P/133	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3Trio64V+, Samsung SM 3Ne	18	978	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
BELABM	P/133	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1239	BELABM	234-7972, 234-2252
Olivetti Modulo M4	P/133	512	32	2500	EIDE/PCI	? ? LR,NI,MPRII	2	PCI	CD,EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1614	ТУССОН	236-4288, 236-5931

СКАНЕРЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP ScanJet 4p	300dpi, color, склад	12	550	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	906	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi,OCR Rus.,color,склад	12	980	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4c	A4,600dpi,color,7c/стр.цв.,3c/стр.ч/б	12	980	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 4c GraphicPro, A4,600dpi,color,7c/стр.цв.		12	1100	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 4s	A4, 200dpi, mono, 10 с/стр.	12	260	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	A4, 300dpi, color, slim	12	450	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	431	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	АРТРОНАС	268-7627
МОНИТОРЫ					
Axion	14",0,28,H:30-66kHz,V:50-120kHz,80MHz,digital	12	205	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Axion	14",0,28,1024x768,NI,LR,digital	12	210	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
AOC 5GLr	15",0,28,1280x1024,NI,LR,digital	12	305	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
Daewoo CMC1427S	14",0,28, MPRII (CMC1502B)	12	от 210	ELKO	236-9754, 236-8663
TARGO	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,Dig.,склад	12	220		
GoldStar 1468	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,склад	12	225		
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,Act.Sp.2W		12	340		
GoldStar Studioworks 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	335		
GoldStar 1727,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	600		
GoldStar 2010,20",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,AutoSync,Dig.,OSD		12	1100		
Hyindai HL-2882,21",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,PM, склад		12	1650		
GoldStar Studioworks 5	15",0,28,50-120Hz,100MHz,цифр.,1024x768x72	12	345	ICS	230-6482
Samsung SM 15Gli	15",0,28,1280x1024,NI,DDC,FlatScreen	36	455		
Samsung SM 15Me	15",0,28,1024x768,NI,sound 2x1,5W	36	429		
Samsung SM 17Gli	17",0,28,1280x1024,NI,INVAR,UUC	36	832		
Samsung SM 17Glsi	17",0,26,1600x1200,NI,DDC,INVAR,UUC	36	925		
MAG InnoVision MXE17S	17",0,26,1208x1024,Trinitron	24	864		
Sony CPD-17sf2	17",0,25, MPRII	12	880	ELKO	236-9754, 236-8663
Sony 100SX/SFT	15",dig.,MPRII,TCO92,1024x768	10	480	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
Spectrum 4Vlr	14",0,28,multiscan,digital	12	225	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Pride,Targa	14",dig.,MPRII,1024x768,NI	6	215	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
ViewSonic V655	15",dig.,MPRII,1280x1024	10	360	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLife, тефлон, 20+1	+	12	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Verbatim	DataLifePlus, тефлон, пласт. бокс	+	7	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад	12	от 6	ELKO	236-9754, 236-8663
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	1800 MB, портативный винчестер, LPT-порт	+	570	LIMENS	228-1908, 228-1909
Mobile Disk	810 MB, портативный винчестер, LPT-порт	+	370	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	220	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		
Verbatim	MO-диск, 230Mb	+	15	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
МУЛЬТИМЕДИА					
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1,5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers,8x,10xCD-ROM Samsung,SB,mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Act. Speakers	YS-200, 2x5W,сетевой адаптер	6	20	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM GoldStar,Aztech,Nec, 6-,8-speed, склад		6	от 85	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
CD-ROM BTC,Acer,Panasonic,12-speed, склад		6	115	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
CD-ROM	8-,10-,12-speed, EIDE	12	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM Mitsumi	4-speed,EIDE,128kb кэш,600kb/s,читает все	3	74	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM Mitsumi	8-speed, IDE	3	98	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
CD-ROM Mitsumi	4-speed, IDE	3	75	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
CD-ROM GoldStar,Retail,8-,12-,16-speed		12	от 98	COMTRIS	221-3876
CD-ROM GoldStar	4-speed	12	80	FALCON	234-4322, 234-4470
CD-ROM GoldStar	6-speed	12	95	FALCON	234-4322, 234-4470
CD-ROM GoldStar	8-speed	12	105	FALCON	234-4322, 234-4470
CD-ROM GoldStar	16-speed,2400kb/s,верт./гор.загр.,EIDE	6	160		
CD-ROM	10-speed,BTC,Retail Box,4-16xSp.,EIDE	6	115		
CD-ROM	12-speed,BTC,Retail Box,4-16xSp.,EIDE	6	130		
CD-ROM	6-speed,Aztech, 2key audio,4-16xSp.,EIDE	6	80		
CD-ROM	8-speed,Aztech,100% read data,EIDE	6	100		
SB 16 Creative,Vibra2940,SB2890 Creative,ASUS A16CR		12	33-80		
SB AWE 32 Creative,AWE3600/3670/3900,GM,ПО		12	115		
SB AWE 64 Creative,AWE4380,64голоса,engl./german,ПО		12	200		
SB Pro2 16bit,stereo,NEW-ESS1868,Idema Maesrto,Schybert,Edison,3D		12	25		
SB Pro2 16bit,stereo,SkyRocket,SBProCreative для 386/486,GM		12	27		
SB 16 bit Idema "Shubert", SkyRocket		6	от 29	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Creative	AWE 32 PnP (Web), 3D	24	220	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	49	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius	16bit,WSS,IDE CD-ROM,MIDI,склад	12	25	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SB Creative	32 PnP 367x	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
TV Tuner PCI, CL5446 2Mb,MPEG,VideoCapture,ДУ		12	180	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Запись и копирование компакт-дисков		+	?	IBA	234-4746
CD-ROM-диски (новейшее ПО,игры,обуч.,более 250наим).		+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
CD-ROM-диски (ПО, музыкальные, игры)		6	?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Видео-CD-диски	русские и заруб. фильмы	+	от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Более 300 наименований книг по компьют.тематике		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
CPU 586dx/133	AMD	6	40	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU K5/100/133	AMD K5	6	82/115	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU P5/100	Intel	6	110	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU P5/100-200	Intel Original	12	от 105	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
MB Intel Triton VX, MMX Power, 256k,EIDE, PnP		6	90	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB Intel VX	ATX ff	6	120	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MB P5/75-200	IntelTriton2vx/hx,PCI,256/512kb,EIDE	3	85	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P5/75-200	Intel Triton 430VX, 256k PLcache	6	80	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A),256/512k,75-200MHz		12	от 99	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1MB, 4MB, 8MB, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 48	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 16ns, 72pin	6	48/96	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3Trio64V,PCI1Mb		3	25	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium/Mustique,PCI2MbSGRAM(up8),3D		12	165	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3WinFast280/Trio64V+/Virge600,MPEG,3D,1/2/4Mb		12	от 32	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ					
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
APC UPS	BackPro 280/400VA,EC 250/400/600VA,Smart1000,PnP,USA	12	от 123	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA,PnP,США,склад	12	от 123	ICS	230-6482
Back UPS 250	250VA	12	110	ПЕОЛА&M	266-9660, 266-5456
Tripp Lite Omni Pro 280,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
HDD					
Fujitsu,2100Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2		12	239	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Seagate	от 810Mb	12	от 127	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Seagate	от 1300Mb	12	185	FALCON	234-4322, 234-4470
Seagate	1350Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	12	185	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Western Digital	1200Mb, EIDE, PIO 4	12	195	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Western Digital	2100Mb, EIDE, PIO 4	12	260	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц															
NTT-750	P/150	256	16	1080	EIDE/PCI	15	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel HX, ET6000, серт. РБ	30	1080	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	875	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
VP46	P/150	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	910	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	919	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1052	ICS	230-6482
ICS	P/150	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1082	ICS	230-6482
NTT-751	P/150	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel HX, 8xCD,Samsung,WD,SB,ET6000,серт. РБ	30	1467	TAIR	229-2999
VP47H	P/150	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1095	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц															
NTT-552	P/166	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD, Samsung, серт. РБ	30	884	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1140	ASBIS	249-5792, 238-8661
Jet	P/166	256	16	1280		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1035	ДЖЕТ	268-3485,
SKY	P/166	512	16	1280	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3Trio64,PIO4	24	1085	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1258	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	1300	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1465	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166MMX	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1243	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	897	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1080	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1213	ICS	230-6482
	P/166	256	16	1300	PCI	14"	28	LR NI	1	PCI	Intel Triton,EDO,MSOffice Upgrt.	24	1100	GLOBAL	268-7644, 268-7645
VP52	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1080	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP70	P/166 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1185	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП, скидки	36	895	FALCON	234-4356, 234-4470
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	1	PCI	СПЕЦЦЕНА ДО 30.04 (-20%), склад, DT	36	от 1490	BELABM	234-3666
Olivetti Modulo M4	P/166	256	16	1700	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1496	ТУССОН	236-4288, 236-5931
BELABM	P/166	256	16	1700	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1286	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	16	2000	EIDE	15"	27	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,серт.РБ	36	1673	BELABM	234-7972, 234-2252
VP52H	P/166	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1145	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SN	P/166	-	16	2100	EIDE	?	?	?	1	PCI	EDO,CL5446,3bays,Deskware for Win95,Win95	36	2037	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
ICS	P/166	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1154	ICS	230-6482
ICS	P/166	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1170	ICS	230-6482
Limens	P/166	256	16	.2500		14"	28	LR	1	PCI	EDO	24	1167	LIMENS	228-1908, 228-1909
SN	P/166	256	16	3100	EIDE	?	?	?	1	PCI	EDO,CL5446,5bays,Deskware for Win95,Win95 или WinNT	36	2280	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Gateway 2000	P/166	512	24	3800		?	?	?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	2260	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/166	256	32	2000	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1423	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1448	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1320	ASBIS	249-5792, 238-8661
Olivetti Modulo M4	P/166	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	LR,NI,MPRII	2	PCI	CD, EDO DRAM, PB Cache, Slim, Win95	36	1826	ТУССОН	236-4288, 236-5931
VP53H	P/166	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1265	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
NTT-554	P/166	256	32	3100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	AMD, Samsung, ET6000, серт. РБ	30	1266	TAIR	229-2999
BELABM	P/166	256	32	4300	SCSI	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,HDD Fujitsu,серт.РБ	36	2347	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц															
NTT-720	P/200MMX	256	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel HX, Samsung, WD, серт. РБ	30	1435	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1310	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	1300	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1443	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256	16	1300	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1473	ICS	230-6482
VP76	P/200 MMX	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1410	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
VP58	P/200	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1315	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	P/200	256	16	1600	PCI	14"	28	LR NI	1	PCI	Intel Triton,EDO,MSOffice Upgrt.	24	1470	GLOBAL	268-7644, 268-7645
VP58H	P/200	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1380	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
ICS	P/200	256	16	2100	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1384	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1407	ICS	230-6482
NTT-722	P/200MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel MMX, 8xCD,Samsung,WD,ET6000,SB,серт. РБ	30	1942	TAIR	229-2999
Jet	P/200	256	32	2100		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3Trio64V+, изм. конф.	24	1440	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
VP59H	P/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1500	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
SKY ELITE	P/200	512	32	2600	EIDE	15"	28	LR,MPRII,dig.	2	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,Matrox Millenium SGRAM,PIO4	24	1795	SKY SYSTEMS	239-3315,231-1470
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO															
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	?	?	?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	3763	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	?	?	LR,MPRII,TCO	2	PCI	ISA/PCI, 8xCD, Matrox, WinNT, MT	36	3215	BELABM	234-3666
BELABM	PPro/200	256	32	1700	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1997	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	2066	BELABM	234-7972, 234-2252
VP65H	PPro/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII,dig.	1	PCI	Intel VS440FX,A-Trident,Fujitsu,Win.акс.,изм.конф.,доставка,серт.РБ	24	1830	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
	PPro/200	256	32	2500	PCI	14"	28	LR NI	1	PCI	Intel Triton,EDO,MSOffice Upgrt.	24	1745	GLOBAL	268-7644, 268-7645
NTT-702	PPro/200	256	32	3100	EIDE/PCI	15"	28	NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000,серт. РБ	30	2202	TAIR	229-2999
BELABM	PPro/200	256	32	4300	SCSI	14"	28	MPRII,dig	1	PCI	TritonHX,EDO,HDD Fujitsu,монит.по выбору,серт.РБ	36	2934	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256	64	3100	EIDE/PCI	17"	28	NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000, 8xCD,серт. РБ	30	2905	TAIR	229-2999
ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ															
ESPRIT 5510											интеллектуальный, 14" русифицированный терминал, клавиатура PC-совместимая	12	450	КОМПОНЕНТЫ И СИСТЕМЫ	229-2103, 229-2110
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	?						PCI SCSI-2, CD, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?	?						CD-ROM, Ethernet adaptor	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ															
ProSignia 200	P/166	?	16	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 2110		
ProLiant 800	до2xPPro/180	?	32	4300	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	EDO ACC RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet	36	от 3430		
ProLiant 2500	до 2xPPro/200	?	32	?	UW	?	?	LR,MPRII	1	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 45,5Gb HDD, Hot Swap, Ethernet10/100,склад	36	от 7210		
ProLiant 5000	до 4xPPro/200	?	64	?	FW	?	?	LR,MPRII	512	PCI	AECC RAM до 4Gb, до 36,4Gb HDD Hot Swap, Ethernet10/100	36	от 12120		
УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ															
IBM PC Server300 System/370P75/P370		256	16	2x1,8G		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server500 System/390P90/P390		256	32	2x2,2G		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370Power2/P370			32	2,2G		?	?	?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА															
IBM AS/400											RAM 8/4096, HDD 1/514Gb,лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series											LokalTalk - до 3720 раб.станций,поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий,ПО,ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2										RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb,графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые,БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC										вычислит.,коммуник. и т.д.),параллельные мультипроц.системы,ОС AIX (UNIX),10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T100X	386sx/25	4	80	mono	9,5"	Pen-Based,2 PCMCIA II,Win.for pen,1Mb VRAM до20Mb,640x480,опт.от5/розн.	12	350/399	GLOBAL	268-7644, 268-7645
GoldStar 725	486sx/25	4	170	mono	9,5"	PCMCIA,TrackBall	12	900	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
Clevo 7500	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA II,III,1Mb VRAM,SB16,склад	12	1650	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
RoverBook Partner	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA,SB16,TouchPad,1Mb VRAM,склад	36	1760	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2200	BELASH	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,TrackPoint,800x600x64млн,встр.БП,склад	12	2000	BELASH	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,встр.БП,склад	12	2800	BELASH	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IrDA,800x600,CD optional,склад	12	2390	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IrDA,800x600,6xCD,склад	12	2660	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T100D	P/100	16	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IR-port,склад	12	1850	BELASH	232-7666
RoverBook	P/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad	12	2000	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3050	IBA	262-5190, 232-5122
IBM TinkPad365XD	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, CD, Win95 (рус.)	36	3410	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Partner	P/120	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA,SB16,TouchPad,1Mb VRAM,T/RAD,склад	36	1862	ТЕЛЕТОН	227-8429, 257-1193
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IrDA,800x600,optional CD,склад	12	2446	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),IrDA,800x600,10xCD,склад	12	2736	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,встр.БП,склад	12	3800	BELASH	232-7666
Toshiba T500CDT	P/120	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,встр.БП,склад	12	4500	BELASH	232-7666
IBM TinkPad560TW RU	P/133	8	1000	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95, Lotus Organizer	36	5710	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),optional CD,IrDA,800x600	12	2615	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IrDA,800x600	12	2905	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IR,склад	12	2800	BELASH	232-7666
DTK DNB 586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3340	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,10xCD RCM,F/M,SB,Sp.,Mic.,встр.БП,склад	12	5200	BELASH	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/133	40	1800	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IrDA,800x600	12	3495	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,TrackPoint,800x600x16млн,10xCD RCM,F/M,SB,Sp.,Mic.,встр.БП,склад	12	6200	BELASH	232-7666
LEO DesigNote 4510T	P/150	32	1350	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TouchPad, SB(16),10xCD,IrDA,800x600,2Mb VRAM,ZV-port	12	3990	LIMENS	228-1908, 228-1909
COMPAQ										
Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ ДО 30.04, всемирная гарантия	12	1787		
Armada 1130	P/120	16	1000	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ ДО 30.04, всемирная гарантия	12	1973		
Armada 1130T	P/120	16	1000	TFT	10,4"	1Mb VRAM, СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ ДО 30.04, всемирная гарантия	12	2380		
Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,TouchPad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 2712		
Armada 1510	P/120	16	1080	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,TouchPad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2320		
Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,TouchPad,IrDA,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4568		
Armada 1520	P/133	16	1080	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,TouchPad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2712		
Armada 1550	P/133	16	1400	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,TouchPad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 4497		
LTE 5300	P/133	16	2160	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,сумка,всемирн.гар.,CD,стерео,мод.дизайн,отсек гор.замены	36	от 4425		
LTE 5400	P/150	32	2160	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,сумка,всемирн.гар.,CD,стерео,мод.дизайн,отсек гор.замены	36	от 4483		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1750		
CTX EzBOOK	5x86/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1840		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,2Mb VRAM,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	2990		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	12	3100		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3190		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3340		
CTX Cyberrote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3640		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3430		
CTX Cyberrote	P/150MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	3990		
Imagin I-1200	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	1024x768,8xCD,PCMCIA,TouchPad,SB(16),IrDA,TV out	24	4790		

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Защ.экраны IZOVAC-Vizor,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPR-II,серт.РБ		12	35	FALCON	234-4356, 234-4470
FDD Epson SD-600	5,25", 1,2Mb	12	29	ICS	230-6482
FDD ALPS	1,44, склад	12	от 22	ELKO	236-9754, 236-8663
FDD Samsung	1,44, склад	12	24	FALCON	234-4322, 234-4470
Mouse	Microsoft	6	24	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
MiniTower	MT-101D-VDE,230W,TUV,серт.	12	37	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy,3,MyMouse Coral/Cobra,PAL PRO	12	от 6	ELKO	236-9754, 236-8663
Кабель Centronics	1,8м	+	2,5	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Сетевой фильтр	5 розеток, 10А, 1,8м	6	15	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	92	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C905-TX	FastEtherLink XL10/100PCI	99	95	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	12	199	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C16720	Office Connect 8 ports Fast Ethernet Hub	12	850	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 4/8 port TP+coax, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	961	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA,BNC/UTP,for Notebook	12	95	ASBIS	249-5792, 238-8661
Ethernet Card NE-2000	32bit PCI, BNC+UTP	12	28	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Genius GE2000-CX	Combo, склад	12	20	ELKO	236-9754, 236-8663
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,TPO,ISA,PnP	12	24	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	110	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Ethernet Card Genius	PCI, BNC/UTP	99	30		
Ethernet Card NE2000	Genius, ISA, BNC/UTP	+	24		
Fast Ethernet Card	Genius,PCI,10/100 Auto,FullDuplex	99	80		
Print Server Genius	Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	+	166		
Ethernet Hub Genius	8-ports UTP/1port BNC	+	78		
Ethernet Hub Genius	16-ports UTP/1port BNC/1AUI,RM	+	195		
Розетка RJ45	категория 5	+	6,2		
Patch Panel	24/32/48 RJ45, кат. 5	+	163		
Patch Cord (1, 2, 3, 5m), коммуникационные шкафы (6U-45U)		+	163		
Кабель	UTP 5-я кат. 5(Solid, Patch, Англия), 1м	+	0,45		
Локальные выч. сети, проектирование,монтаж,обслуживание)		+	?		
СЕТИ					
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746
ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ					
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager,PC3270,TCP/IP и др.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 850	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
ОБУЧЕНИЕ					
Oracle 7, авторизованные курсы, выд. сертиф.		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
Canon FC-210/230	А4, 4 к/мин, Т16, ручн./автоподача	12	от 400	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Canon FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин, Е16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	А4, автопод.,4 к/мин	12	от 510	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-210	А4, 4 к/мин, Е-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	А4, 4к/мин, лоток 50л., без вр. прогрева	12	500	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-1550	А4, 15к/мин	6	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Canon NP-6012	А4, 12к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,70-141%	12	1496	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP 6012	А4,12к/мин,70-141%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1496		
Canon NP 6216	А3,16к/мин,50-200%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1900		
Canon NP 1215	А3,15к/мин,50-200%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1799		
Canon NP 6212	А4,12к/мин,70-141%,ADF,касс.на 250л.+лоток50л.	12	1823		
Canon PC 770	А4,12к/мин,70-141%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1202		
Canon NP-1550	А3, 15к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,50-200%	12	1900	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Canon NP-4000	А3,40к/мин.,2цв,50-150%,цены сниж.до 30.04	15	от 950	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	А3, 15 к/мин	12	650		
Canon 155	А3, 15 к/мин, масшт.	12	730		
Canon NP-4040	А3, 40 к/мин, масшт.	12	990		
Canon NP-4540	А3, 40 к/мин, масшт.,2-стор.	12	1290		
Rocoh FT-5010	А3, 30 к/мин, масшт.	12	1290		
Konica 1012	А3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	А3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
MB3012/Nashua 3612C	А4, 12 к/мин	12	920	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
MB2212/Konica 1212	А3,12 к/мин,5000к/мес.,масшт.	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8020	А3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	А3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	А3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 3030-3055	А4/А3, 15к/мин	15	599	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4215	А3, 15 к/мин, 50-200%, кассета на 500л.+лоток 50л.	12	от 1849	ТОРИС	226-2219, 226-2412
Rocoh FT-5010	А3, 30 к/мин,масшт.,цены сниж.до 30.04	15	1260	БИСПРИС	220-0926
Mita CC-35	А4, 4к/мин, распродажа	12	559		
Mita CC-55	В4, 10к/мин, распродажа	12	1099		
Mita DC-1856	А3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20/Z-25	А4, 3 к/мин, распродажа	12	375/473		
Sharp Z-52	А4, 8 к/мин, распродажа	12	740		
Sharp SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт.,распродажа	12	1330		
Sharp SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт.,распродажа	12	1849		
Sharp SF-2118	А3, 18 к/мин, масшт.,распродажа	12	2247		
Mita CC-35	А4, 4к/мин	12	520		
Mita CC-55	В4, 10к/мин	12	999		
SHARP Z-20	А4, 3 к/мин	+	379		
SHARP Z-25	А4, 3 к/мин	+	?		
SHARP Z-52	А4, 8 к/мин	+	?		
SHARP SF-2114	В4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2116	А3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP Z810	В4,8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер	+	?		
SHARP SF-2050	А3,50 к/мин, масшт.	+	?		
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 500 к/мес.	12	615		
Xerox 5009 RE	А4,8к/мин,2000к/мес.,масшт.,склад	12	1000		
Xerox 5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт.	12	2100		
Xerox 5334	А3, 34к/мин,дуплекс,а/под.,масшт.,склад	12	5069		
XEROX XC-520	А4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XEROX 5009 RE	В4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	А3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.	12	?		
SHARP Z20/Z25	А4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	А4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
SHARP Z810	В4,8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер	12	?		
SHARP SF2014/2114	В4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	А3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
Sharp	персональные, формат А4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат А3	12	?	ТЕХ	0152-440225; 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Xerox 5009	А4, 8-к/мин, 4 цв.	12	720		
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5310	А4, 10 к/мин, масшт.	12	1120		
Xerox 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	1999		

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-200	A4/A3,2-16 к/мин, 400%	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926
Canon CLC-350	A4/A3,4-20к/мин,50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3-A4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	220-0926

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

TECH (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591 (017) 239-98-47, 239-98-05

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон A4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?		
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,	12	?		
корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого		12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм.	12	?		
плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема		12	?		
OKIFAX 350/460	Сертификат РБ	12	349/499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 1050/2350	обычная бумага, Серт. РБ	12	1399/1699	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	от 330	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	320	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Panasonic KX-F580/780	м/габ.,ЖКИ,а/обр.,12н.лам.,спикер,цифр.а/отв.	12	350/410	BELASH	232-7666
Panasonic UF-S1	ЖКИ, цифр.а/отв,спикер,компактный	12	от 325	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic UF-S10	ЖКИ, а/обр.,спикер,а/отв.	12	от 400	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-30/800	домашний,ЖКИ,цифр.а/отв,серт.РБ	12	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	домашний,ЖКИ,цифр.а/отв,серт. РБ	12	от 315	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Samsung SF-30	домашний	12	235		
Samsung SF-100	ЖКИ,35 н.лам.,уск.наб.,интерф.для а/отв.	12	315		
Samsung SF-2800	ЖКИ,а/обр.,а/под., 10л.	12	395		
Samsung SF-5500	ЖКИ,лаз.печ,а/обр.,а/под., 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	223		
Samsung SF-100	ЖКИ,35 н.лам.,уск.наб.,интерф.для а/отв.	12	264		
Samsung SF-600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.	12	306		
Samsung SF-1600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.,а/обр.	12	325		
Samsung SF-2800	90н.лам.,а/загрузка,ДУ,цифр.а/отв.	12	371		
Samsung SF-30/100/2800, дом.,память/ЖКИ/цифр.,а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30	домашний,серт. РБ	12	8307т.р.	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ,память,цифр.а/отв.,а/обр.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp	ЖКИ, сертификат Минсвязи РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

BEL ABM тел.: 234-7972, 234-2252

TAIR тел. 229-29-99

ТУССОН 236-4288 236-5931

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	250	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875
Panasonic кв./офис,ЖКИ,2набора,спикер,д/дозв.,лам.,интерком,200м-4,5км		12	от 99	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Sanyo CLT кв./офис,ЖКИ,2наб.,2тр.,спикер,интерком,200м-5,5км		12	от 240	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН	в ассортименте	+	от 40	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2310	память	12	от 37	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T2315	а/дозв.,спикер,лам.	12	от 47	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T2365	а/дозв.,ЖКИ,спикер,лам.	12	от 51	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T	телефоны, р/тел.,а/отв.,тел.с а/отв., 2/4-лин.	12	от 55	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 51	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic 7030/7330, сист. тел. для мини-АТС		12	от 105	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	от 1x4 до 36x112,поставка,монтаж,обслуж.	12	от 185	ФОТРИС	269-9821, 269-9866
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung, поставка со склада,гарантия		12	от 325	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung SKP	офисные станции,серт.РБ	12	от 325	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Panasonic KX-T	офисные станции,серт.РБ	12	от 270	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T	офисные станции,от 2x6	12	от 270	ЧП ЯНКИН	222-3807
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

CS&C Communication Systems and Components Т. 270-45-30, Ф.270-46-86

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CirrusLogic 1414	14,4kbps,PCMCIA,for Notebook	12	95	ASBIS	249-5792, 238-8661
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Supra Express 288i	int.,PnP	12	120	FALCON	234-4322, 234-4470
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4-33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser,ext.,33,6kbps,V34+/V34/V42,voice,науш.,кабель,220В		60	197	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis,int/ext	12	от 65	ДЖЕТ	268-3485,017-2100722
US Robotics Sportser	ixt.,14,4kbps	12	75	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V42,V42bis,220V,кабель	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
US Robotics Sportser	int.,14,4kbps,V42,V42bis	60	75	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
US Robotics Sportser V34,V34+,V42,V42bis,220V,voice,кабель		60	199	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
ZyXel U1496E/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 260	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,AOH	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-8929

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные	12	от 6	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит., распродажа	+	712т.р.		
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит., распродажа	+	663т.р.		
Citizen SDC-428	16 р., дв. пит., распродажа	+	834т.р.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	525т.р.		
Citizen SDC-435	16 разрядов	12	21,5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888/854	12р.,бухгалт.,двойное пит.,скидки,б/нал.	12	?		
Citizen SDC-888	12 разрядов	12	15,5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ДЖЕНТИ 268-4233, 268-5397, (0239) 570-700

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, рус., PC-совм., переводчики,безнал.	+	?	CCM	249-3006, 249-9103
Language Teacher, говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,5мод.		12	от 65	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
Canon QS-100	A4,рус./лат.,корр.ош.,луч.маркер,буфер 30зн.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP-50	A4,рус.,распр.,серт.РБ	12	187,5	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Optima SP-520	A4,рус.,люкс,распр.,серт.РБ	12	192	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Optima SP-524	A4,рус.,32кб,распр.,серт.РБ	12	300	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Optima SP-528	A4,рус.,64кб,распр.,серт.РБ	12	396	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	от 100	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация,		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-8584
БД "ЮрИнформ", DOS/Win. по зак-ву РБ, РФ, актуализ. 1р./нед.			199/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Предприятия,колхозы,базы Минска,РБ,СНГ,Польши,Европы		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия-проф под Windows 95		+	от 125	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Анжелика - все программы для вашего бизнеса. Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	268-5442

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Магазин	канцтовары (более 300 наимено),бумага,кл.карандаш			АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы,дискеты,папки,ручки 50 видов		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Любые канцтовары,бумага,факс-бумага,бухбланки,калькул.,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

УНИЧТОЖИТЕЛИ ДОКУМЕНТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Gena	полосы, перекруч.полосы 4мм, 6л./4с ф.A4, реверс	+	DM374	TVY-Трахтенберг	262-1815
Gena	кусочки 3x30, 5x30 мм, 5л./4с ф.A4, реверс, дизайн	+	DM702	TVY-Трахтенберг	262-1815

ОБОРУДОВАНИЕ planMASTER

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
planMASTER	Softboard 90x120 см, ассортимент цвета	+	DM252	TVY-Трахтенберг	262-1815
planMASTER	Flipchart на треноге 200 см, с дополнительной секцией	+	DM358	TVY-Трахтенберг	262-1815

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Касс. аппараты	госреестр,обучение,докум. для ГНИ	12	низкие	СТЭЙС	01773-71803
Olibell CRF-1000	госреестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от12м.р.	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, ден.ящик, гос.реестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, ден.ящик, гос.реестр, документы для рег. в ГНИ		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Весы торговые	в ассортименте; 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные		-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные		-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки		-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков		-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см		-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец. покр.), мусорные		-	?		

SINERGIA-PAK 221-0310, 221-4146

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, тонеры, запчасти для Ricoh		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для Mita		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			от 7,5	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon,Mita,Xerox,Sharp,HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Mita CC10/20		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны к Sharp		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Тонер	Canon 4000, 1500 г	12	85	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox			?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	Canon NP1215/1550, Германия, туба 190 гр.	+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонер	Canon NP сер. 4000, 1,5 кг-20000 копий	12	80	БИСПРИС	220-0926
Тонеры и запчасти к люб. моделям Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	HP LJ, II,III,IIP,IIIP,4P,4L,4,4M,4M+,5L,5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Картриджи	к HP DJ,все модели,беспл.доставка		от 28	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Картриджи	к струйным и лазерным принтерам		от 27	ТРАЛЕКС	268-5166, 268-5079
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4V, 4L, 4P, 5L		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи для всех моделей лазерн. и струйн. принтеров HP		+	от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX,FX,LQ,DFX,Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850C,1200C,1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson,Panasonic,Olivetti,Oki,Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21,Epson400/800/820/1000,цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600,Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/4P,4/4+/4M,4V,5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic			от 15	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Картриджи для матричных и струйных принтеров			?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер-картриджи к HP LaserJet,все модели,беспл.доставка			от 80	КОМП. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/P/M/V,5L/P,Epson,Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Тонер	к лазерным принтерам HP,Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP,Canon,Epson,Olivetti,Fujitsu,Oki,Apple,Xerox,Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP,Canon,Epson,Olivetti,Oki,Apple,Lexmark,Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark,Basf к HP DJ,Epson,Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправки	HP,Epson,Canon,BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	Andrax fax, 210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210,216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Термобумага	210x30, 216x30		55т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	Canon, 210x30	12	от 1,9	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Для принтеров	A4, 80г/м, доставка		от 89т.р.	ПЕОЛА&М	266-9660, 266-5456
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Беларусь			?	СНАП	277-8061
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 4/8	Электросервис и К	266-0215
Бумага писчая, для факсов, к/а, принтеров, доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
Xerox Performer	A4, 500 листов, 80 г/м		4,2		
Xerox Colotech	A4/A3, 500 листов, 100 г/м		10/20		
Xerox	A4, для струйных принтеров, 200 л.		15		
Писчая	A4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Офисная	A4/A3, 500л., 75-100г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Цветная	A4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
ЛБК-210/240/420ммх12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Лента 210,420мм, рулон, 100п.м,пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир.			б/н	МЕДХОР	2202356,017-2104316
Офисная	A3/A4		от 4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Писчая, для факса,принтера,для множ.техники,самокопирующая,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904

TAIR тел. 229-29-99

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от3500		
Элитный картон	за тонну		от4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	A4/A3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
DataCopy, KaskadCopy			?	ДАВТРЕЙД	234-1649
Для оргтехники, термобумага			?	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420x12			?	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210,310,420мм),доставка			?		
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка			?		
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?		
Термобумага (210x30), доставка			?		
Коробки из гофрокартона, доставка			?		
VilatCopy	A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		85т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		75т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		60т.р.		
VilatTyping	A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			17000т.р.		
Типографская №2	за тонну		15000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

БЕРЕГ 229-2455, 229-2456

ТНФ 263-86-16 263-82-57 263-77-61

Вилат 228-6919 228-6921 228-6166 228-6167 228-6701

comint 222-99-95 222-99-96 222-99-97

АУДИО-, ВИДЕО-, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП Orion VR-44NC	пишущий,цифр.,автотрекинг,опт./розн.	12	125/150	SKY SYSTEMS	231-1470, 239-3315
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680		
TV Orion TV-2002NC	51см,OSD,ДУ,МС,multisys.,НЧ,опт./розн.	12	235/250	SKY SYSTEMS	231-1470, 239-3315
В/камеры Panasonic RX10/RX7,VHS-C,14-140Zoom,0,7-0,3Lux,цв.видоиск.		12	504/750	ЭЛЕКТРА-СК	222-33-97, 264-9956
В/камеры Sony TR420/TRV-11,8mm,14Zoom,0,3Lux,с монитором		12	520/815	ЭЛЕКТРА-СК	222-33-97, 264-9956
В/камеры Hitachi 2980,VHS,150Zoom,1Lux,NTSC,auto LLIMT,полн.автомат		12	750	ЭЛЕКТРА-СК	222-33-97, 264-9956

TAIR тел. 229-29-99

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161,8017-2100169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161,8017-2100169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 017-2101292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 017-2101292
Печатные работы: визитки,фирм.бланки,полноцв.буклеты,хорошие цены			?	БИСПРИНТ	222-1946
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №12)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др.			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковка			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др.			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Момент.цв.фото на док.,бэджи,пропуски,удост.,визитки,к/т "Октябрь"		+	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334, 265-3423
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3				МВС	261-2523
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Все виды наружной и внутренней рекламы			?		
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Любая полиграфия (визитки,бланки,листовки,буклеты,брошюры, и др.)				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Печать на ризографе A3,дешево,быстро(1000 A4/A3 - $19/25,5000 A4 - $47)				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Тиснение фольгой на люб.поверхн.(золото,серебро,голограмма),быстро				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Пластиковые карточки (пропуска,удост.,диск.карты и др.),быстро				ДЕЛОВАЯ ИНИЦИАТИВА	229-3546, 224-7929
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Все виды наружной рекламы. Изготовление и монтаж					
Щиты, оригинальные конструкции, указатели люб. сложн.					
Паспортизация					
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	ИНФОПРЕСС	231-9405
Издательские услуги: фото, репро, дизайн			?		
Издательское оборудование Linotype-Hell			?		
Mac-совместимые компьютеры и периферия			?		
Цветопробное оборудование от фирмы 3M			?		
Печати, штампы (срочно, защита, гарантия)					
Печати металлические (в т.ч. пломбаторы, пломбы, шпагат)					
Визитки, бланки (4 вида, срочные)					
Полиграф. услуги: этикетки, упаковка, буклеты, брошюры и т.д.		-			
Тиснения на ручках, папках и т.д.					

ТВАЙС 234-74-58

comint 222-99-95 222-99-96 222-99-97

АРТ-СОЮЗ 234-15-32

Мила Плюс 230-62-16, 214-54-82

MacTech 264-72-68

ЛАВЕНКА тел. 233-21-47 233-19-81

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей копир. аппаратов Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальной техники, факсов, принтеров, заправка			?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периферии, мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модернизация и ремонт компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Обслуживание ВТ, скорая компьютерная помощь			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0480
Расходные материалы, заправка и ремонт копировальной техники			?	Элпай НПП Химрем.	233-0218, 233-0890
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт мониторов, БП		+	?	ЧП ЧИРКУН	268-7644, 268-7645
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0479
Разработка различного ПО на базе клиент/сервер		+	?	GLOBAL	268-7644, 268-7645
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Офисы (юридический адрес) в аренду					
Магазины, кафе, киоски в аренду					
Офисы, магазины на продажу					

АВАНПОРТ 233-04-66

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

ОБЗОР

Льготы возможны!

Не столько уровень комфорта, удобство стыковок и даже не столько соображения безопасности определяют выбор пассажира в пользу той или иной авиакомпании. Немаловажны экономические соображения. Международными соглашениями в большинстве случаев оговорены минимальные тарифы, ниже которых нельзя продавать авиабилеты на те или иные рейсы. Поэтому в «борьбе за пассажира» авиакомпании используют различные приемы. Один из наиболее распространенных -- предоставление льгот и привилегий постоянным клиентам.

Пассажиры французской авиакомпании *Air France* могут участвовать в программе *Frequence Plus*. Для этого нужно только заполнить специальный бланк, полученный на стойке *Air Franc*'а в аэропорту или непосредственно на борту самолета. После этого на имя пассажира открывается специальный счет, куда зачисляются все его международные авиаперелеты.

Frequence Plus предусматривает несколько вариантов льгот для постоянных пассажиров, самый, пожалуй, интересный из которых -- возможность совершить бесплатный полет. Так, для пассажира экономического класса будет бесплатным каждый 10-й перелет по маршруту Москва--Париж, для пассажира бизнес-класса -- каждый 5-й. Кстати, бесплатный авиабилет можно подарить другому человеку. Кроме того, участникам программы *Frequence Plus* предоставляются право провоза багажа сверх установленной нормы и его приоритетного получения в аэропорту, возможность забронировать конкретное место и ряд других привилегий.

Национальный перевозчик США -- компания *Delta Air Lines* -- предлагает часто летающим пассажирам программу *Sky Miles* («Небесные мили»). Желающим участвовать в ней при покупке авиабилета выдается пластиковая карточка, куда впоследствии вносится вся информация о перелетах ее владельца рейсами *Delt*'ы.

В этой «авиаигре» предусмотрены 3 уровня. Первого -- *Medallion Level* -- участник достигает, налетав 25.000 миль или 5 раз перелетев через океан. Это дает право бесплатно повысить класс его полета с экономического до бизнес на трансатлантическом рейсе или получить бесплатный билет на полет в пределах Европы.

Налетав 50.000 миль и достигнув уровня *Gold Medallion Level*, участник программы может претендовать на бесплатный полет из Европы в США, Канаду, Мексику или



страны Карибского бассейна. 80.000 миль в воздухе дают право на аналогичный полет бизнес-классом. И наконец, налетав 100.000 миль, участник достигает 3-го уровня -- *Platinium Medallion Level*, что обеспечивает ему бесплатное кругосветное путешествие с остановками в любом городе, куда летает *Delta*.

Польская авиакомпания *Lot* своим пассажирам (среди которых немало и граждан Беларуси) предлагает программу *Frequent Flyers*. Эта программа предусматривает начисление пассажиру определенного количества очков за каждый авиаперелет в зависимости от его дальности и класса билета. Набрав 600 очков за 6 месяцев, можно претендовать на приоритетное к себе отношение при бронировании билетов на регулярный рейс и провозе багажа. За 2 перелета по маршруту Варшава--Нью-Йорк можно получить в подарок бесплатный авиабилет до Амстердама, а накопив 25.000 очков -- стать обладателем экстрабонуса, который дает возможность бесплатно путешествовать с попутчиком.

Программа *Miles & More* предназначена для пассажиров, регулярно летающих рейсами авиакомпании *Lufthansa*. В качестве подарка ее участники могут получить право бесплатного перелета в любую точку земного шара, дополнительные услуги при проживании в отелях или аренде автомобиля. Суперпремия -- прогулка на воздушном шаре, посещение Евродиснейленда (Париж) либо другие туры. Кроме того, карточка *Lufthansa Senator Card*, выдаваемая пассажирам, налетавшим за год 100.000 миль, может быть использована в качестве кредитной.

Бонусные программы, которые предлагают своим постоянным пассажирам другие известные авиакомпании, примерно аналогичны вышеназванным. Разница чаще всего заключается в методике подсчета очков, а также в перечне льгот и привилегий для путешественников. Так, у членов *Executive Club*'а, который создан при авиакомпании *British Airways*, есть возможность пользоваться уникальной всемирной системой медицинской помощи, а также получить в подарок право бесплатного путешествия в Гималаи или на американский Большой Каньон. Компания *Finnair* начисляет призовые очки не только за перелеты ее рейсами, но и рейсами партнеров (*Lufthansa, Delta Air Lines*). В качестве подарка кроме призовых полетов может быть скидка в *duty free* финских аэропортов, пунктах проката автомобилей, бесплатное проживание в отеле и т.д.

Павел КОТОВ

НОВОСТИ

Из жизни авиакомпаний

Латвийская национальная авиакомпания *AirBaltic* с начала апреля приостановила полеты из Риги в аэропорт «Минск-1». Это решение было принято из-за незначительного количества пассажиров, что, в свою очередь, явилось следствием отсутствия у минского аэропорта специального международного кода. Без него иностранные агентства не могут бронировать билеты, что практически исключает возможность привлечения пассажиров из третьих стран. (Следует напомнить, что немного раньше перестала летать в Минск авиакомпания *SAS* («Скандинавские авиалинии»), интересы которой в Беларуси около 2 месяцев представлял *AirBaltic*, осуществляя стыковочные полеты в Копенгаген через Ригу, однако и этот проект оказался нерентабельным.)

По словам представителя *AirBaltic*'а Юлии **Гладченко**, полеты по маршруту Рига–Минск могут возобновиться в июле текущего года. Однако, по имеющимся у нас сведениям, подобный рейс в самое ближайшее время намерена открыть государственная авиакомпания «Минскавиа». Учитывая более низкие расходы по эксплуатации самолетов «Ан-24» и «Як-40», а также неизбежный протекционизм белорусских властей, можно усомниться в положительных перспективах работы *AirBaltic*'а в нашей стране.

Помимо традиционных льгот и привилегий для постоянных пассажиров, авиакомпания *Estonian Air* в последнее время предложила своим клиентам ряд интересных проектов. Так, совместно с *Finnair*'ом, *Norway Incoming*'ом и другими скандинавскими авиакомпаниями *Estonian Air* разработал специальную программу на период летних отпусков для тех, кто желает попутешествовать по Дании, Норвегии, Швеции и Финляндии. Приобретя набор купонов (от 4 до 20, каждый по цене $100), пассажир может использовать их в качестве авиабилетов на рейсы скандинавских компаний и путешествовать по полуострову, не тратя времени на бронирование и покупку проездных документов. Неизрасходованные купоны по возвращении можно будет сдать по первоначальной цене.

Кроме того, пассажирам, летящим бизнес-классом из Минска в одну из европейских столиц или обратно, *Estonian Air* предлагает на сутки остановиться в Таллинне. Транзитному пассажиру предоставляются бесплатное проживание в 4-звездочных отелях «Олимпия» или «Палас» и знакомство с достопримечательностями эстонской столицы.

В следующем году авиакомпания *Iberia* отметит 70-летний юбилей. Сегодня национальный испанский авиаперевозчик выполняет полеты в 44 страны по 72 направлениям. Парк компании состоит из 111 авиалайнеров *Boeing, Airbus, McDonnell Douglas*, а также самолетов других модификаций. В штате авиакомпании *Iberia* 20.000 сотрудников. В 1996 году она перевезла 14,6 млн человек, в результате чего чистая прибыль составила 34.684 млн песет.

Недавно *Iberia* заключила коммерческое франчайзинг-соглашение с *Air Nostrum*'ом -- ведущей частной региональной авиакомпанией, которая осуществляет полеты в 20 городов Испании, а также открыла полеты по маршруту Ницца--Лиссабон через Мадрид. По прогнозам, согласно новому генеральному плану, прибыль авиакомпании *Iberia* к 1999 году составит 48.900 млн песет.

Парк авиакомпании *Lietuvos avialinijos* недавно пополнился новым самолетом *SAAB 340B*. Благодаря, в частности, и этому факту, компания смогла значительно расширить географию своих полетов: возобновлен регулярный рейс Вильнюс--Киев, начаты стыковочные полеты в Марокко и Кению. Значительным событием явилось также открытие представительства *Lietuvos avialinijos*'а в Японии.

На Московской международной туристической выставке *MITT '97* авиакомпания *Lufthansa* представила свои новинки, способные значительно повысить уровень сервиса на борту. Так, для салона бизнес-класса немецкие специалисты разработали новый типовой блок, который может из 2 или 3 кресел трансформироваться в ряд. Это, например, позволяет вместо 6 кресел установить 5 и тем самым предоставить пассажирам больше свободного пространства.

Соб. инф.

НА ЗАМЕТКУ

Как летать без страхов и упреков

Уже давным-давно во время полета стюардессы не бегают по салону с нашатырем в руках, приводя в чувство измученных бесконечной болтанкой пассажиров. И даже знаменитые темно-зеленые пакетики для определенных надобностей исчезли из кармашков кресел. Однако это вовсе не означает, что все авиапассажиры избавились от проблем. За десятилетия существования пассажирской авиации наработано множество приемов, с помощью которых можно избежать неприятностей во время полета. Некоторые из них мы предлагаем читателям «Конъюнктуры».

Боль в ушах

Физическая природа этого явления такова: при резком перепаде высот давление внутри слухового аппарата ниже, чем наружное. Следовательно, барабанные перепонки прогибаются внутрь, причиняя боль. Неизвестно, кто первым придумал способ облегчать боль в ушах зеванием, но прием этот довольно эффективен. Действительно, в процессе зевания давление несколько выравнивается, но полностью болезненных ощущений избежать все-таки не удается.

Радикально решить проблему помогает другой простейший прием, которым, говорят, пользовался еще Уинстон Черчилль. Когда вы почувствовали, что у вас закладывает уши, вдохните, зажмите нос пальцами и, не открывая рта, направьте струю воздуха в нёбо. В результате давление внутри слухового аппарата превзойдет наружное и барабанные перепонки вернутся в исходное положение. Буквально через 2—3 с вы убедитесь, что боль вас больше не мучает.

Тошнота

Это естественная реакция организма на несоответствие потоков информации: в то время, как вестибулярный аппарат докладывает, что тело куда-то перемещается в пространстве, центральная нервная система не получает никаких сигналов от мышц, которые это движение обеспечивают. Организм реагирует тошнотой и даже рвотой. Существует несколько способов борьбы с тошнотой:

1. Проявить физическую активность средней интенсивности. Разумеется, при наборе высоты и снижении это вряд ли удастся, а вот во время полета сделать 30—50 приседаний в хвосте самолета -- не проблема. При этом эффект будет выше, если после нагрузки положить на лоб платок, смоченный холодной водой.

2. Занять челюсти жевательной резинкой (только не на голодный желудок, иначе будет хуже!) или карамелькой с кислинкой.

3. Проглотить, как рекомендуют медики, антитошнотную таблетку, например, аэрон.

4. Летать на более современных самолетах.

По материалам печати

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРАЛИЯ	Сидней	О+Э	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск.	Москва	от $2100	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 235-6483 (0162) 222-363
БЕЛАРУСЬ	Нарочь	О	10-12	авто	пост.	д/о	панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
БОЛГАРИЯ	Несебр	О	11	авто	пост.	ч/отель	звт, 50 м от моря	Минск	$170 - до 12 лет, $250	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Албена, С.Берег, Балчик	О	12	авто/авиа	с 6/06	2-3*, ч/дома	п/панс., без пит. (по выбору)	Минск/Минск-2	от $180/290	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309 227-7803
	Родопи	Д	28	авто	1/06	2-4-мест. (с удоб.)	панс. (5-раз. пит.), экск., медстрах	Минск	7,965 млн руб. (до 1/05)	МЫ-ДЕТЯМ	222-3180 222-3885 227-7103
	Ахтопол	Д	12, 20	авто	пост.	гостиница	панс. (4-раз. пит.), экск.	Минск	$250, $370	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Албена, С.Берег	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	по спр.	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
ГЕРМАНИЯ	РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС БЕРЛИН-ГАМБУРГ-ГАННОВЕР. ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ ДЛЯ ПАССАЖИРОВ (по воскресеньям и средам, автобус Mersedes, виза - DM90, билеты - DM130-150)										
ГОЛЛАНДИЯ-ГЕРМАНИЯ	Амстердам-Гаага-Берлин	Э	8	авто	пост.	3* в Амстердаме	звт, 2 экск., гид, медстрах	Минск	$305+ виза, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ГРЕЦИЯ	ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ, КРИТ, АФИНЫ-ЗАКИНТОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (остров Закинтос)									CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	АВИАБИЛЕТЫ: БРОНИРОВАНИЕ, ПРОДАЖА, ДОСТАВКА НА ДОМ. МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ. СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА («зеленая карта»). ВРЕМЯ РАБОТЫ: 9.00-18.00 (без выходных)										
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	от $450+ виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИСПАНИЯ	Коста-Дорада, Коста-Брава, о.Тенерифе	О	7, 14	авиа (чартер)	сб-контин. пт-о.Тенерифе	2-5*	п/панс., экск.	Минск, Москва	от $480	БЕЛФЕР	220-0475 220-0006
	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649	CONVECTA TRAVEL	226-9932 226-9996
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	о.Тенерифе, Малага	О	8, 15	авиа, авто	пост.	апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто (доп. плата)	Минск, Москва	от $500	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, о.Ибица, Малага	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $530	ТЭБ-ТУР	229-3589
ИСПАНИЯ, ИТАЛИЯ	НОВИНКА СЕЗОНА! FORMULA-1: ГРАН-ПРИ ИСПАНИИ (23-25/05), ГРАН-ПРИ САН-МАРИНО (25-27/04) (посещение гонок + отдых)								от $615	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
ИТАЛИЯ	Чезенатико, Порто-Сан-Джорджио	О/Ш	15/7	авто/авиа	пост.	апарт.	экск., медстрах	Минск	от $290/430	ОЛИРТИ	228-1818
	Рим, Ватикан, Флоренция, Сан-Марино, Венеция	О+Э	12	авто, авиа с 1/06	пост.	2*	п/панс., экск. в Пизу, посещ. Кракова	Минск	$340+ виза	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
КИПР	Лимасол, Ларнака, Пафос, Айя-Напа	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, трансфер, круизы в Израиль, Египет	Минск-2	от $525	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
	Лимасол, Ларнака, Пафос	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*	звт, круизы в Израиль, Египет, трансфер	Минск-2	от $525	ТИКОР-ПЛЮС	255-2896 266-0245
	Ларнака, Лимасол, Айя-Напа	О	10-11	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт или п/панс.	Минск-2	от $580	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309 227-7803
	все курорты	О+Э	8, 15	авиа	пост.	2-5*	звт, круизы, трансфер	Минск-2	от $485	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск., круизы	Минск-2	от $435	ТЭБ-ТУР	229-3589
ЛИТВА	ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ (в том числе мульти - 6 месяцев). КУРСОВКИ В КЛАЙПЕДУ. ЕВРОВИЗЫ (мульти, разовые)									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Друскининкай, Бирштонас, Паланга (от ч/сектора до Ниды)	Л+О	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)										
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
РУМЫНИЯ	Мамайя (Черное море)	О, Л	13	ж/д	с 19/06 пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	по спр.	ТЭБ-ТУР	229-3589
ТУНИС	Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Варшава	от $315	ОЛИРТИ	228-1818
	все курорты	О	7, 14	авиа	апр.-июнь	3-5*	п/панс., гид, медстрах	Минск, Варшава	от $520	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., сафари	Москва, Варшава	от $465	БЕЛ-ОРИЕНТИР	234-8223 276-9707 234-2551
ТУРЦИЯ	Анталья, Белек, Кемер, Сиде, Аланья	О	8, 11	авиа	7, 14, 24/05, пост.	3-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Минск-2	от $425	САННИ ТРЭВЕЛ	227-3365 227-7931
	Мармарис, Измир	О	10	авиа	30/05, пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
УКРАИНА	Южный берег Крыма, Евпатория	О+Л	от 10	сам.	пост.	санат., пансионат,отель, д/о, т/б	панс., леч.	Минск	от 12 $/сут.	ВЕАТУР	233-5732
УКРАИНА, РОССИЯ	Алушта, Ялта, Гурзуф, Сочи, Адлер, Дагомыс	О+Л	12, 24	авиа, ж/д	пост.	2-4*, санат., пансионат	панс. или п/панс.	Минск	от 12 $/сут.	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309 227-7803
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2* (центр)	звт, экск. в Праге, Париже	Минск	$335	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ВЕСНА В ПАРИЖЕ! ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага - 1 день, Париж/Диснейленд - 4 дня, Брюссель - 1 день, Амстердам - 1 день; отели 2-3*, завтраки)								25/05, от $345+ виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР ПО СТОЛИЦАМ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ (25/05, 11 дней)								$335	НАДЗЕЯ	224-0544
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., посещение алмазной фабрики	Минск	$345	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
	Париж	Э	8	авиа	28/04, 9/05	3*	5 экск., трансфер, виза	Минск, Вильнюс	от $775	DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	Прага-Париж-Гаага (фест. цветов)	Э	11	авто	27/04-7/05, 17-27/05	2*	звт, экск. - Лувр, Версаль, «Франция в миниатюре»	Минск	$345+ виза	МАТЭП-90	266-4423 266-2913
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$345+ виза	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
ЧЕХИЯ	ЕВРОВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Фридек Мистек (Северная Моравия)	Д	29	авто	30/05	2-4-мест. (с удоб.)	панс. (5-раз. пит.), экск., медстрах	Минск	9,18 млн руб. (до 1/05)	МЫ-ДЕТЯМ	222-3180 222-3885 227-7103
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Прага (пасхальные каникулы)	Э	6	авто	28/04, 3/05	2*	п/панс., поющие фонтаны, диско, зоопарк	Минск	$180	МАТЭП-90	266-4423 266-2913
	Прага, Карловы Вары, Кралупы	О+Э	7	авто	26/04, 25/05	3*	п/панс., экск., гид, страх. полис		$205, скидки детям	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто Setra, Skania	пост.	2*	звт, 3 экск., гид, медстрах	Минск	$160-взр. $140-дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	О+Э	7	авто	пост.	2-3*	3 экск.	Минск	$155	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ЧЕХИЯ-ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Прага, Париж, Барселона, Канны, Монако, Монте-Карло	О+Э	12	авто	пост.	2-3*	п/панс., экск.	Минск	$490		
РАЗНОЕ	ТУРЫ: ЛИТВА (срочное оформление документов), ФРАНЦИЯ, ИЗРАИЛЬ, ИСПАНИЯ (с 27/04). ОБУЧЕНИЕ: АНГЛИЯ, ГЕРМАНИЯ. АВИАБИЛЕТЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ЛЮБЫЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ЛИТВА (Паланга - от $55, визовая поддержка, курсовки), ЛАТВИЯ (от 10 $/сут., визовая поддержка), КРЫМ (Ялта, Феодосия - 12 дней, $95, Коблево - 12 дней, $130), БОЛГАРИЯ (Несебр - $360)									ТИКОР-ПЛЮС	255-2896 266-0245
ОБУЧЕНИЕ	20 стран		1 нед.-1 год	авиа	пост.	в семьях, по желанию	панс., п/панс., экск. и занятия спортом (по жел.)	по спр.	по спр.	ТУССОН-ВОЯЖ	236-2977 235-6483 (0162) 222-363

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АМИДА — № 020/14.08.96г.
АНАДИМТУР — № 305/15.11.96г.
АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ — № 049/23.08.96г.
БЕЛИНТУРИСТ — № 175/26.09.96г.
БЕЛФЕР — № 224/1/11.10.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ — № 313/22.11.96г.
ВЕАТУР — № 368/26.12.96г.
ГАЛАР-ЭКСПО — № 148/26.09.96г.
DEKO AIRLINES — № 284/01.11.96г.
КОМКОН-ТУР — № 108/13.09.96г.
CONVECTA TRAVEL — № 030/16.08.96г.
МЫ-ДЕТЯМ — № 237/18.10.96г.
НАДЗЕЯ — № 257/18.10.96г.
ОЛИРТИ — № 114/13.09.96г.
РЕСТ-МАРКЕТ — № 341/19.12.96г.
РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО — № 276/25.10.96г.
САННИ ТРЭВЕЛ — № 038/23.08.96г.
СВЭЛНА — № 048/23.08.96г.
ТЕХНОСТАР — № 260/25.10.96г.
ТУССОН-ВОЯЖ — № 090/10.09.96г.
ТЭБ-ТУР — № 092/10.09.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР — № 281/01.11.96г.
ЯРХО — № 185/26.09.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

НОВОСТИ

16--17 апреля в гостинице «Орбита» прошла международная практическая конференция «Туризм без границ». Ее организаторами выступили ассоциация «Астур», объединяющая профсоюзные туристические предприятия СНГ, а также РТЭПП «Беларустурист». Цели мероприятия -- анализ тенденций развития туризма в странах экс-СССР, координация деятельности крупных турфирм в сфере внутреннего туризма, выработка предложений по совершенствованию законодательной базы и т.д. Участники -- руководители турассоциаций, учебных заведений, а также сотрудники государственных органов, курирующих вопросы туризма из Беларуси, России, Молдовы и других стран.

В обращении к парламентам и правительствам стран СНГ, подписанном в последний день работы конференции, содержатся призывы увеличить финансирование программ развития туризма, упростить погранично-таможенные формальности для организованных туристов, ввести для студентов, учащихся и пенсионеров льготы на транспортные услуги, а также поддержать инициативу по созданию Международного университета туризма стран СНГ.

Туристский сезон в Беларуси открыла известная турфирма «Алатантур». С 18 по 20 апреля в ее офисе прошла традиционная ярмарка-продажа туристких путевок.

На пресс-конференции, организованной в первый день работы ярмарки, председатель правления СП «Алатантур» Александр **Нехай** рассказал о некоторых направлениях деятельности предприятия в сезоне «Лето-97». Как и в предыдущие годы, планируются организация отдыха на морских курортах Болгарии, Кипра, Израиля и других стран, а также в здравницах Беларуси, Украины и стран Балтии. Большой «десант» белорусских туристов ожидается в Турции, куда запланированы 3 чартерные цепочки (Анталья, Кушадасы и полуостров Мармарис). Детские группы направятся в Болгарию и Словакию.

По словам г-на Нехая, в нынешнем сезоне «Алатантур» будет активно заниматься обслуживанием туристов-индивидуалов. Разработаны также ряд автобусных туров по странам Европы. Для экскурсионного обслуживания белорусских и российских туристов приобретены 2 автобуса *Neoplan* и 6 микроавтобусов *Ford Transit*. В общей сложности за этот год руководство СП «Алатантур» планирует продать 7000 туристских путевок, что примерно на 2000 больше, чем реализовано в прошлом году.

...Первый день ярмарки-продажи прошел чрезвычайно активно. Если исходить из соотношения реализованных путевок, наиболее популярными направлениями сезона «Лето-97» в порядке убывания будут Болгария, Кипр и Турция.

Главный редактор газеты «Туризм и отдых» Сергей **Плыткевич** избран президентом Белорусской ассоциации туризма (БАТ). Смена лидера произошла на 3-м съезде БАТа, который состоялся 20 апреля и собрал представителей 23 туристических фирм. Предыдущий руководитель ассоциации президент турфирмы «Санни Трэвел» Александр **Ванюков** мотивировал свое решение о добровольном уходе желанием больше времени посвящать делам собственного предприятия.

Помимо кадровых на съезде обсуждались наиболее насущные вопросы белорусского турбизнеса -- невозможность приобрести валюту для взаиморасчетов с иностранными партнерами, отсутствие нормальной законодательной базы. К этим, традиционным, вопросам добавились совершенно новые. Так, за последнее время в стране сложилась определенная категория туристов, которые после возвращения из поездки считают своим долгом подать исковое заявление в суд и заставить турфирму возместить расходы на путешествие. Защита от таких «туристов-рэкетиров» становится одной из основных задач БАТа.

Открытым остается вопрос о взаимоотношениях между БАТом и недавно созданной Белорусской федерацией туризма. Присутствовавший на съезде сотрудник Министерства спорта и туризма Владимир **Стаховский** заметил, что БАТ -- это союз фирм, зарабатывающих деньги. В БФТ же состоят в основном дотируемые предприятия. Исходя из этого тезиса, вряд ли можно ожидать возникновения между двумя общественными структурами отношений более тесных, нежели простое сотрудничество.

---

22 апреля в помещении РВЦ начнет свою работу выставка-продажа «Отдых--спорт--туризм», организованная фирмой «МСЮ». Еще через неделю подобное мероприятие в исполнении выставочной компании «Маккир» откроется в Окружном доме офицеров. О конфликте между устроителями весенних туристических выставок мы уже писали в «Конъюнктуре» от 17 марта. К сожалению, за прошедшее время ситуация изменилась не в лучшую сторону. Прямая поддержка БФТ и косвенная Министерства спорта и туризма не помогли компании «Маккир» обеспечить большого количества экспонентов, а многие турфирмы предпочли проигнорировать оба мероприятия.

С приближением даты проведения выставок страсти накалились до предела. Возникли слухи, что по требованию руководителей туристического ведомства РВЦ отказало компании «МСЮ» в аренде помещения. На момент сдачи номера эта информация не подтвердилась, однако слабая рекламная кампания и внутренние разногласия между устроителями заставляют усомниться в успехе обеих выставок.

Соб. инф.

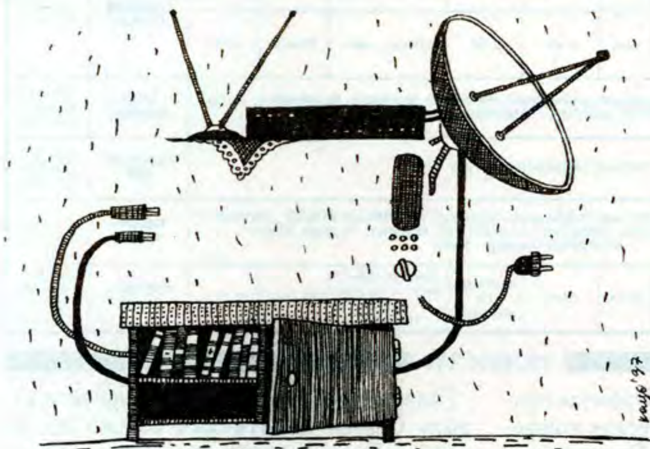
ЛИКБЕЗ

Большие возможности золотой середины

В продолжение разговора о различных классах систем спутникового ТВ сегодня более подробно остановимся на системах экономического и среднего классов.

Много спутникового ТВ: открытого...

Системы спутникового ТВ **экономического класса** уже можно отнести к доста-



точно хорошим по своим возможностям системам, способным принимать на территории Беларуси от 70 до 200 каналов с различных спутников. (В данном случае речь идет о незакодированных каналах, для просмотра которых не требуются декодер и специальные карточки.) Для качественного приема программ необходимо наличие приемной антенны размером 1,5--2 м и более, приемника, конвертера и позиционера с опорно-поворотным устройством. Последний предполагает возможность переориентации и настройки приемной антенны на любой спутник. Качественный же прием программ со спутников зависит от размера приемной антенны.

Среди дополнительных функций, которыми располагают данные системы спутникового ТВ, можно выделить: режимы шумоподавления, стерео- или даже встроенный декодер квадрозвука, электронную систему очистки изображения от «снега» и звука от шума и др. Цена систем спутникового ТВ экономического класса колеблется в пределах $1000--2000. Нижняя ценовая граница предусматривает прием более 100 каналов с различных спутников, приемную антенну диаметром 2 м, стереозвук — 30--15.000 Гц, режимы шумоподавления *Adaptive*, шум конвертера — 0,7 дБ. Верхняя же ценовая граница -- прием уже более 150 каналов с различных спутников, приемную антенну диаметром 2 м, стереозвук — 30--18.000 Гц, режимы шумоподавления *Panda*, 3-уровневый каталог каналов, шум конвертера — 0,7 дБ, электронную систему очистки изображения от «снега» и звука от шума.

Среди наиболее интересных каналов, которые могут качественно принимать системы экономического класса и не способны принять более дешевые системы спутникового ТВ, можно выделить немецкие фильмовые каналы *RTL*, *RTL 2*, *Super RTL*, французские фильмовые (*Arte*, *La Cinquieme*) и музыкальные (*M6*) каналы.

... и не очень

Системы спутникового ТВ **среднего класса** имеют характеристики, схожие с характеристиками систем экономического класса. Однако они уже включают в себя декодер для просмотра кодированных каналов, и их цена варьируется в пределах $2000--5000. За эти деньги телезритель получает возможность принимать наиболее интересные программы. Дело в том, что для просмотра этих программ необходимо дополнительно приобретать на абонементной основе декодирующую карточку. Взамен потребитель получает наиболее «свежие» фильмы, самые горячие новости и т.д. В Беларуси, в отличие от западноевропейских стран, официально приобрести декодирующую карточку практически невозможно. Но где есть спрос, обязательно появляется и предложение. Поэтому на отечественном рынке сегодня предлагаются т.н. пиратские карточки, позволяющие смотреть большинство закрытых каналов. Такая карточка может открывать несколько телепрограмм, цена же ее в 5--10 раз ниже официальной. Наиболее интересные кодированные каналы спутникового ТВ, которые можно принимать на территории Беларуси: фильмовые -- *FilmNet 1*, *FilmNet 2*, *TV 1000*, *TV 1000 Cinema*, музыкальный -- *MTV Europe*, новостной -- *CNN International*, спортивный -- *Super Sport Nordic*, мульт-фильмовый -- *Cartoon Network*.

Виталий ОВЧИННИКОВ

ПОЛЕЗНО ЗНАТЬ

Как спрятать антенну

Вид спутниковых антенн, прикрепленных к стенам и крышам домов, вызывает раздражение не только у тех, кто не может себе позволить их приобрести, но и у архитекторов. Да и сами хозяева порой очень неохотно решаются на их установку, поскольку обслуживание «тарелок» весьма неудобно. И только потому, что установить ее в другое место невозможно, а смотреть спутниковые программы хочется, они скрепя сердце соглашаются на такое «варварство».

Решение этой проблемы лежит на поверхности, а вернее -- под ней: надо просто спрятать антенну на чердаке. Естественно, при этом должны применяться спецматериалы для покрытия крыши, чтобы не ослаблять сигнала, идущего со спутника. Задача, надо сказать, непростая: даже стекло не пропускает радиоволны такого диапазона. В течение нескольких лет швейцарская компания *Soller Technik* проводила исследования материалов, способных решить эту проблему. Эксперименты завершились успехом. Для проверки фирма *SES*, являющаяся дилером услуг системы спутников *Astra*, установила антенну *Lenthon & Heath* диаметром 80 см и сдвоенный конвертер фирмы *Sharp* под разработанное покрытие. При этом качество приема сигнала по сравнению с «открытым» способом установки антенны нисколько не ухудшилось.

Покрытие изготавливается из пластика в виде плит площадью примерно 1 кв.м, стилизованных под черепицу различных типов. Следовательно, нужно просто «отремонтировать» часть крыши. При таком способе установки спутниковой антенны и конвертера значительно увеличивается срок службы аппаратуры, т.к. они не подвержены влиянию кислотных дождей, снега, пыли, грязи и даже морозов. С другой стороны, что немаловажно, и окружающая среда приобретает надлежащий вид.

КОРОТКО

Еще раз о терминах

Конвертер

Это устройство, которое располагается в фокусе антенны и ответственно за прием собранного антенной сигнала. Его основная функция -- усилить полезный сигнал, по возможности не добавляя при этом шума от себя, и уменьшить несущую частоту, для того чтобы с этим сигналом смог работать тюнер. По-английски конвертер называют *LNC* (*Low Noise Converter*), что указывает на его основную характеристику -- количество собственных шумов, которые он неизбежно добавляет в сигнал.

Спутниковый тюнер

По своему назначению он аналогичен тюнеру обычного телевизора. Разница между ними состоит лишь в частоте обрабатываемых сигналов. «Нормальные» тюнеры работают в диапазоне 47—870 МГц, в то время как спутниковые -- в диапазоне 950--2150 МГц. Некоторые телевизоры, в основном очень дорогие, имеют встроенный спутниковый тюнер. При покупке тюнера следует обращать внимание на количество разъемов. Идеальным является случай, когда разъемов достаточно для подключения всех устройств -- в этой ситуации вам не понадобится «перетыкать» разъемы для переключения с «обычного» телевидения на спутниковое.

Декодер

Все телевизионные каналы можно условно разделить на 2 большие группы: первые содержат себя за счет средств рекламодателей, вторые -- за счет телезрителей. Соответственно, каналы 1-й группы являются бесплатными, в то время как для просмотра каналов 2-й группы необходимо заплатить. Для того чтобы никто «случайно» не смотрел этот канал, его кодируют определенным образом, а всех подписчиков обеспечивают специальными карточками. Вставив их в декодер, телезритель раскодирует сигнал, и изображение появляется на экране. Чаще всего кодирование осуществляется в формате *D2--MAC*, представляющем собой переходный формат между стандартными *PAL*/*SECAM*/*NTSC* и системой *HDTV* (телевидение высокой четкости). Сам сигнал хоть и передается в аналоговой форме, некоторая его часть является цифровой. Поэтому в этом формате обеспечиваются, как правило, более высококачественные изображение и звук.

Позиционер

Если параболическая антенна по размеру достаточно велика, то вы сможете принимать программы только с одного или двух спутников (и то лишь в том случае, если они находятся в одной точке орбиты). Можно принимать программы и с нескольких спутников — нужно только перенаправлять антенну. Многие тюнеры имеют встроенный позиционер, управляющий приводом (актуатором) антенны. Если же позиционер не встроен в тюнер, то, как правило, имеется возможность его подключения.

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК РОССИИ

РЫНОК УМЕРЕННОЙ АКТИВНОСТИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В течение всей прошедшей недели на московском межбанковском внебиржевом валютном рынке в динамике котировок доллара США наблюдались достаточно резкие перепады, однако Центральный банк России держал ситуацию под контролем и по возможности гасил возникающие колебания.

Всю неделю курс доллара США на торгах ММВБ продолжал плавное повышение и достиг в четверг максимальной отметки 5751 RUR/$. Однако в пятницу он снизился на один пункт и был зафиксирован на уровне 5750 RUR/$. В целом курс за неделю повысился на четыре пункта (0,07%). Объем торгов составил $19030 тысяч. Было проведено 34 сделки, однако активность участников рынка по-прежнему невысока.

Официальный курс доллара, устанавливаемый ежедневно Центральным банком, за неделю повысился на 7 пунктов (0,12%) и составил к концу недели 5753 RUR/$. Объявленный на 19 апреля курс зафиксирован также на уровне 5753 RUR/$.

Котировки доллара на внебиржевом рынке в понедельник держались на уровне 5747-5748 RUR/$ при уровне ставок МБК (overnight) 20 - 25% годовых. При этом на рынке сохранялся достаточно стабильный спрос на валюты, чему способствовала неопределенность на рынке гособлигаций. Это заставило операторов временно воздержаться от вложений в ГКО-ОФЗ и тем самым сформировало избыток рублевых средств на межбанковском рынке.

Во вторник котировки несколько упали, достигнув отметки 5743-5746 RUR/$. Ставки МБК достигли уровня 45 - 60% годовых. Такая ситуация сохранялась и в последующие дни.

Прошедший в среду аукцион ГКО спровоцировал еще больший дефицит рублевых средств. Котировки доллара в этот день составили 5750-5752 RUR/$. Достаточно высокие ставки МБК вынуждали дилеров продолжать продажу валютных средств во внебиржевом сегменте рынка. В четверг ставки (overnight) также были зафиксированы на достаточно высоком уровне -- 25 - 30% годовых.

В пятницу котировки доллара понизились до уровня 5748-5750 RUR/$, при этом на рынке по-прежнему ощущалась некоторая нехватка рублевых средств. Уровень ставок МБК был существенно ниже, чем на протяжении всей недели, ставки (overnight) также были достаточно высоки -- 15-20% годовых. К концу дня они упали до 7-12%.

Дальнейшая динамика котировок доллара на московском валютном рынке будет складываться в зависимости от соотношения спроса и предложения рублевых ресурсов на межбанке, а также от конъюнктуры рынка ГКО-ОФЗ. Исходя из прогнозов операторов можно предположить, что курс доллара сохранит установившиеся темпы роста.

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

РОСТ СТАВОК ПОЧТИ НЕИЗБЕЖЕН

ИКФ «ФинКонсалт»

На прошедшей неделе денежный рынок работал по уже традиционному для этого периода сценарию: относительно спокойное начало недели и подъем активности к пятнице.

В первые дни недели на рынке межбанковского кредитования преобладало предложение ресурсов на срок, как правило, до трех дней, в то время как спрос тяготел к более «длинным» кредитам. Это вполне объяснимо, поскольку ставки на ресурсы со сроком размещения от недели и выше отличались относительно высокой стабильностью (по недельным кредитам колебания ставок составляли порядка 5 пунктов, а по месячным -- не более 2 - 3). Однако стремление покупателей приобрести ресурсы на срок от недели и выше не всегда встречало «понимание» продавцов, основной интерес которых распространялся на сверхкороткие кредиты. Такая политика продавцов удержала ставки в этот период на высоком уровне: ставка FIXRATE-1 в понедельник-среду колебалась в пределах 22 - 24% годовых.

По словам дилеров вторичного рынка ГКО, в начале недели работа в этом сегменте денежного рынка была несколько затруднена в связи с отсутствием потребности у крупных банков в привлечении дополнительных средств. Тем не менее обороты рынка в начале недели оказались на высоком уровне: в понедельник было совершено сделок на общую сумму почти BLR 650 млрд.

Во второй половине недели ситуация на денежном рынке изменилась. Нельзя сказать, что к пятнице его лихорадило в преддверии окончания финансового месяца, а следовательно, и приближающегося перераспределения денежных средств между банками. Скорее рынок находится в ожидания больших перемен. В этих условиях оживились и рынок межбанковского кредитования, работа на котором полностью сосредоточилась в секторе сверхкоротких кредитов, и вторичный рынок ГКО, на котором крупные банки стали предлагать достаточно большие пакеты ценных бумаг. И на том, и на другом рынках произошел рост котировок, особенно по сверхкоротким кредитам.

Ставка FIXRATE-1 к пятнице поднялась до 30% годовых, и скорее всего это не предел. Хотя, на наш взгляд, основные налоговые платежи будут проводиться на следующей неделе -- часть банков уже начала испытывать возрастающую потребность в дополнительных средствах. Достаточно ощутимо выросла и ставка FIXRATE-7 -- до 33% годовых.

На вторичном рынке ГКО котировки также порядочно подросли. Ставка BelBond-30 к пятнице поднялась до 35% годовых. Практически весь день она была наиболее «рабочей», другие котировки встречались крайне редко. Ставка BelBond-1 увеличилась до 26% годовых (самый высокий показатель за месяц).

Скорее всего на следующей неделе, особенно в первой ее половине, мы станем свидетелями дальнейшего роста котировок по привлекаемым и размещаемым кредитным ресурсам.

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели							
	9 неделя 24.2	10 неделя 3.3	11 неделя 10.3	12 неделя 17.3	13 неделя 24.3	14 неделя 1.4	15 неделя 7.4	16 неделя 14.4
1. Объявленная ставка FIXRATE								
1 неделя	59	30	32	30	40	30	25	25
4 недели	42	35	38	43	40	41	41	40
2. Объявленная ставка DEPAR								
1 неделя	14	15	16	18	19	19	18	16
4 недели	28	28	35	36	32	33	33	31
3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04	31,53	36,78	25,34	23,09
1 месяц	8,07	8,01	8,03	8,07	8,11	8,12	8,10	8,13
3 месяца	11,45	11,37	11,35	11,41	11,45	11,51	11,49	11,42
4. Индекс ФК	36,78	25,34	23,09	29,98	19,41	34,23	29,94	34,78
5. Индекс BelBond	388,20	261,74	424,29	493,50	721,59	337,89	670,25	198,36
1 неделя								
4 недели	25	32	32	32	32	33	31	31
6. Динамика объемов торгов на вторичном рынке ГКО, в млрд.руб.	337,89	670,25	198,36	398,83	404,56	329,24	297,72	648,75
7. Изменение курса USD на:								
МВБ	22690	23000	23360	23750	24490	25050	25530	25990
ММВБ	28935	28531		30806	30992	31286	34652	34614
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	28656	28478	28729	29886	29700	30513	32890	33067
	29692	29067	30192	31508	30775	31550	34663	34475
8. Изменение курса DM на:								
МВБ	13550	13600	13680	14080	14480	15020	15070	15060
ММВБ	17306	16899		18254	18336	18846	20492	20174
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	16774	16184	16226	16907	17058	17284	18730	18496
	17891	16899	18428	18870	19057	18995	21018	20476
9. Изменение курса RUR на:								
МВБ	4,00	4,04	4,10	4,16	4,29	4,37	4,45	4,52
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	4,989	4,915	4,870	4,825	4,945	5,117	5,223	5,623
	5,255	5,400	5,560	5,500	5,450	5,480	5,800	6,250

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

«ШТОРМОВОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ» «МЕДВЕДЯМ»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

За прошедшую неделю на Межбанковской валютной бирже курс американского доллара поднялся на 150 пунктов и достиг отметки 26050 BLR/$. Недельный объем биржевых торгов по доллару составил лишь $7628 тыс., что меньше уровня предыдущей недели на 55,6%. Чтобы сократить темпы падения белорусского «зайчика», Национальному банку пришлось в два раза ограничить спрос на валюту.

Котировки доллара на межбанковском валютном рынке всю неделю находились в коридоре 33100 - 33900 BLR/$. С 21 апреля Нацбанк Беларуси установил официальный курс белорусского рубля в размере 26050 BLR/$.

Ситуация, сложившаяся на рынке белорусского рубля, заставляет сомневаться в оправданности открытия коротких позиций по белорусской валюте. Еще неделю назад особых поводов для беспокойства не было. Вероятность того, что «зайчик» упадет еще ниже, была гораздо выше вероятности возвращения его назад. Однако по итогам торгов видно, что белорусский рубль вообще вышел из главного понижательного коридора, во второй раз натолкнувшись на поддержку 16,6. Тренд начинает закругляться. Не исключено, что он приобретает форму, известную в техническом анализе как «корыто» или «округлое дно». Если это предположение верно, то в будущем можно ожидать взлета рубля с повышательным трендом, симметричным отрезку «6 марта - 18 апреля» или более плавным, но очень напоминающим его.

Такие предположения обусловлены очень интенсивными переговорами между Национальным банком Беларуси и Центробанком России. Одним из основных пунктов обсуждения, несомненно, является кредитование Беларуси в поддержку курса национальной валюты. Банку России при желании вполне по силам переломить объективную понижательную тенденцию белорусского рубля. Сейчас «зайчик» «держится» благодаря налоговым платежам клиентов белорусских банков, которые продлятся всю будущую неделю.

Самые дальновидные игроки московского рынка сейчас играют только на открытии сверхкраткосрочных позиций -- не дольше одного дня. Долгосрочная перспектива теперь крайне противоречива и неясна. «Очень интенсивные переговоры» «медведям» следует расценивать как конкретное «штормовое предупреждение».

Итогом пятидневных торговых сессий по немецкой марке стал курс 15180 BLR/DEM. Торговый брутто-оборот за анализируемый период снизился на 61% и составил DEM 988 тыс. Это потребовало от банков отвлечения BLR 14,9 млрд. по средневзвешенному курсу. В торгах в среднем принимали участие 10 банков. На внебиржевом рынке марка стоила 19674/19755 BLR/DEM. С 10 марта официальный курс марки составит 15164,75 BLR/DEM.

В течение описываемого периода курс российского рубля вырос до 4,53 BLR/RUR, то есть на 2 пункта. Недельный объем биржевых торгов по российской валюте также сократился. За анализируемый период брутто-оборот составил RUR 11,5 млрд., что почти на 74% ниже показателя предыдущего периода. В торгах принимали участие в среднем 13 банков. На внебиржевом рынке российский рубль котировался в пределах 5,863/5,905 BLR/RUR. На начало этой недели официальный курс установлен в размере 4,53.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 11.04.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
14.04.97	33990	23657	23657	4.5200	13
15.04.97	22325	22325	22325	4.5200	13
16.04.97	31348	31348	31348	4.5200	13
17.04.97	19035	19035	19035	4.5200	10
18.04.97	34711	18936	18936	4.5300	14
***	141409	115301	115301	4.5220000000	13
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
14.04.97	437	595	437	18700.0000	14
15.04.97	74	1619	223	18050.0000	11
16.04.97	648	18	218	18400.0000	10
17.04.97	254	1115	304	18400.0000	12
18.04.97	508	629	550	18250.0000	10
***	1921	3976	1732	18360.000000	11
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
14.04.97	2439	2052	2052	25990.0000	12
15.04.97	598	598	598	25990.0000	12
16.04.97	1045	1045	1045	25990.0000	15
17.04.97	1728	1728	1728	25990.0000	13
18.04.97	2205	1134	2205	26050.0000	12
***	8015	6557	7628	26002.000000	13
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
14.04.97	191	191	191	15060.0000	11
15.04.97	49	134	134	15020.0000	8
16.04.97	215	215	215	15020.0000	10
17.04.97	118	118	118	15020.0000	9
18.04.97	1211	330	330	15180.0000	11
***	1784	988	988	15060.000000	10
ТЕНГЕ (лот = 1000 KZT)					
17.04.97	0	138	138	344.0000	2
***	0	138	138	344.0000	2
ЭКЮ (лот = 1000 XEU)					
15.04.97	4	4	4	29471.0000	1
***	4	4	4	29471.000000	1
АВСТРИЙСКИЙ ШИЛЛИНГ (лот=1000 ATS)					
15.04.97	19	19	19	2144.000000	1

*** - суммы; спроса, пр-ний и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ тел.29-26-50, факс 29-25-56

СОТРУДНИЧЕСТВО

В КАЛИНИНГРАД НА РЫБАЛКУ

Отдел информации «БДГ»

Беларусь намерена создать национальный торговый и рыболовецкий флот на базе портов Калининградской области России. Об этом сообщила пресс-служба Калининградской областной администрации.

Как ожидается, этот вопрос будет обсужден в ходе предстоящего визита в Калининград президента Беларуси Александра Лукашенко, который состоится ориентировочно в конце апреля--начале мая.

Среди документов, которые готовятся к подписанию, в администрации назвали, в частности, соглашение о взаимозачетах за поставленный из России в Беларусь природный газ путем выполнения белорусскими строительными организациями в Калининградской области объектах подрядных работ. В ходе визита Александра Лукашенко предполагается решить вопросы поставки в область продукции сельского хозяйства, продовольствия и промышленных товаров, а также создания совместных предприятий по добыче, переработке и поставке в Беларусь рыбы и морепродуктов.

Для увеличения динамики сотрудничества белорусская сторона предложила создать в Калининграде свое торговое представительство и представительство «Приорбанк» АО.

В случае заключения договоров объемы взаимных поставок между нашей страной и Калининградской областью возрастут до BLR40 млрд. в год (порядка RUR9 млрд.). В том числе ожидается поставка в Калининград товаров белорусского производства на сумму BLR21 млрд. Взамен в Беларусь будет продано рыбы и сырьевых ресурсов на сумму BLR19 млрд.

В прошлом году объем взаимопоставок между сторонами составил $78 млн.

ПРОЕКТЫ

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В БЕЛАРУСИ: ИЛЛЮЗИИ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?

Светлана КАРПЕКОВА

Возможно, во время поездки белорусской делегации, возглавляемой Александром Лукашенко, в Корею, Вьетнам и Китай, кроме вопросов потенциального сотрудничества, по некоторым сведениям, будет обсуждаться и один конкретный проект. Речь идет о создании струнной транспортной системы (СТС), исследования и работы по которой были начаты в 1983 году белорусским изобретателем Анатолием Юницким.

В 1994 году автор совместно с немецкой фирмой «NTL Neue Transportlinien GmbH» подал международную заявку на изобретение «Линейная транспортная система». К настоящему времени по нему осуществлены международный патентный поиск и международная экспертиза. Получены первые патенты в России и ЮАР (патентование осуществляется в 20 странах). Работа экспонировалась на двух лейпцигских ярмарках (март и апрель 1995 г.) и Ганноверской промышленной ярмарке (апрель 1996 г.), на выставках достижений Академии наук Республики Беларусь (Минск, 1995 и 1996 гг.).

Проект «Струнные транспортные системы» (СТС) представляет собой принципиально новую высокоскоростную транспортную систему.

Основу СТС составляют рельсы-струны, в которых струнные элементы натянуты до суммарного усилия 500 тонн и жестко закреплены в анкерных опорах, установленных с шагом 1 км. В промежутках путевая структура, имеющая два специальных рельса, поддерживается промежуточными опорами, которые в зависимости от рельефа местности установлены с шагом 20...100 м. Транспортный модуль СТС имеет вместимость 10 пассажиров или 2 тонны груза и представляет собой электромобиль, подключенный к промышленной электрической сети через колеса и токонесущие головки рельсов.

Благодаря низкой материалоемкости, технологичности изготовления и монтажа, использованию традиционных материалов в конструкции путевой структуры и опор трассы СТС будут дешевле обычных и скоростных железных дорог, автобанов, монорельсовых дорог и поездов на магнитном подвесе. Для прокладки струнных трасс потребуется небольшое отчуждение земли (менее 0,1 га/км, т.е. столько же, сколько отнимает земли пешеходная дорожка или тропинка). В то же время не будет необходимости в сооружении насыпей, выемок, тоннелей, вырубке леса, сносе строений.

СТС характеризуется малой материалоемкостью. Например, для однопутной трассы расход металла будет составлять порядка 100 кг/м, а это материалоемкость всего одного рельса железной дороги. При крайне низкой материалоемкости путевая структура СТС тем не менее будет иметь более высокую эксплуатационную жесткость, чем современные авто- и железнодорожные мосты и путепроводы, характеризующиеся значительно большим расходом материалов на их сооружение. Из приведенных преимуществ СТС следует, что при прочих равных условиях (одинаковая скорость движения, пропускная способность, рельеф местности и т.п.) это будет наиболее дешевый и экологически безопасный из всех существующих и перспективных видов транспорта.

Еще в апреле 1995 года академики АН Беларуси Капуцкий и Высоцкий направили Александру Лукашенко письмо, в котором просили оказать государственную поддержку программе по разработке принципиально нового вида высокоскоростного наземного транспорта. Ученые считали, что эта программа *«позволила бы Беларуси выдвинуться на передовые рубежи и занять в мировой экономике достойное место»* и что под ее реализацию могли бы быть получены крупные инвестиции. В августе 1995 года в Министерстве транспорта и коммуникаций прошло совещание, на котором министр Александр Лукашов отметил актуальность создания высокоскоростной новой транспортной линии в Беларуси и целесообразность участия Минтранса в реализации проекта в составе совместного предприятия. Тогда же было принято решение о том, что Минтранс примет участие в СП «Технополис НТЛ». Предполагалось, что будет создано научно-исследовательское подразделение совместного предприятия в составе белорусского НИИ транспорта НПО «Транстехника». Однако эти решения не были реализованы, и работы по проекту приостановились.

На государственном уровне идеей Анатолия Юницкого заинтересовались лишь в 1997 году, когда помощник президента Петр Капитула направил Александру Лукашенко докладную записку. В ней г-н Капитула сообщал, что согласно экспертизе, проведенной рядом научных и государственных организаций Беларуси и России, «Струнная высокоскоростная транспортная магистраль» может стать успешным экономическим проектом. Например, на заседании комиссии ученого совета С.-Петербургского государственного университета путей сообщения 20 марта 1996 года отмечены актуальность, оригинальность и практическая целесообразность реализации проекта СТС в географических и климатических условиях северо-западной зоны. По оценкам белорусского Института независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов, создание струнных транспортных систем позволит реализовать стратегические интересы Беларуси путем участия в освоении месторождений нефти в Тимано-Печерском и Приобском месторождениях России (с суммарными запасами около 5 млрд.тонн). В докладной записке на имя президента Петр Капитула также отмечал, что *«при правильно выбранной стратегии, начиная с поддержки получения патентов на СТС за рубежом, Беларусь сможет получать большие дивиденды, продавать лицензии и ноу-хау, участвовать на выгодных условиях в освоении сырьевых месторождений и строительстве СТС за рубежом»*. Предлагались и конкретные меры для реализации программы создания СТС. Вероятно, приведенные аргументы убедили Александра Лукашенко в перспективности проекта, и в феврале нынешнего года он поручил Сергею Лингу оказать поддержку разработчикам в завершении опытно-конструкторских работ по созданию струнной транспортной [illegible]мы.


Вагончик тронется, проект останется

По имеющейся информации, в последнее время проектом струнных транспортных систем активно занималось Министерство предпринимательства и инвестиций, которое, вероятно, придавало ему «товарный» вид перед поездкой белорусской делегации в Азиатский регион. Сегодня есть пилотный бизнес-план проекта (СТС), разработанный исследовательским центром «Юнитран» и Институтом независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов. В нем отмечено, что *«...стратегической целью проекта является получение монопольно высокой прибыли и передел мировых рынков транспортных услуг посредством создания принципиально новой транспортной системы, позволяющей уменьшить материальные и экологические издержки при одновременном уменьшении времени передвижения потребителем. Преимуществом проекта является патентозащищенность в целом транспортной системы, объединяющей дорогу и транспортный модуль. Она является единственной транспортной системой, не требующей дотаций государства на начальном этапе реализации»*. Разработчики бизнес-плана также считают, что уникальность данной транспортной системы позволяет вытеснить авиационный пассажирский транспорт на континентах с высокими пассажиропотоками из сегмента рынка до 3 тыс.км, авиагрузоперевозки, где есть жизненная необходимость в перевозке больших объемов относительно дешевых грузов; может переключить на себя пассажироперевозки железнодорожным транспортом на расстоянии от 100 и более км. СТС не имеет альтернативы круглогодичной перевозке большого объема грузов и пассажиров при освоении северных и малодоступных территорий и может стать альтернативным трубопроводному транспорту при транспортировке нефтепродуктов на расстояния более 500 км. Обладание мировыми патентами позволяет сосредоточить мощности от реализации проектов СТС на территории Беларуси. Благодаря этому могут быть созданы дополнительные рабочие места, появится возможность реально восстановить депрессивные отрасли промышленности. Авторы бизнес-плана приводят расчеты, которые показывают, что на каждый километр построенной трассы за рубежом Беларусь может иметь до $1 млн. поступлений за счет выполнения заказов на строительство СТС. Кроме того, продажа лицензий на 1 тыс. км трассы принесет $14 млн. дохода в год, инжиниринговых услуг (проектно-инженерная документация) -- до $100 млн.на 1 тыс. км спроектированной трассы. СТС может стать единственной транспортной системой, которая будет прибыльной по своим технико-экономическим показателям и не потребует дотаций государства.

Из пояснительной записки генерального конструктора программы СТС Анатолия Юницкого:

«Беларусь согласно программе развития европейской транспортной системы, утвержденной ЕС в 1995 году, становится страной, через которую пройдет наиболее дорогостоящий транспортный коридор: железнодорожная и шоссейная линии «Мадрид (Лондон) -- Париж -- Берлин -- Варшава -- Минск -- Москва». Вокруг этой коммуникационной линии будут расположены вспомогательные транспортные коридоры. Два из них: «Клайпеда -- Калининград -- Минск -- Бобруйск -- Гомель -- Киев -- Одесса» и «Рига -- Витебск -- Бобруйск -- Гомель -- Киев» пересекут территорию РБ с севера на юг. Второй по значению и пропускной способности трансевропейской линией должен стать коридор «Краков -- Львов -- Киев -- Южная Россия». Третьей -- небольшие по мощности трассы вдоль южного побережья Балтийского моря: Виа-Ганза («Щецин -- Гданьск -- Калининград -- Клайпеда -- Рига -- Таллинн -- Санкт-Петербург -- Хельсинки») и Виа-Балтика («Варшава -- Каунас -- Рига -- Тарту -- Санкт-Петербург»). Транспортный коридор «Берлин -- Москва» должен представлять из себя модернизированный по западным стандартам платный автобан с сетью пограничных переходов и таможенных терминалов на границе Польши с Беларусью.

В транспортной программе Европейского сообщества Республике Беларусь отводится пассивная роль. Фактически от нее лишь требуется разрешение на прокладку через ее территорию транспортных коридоров с высокоскоростными железнодорожными магистралями. Соответственно небольшой будет и отдача для экономики РБ в случае реализации такой программы, так как она будет выполняться по проектам и силами стран ЕС, но никак не Беларуси. Выполнение скоростных трасс в транспортных коридорах ЕС в виде струнных транспортных систем в корне меняет соотношение преимуществ как в ближайшей, так и в дальней перспективе в пользу интересов РБ.

Во-первых, в этом случае Беларусь будет инициатором программы, которая только в транспортном коридоре «Москва -- Минск -- Варшава -- Берлин -- Брюссель -- Лондон (Париж)» может быть оценена в $5,2 млрд., а с учетом других транспортных коридоров, которые должны пройти через территорию РБ, -- в сумму не менее $10 млрд. Поскольку РБ будет выступать не только инициатором, но и разработчиком основных составляющих программы СТС, то на дальнейшие научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы по проекту могут быть выделены со стороны ЕС значительные средства. СТС является комплексной и очень наукоемкой программой, куда входят машиностроительные, энергетические, строительные, информационные и др. аспекты, на которых специализировались наука и промышленность Беларуси в советское время и которые в этом случае получат новые заказы.

Во-вторых, строительство СТС вместо скоростных железных дорог (или в дополнение к ним вместо поездов на магнитном подвесе) на каждой тысяче километров трасс сэкономит ЕС около $ 10 млрд., а это не такие уж и маленькие средства, тем более, что планируется построить в общей сложности несколько десятков тысяч километров высокоскоростных трасс. Но кроме снижения в несколько раз капитальных вложений, что повышает рентабельность инвестиций и делает программу очень привлекательной для потенциальных инвесторов, это в значительной степени снижает стоимость проезда по скоростным трассам и делает их конкурентоспособными в далекой перспективе. Таким образом, гарантируется высокая и стабильная прибыльность вложений на многие десятилетия вперед. А поскольку СТС будет разрабатываться в РБ, то и значительная часть доходов от разработки, проектирования, строительства и эксплуатации трасс СТС останется в экономике республики. При этом промышленность РБ, особенно та ее часть, что была «сборочным цехом» СССР, может быть сориентирована на строительство трасс СТС не только у себя, но и на территории других стран. Например, общая стоимость металлоконструкций по рассматриваемой трассе превысит $1 млрд., железобетонных конструкций -- $400 млн., стоимость подвижного состава -- $1 млрд. Такого объема работ достаточно, чтобы загрузить крупнейшие предприятия РБ заказами на много лет».

Пока неизвестно, заинтересует ли проект наших восточных соседей, поскольку для его реализации нужны немалые средства. Кроме того, здесь, в Беларуси, необходимо еще продолжить комплекс научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ и построить опытный участок трассы. На все это потребуется от $500 тыс. до $10 млн. Впрочем, автор проекта Анатолий Юницкий утверждает, что затраты на программу СТС окупятся в течение 3 лет после поступления заказа на проектирование и строительство конкретной трассы протяженностью всего в 10 км (например, «город -- аэропорт»). Тем не менее без притока солидных инвестиций реализовать проект не удастся. Поскольку на крупные западные капиталовложения Беларуси рассчитывать не приходится, потенциальных партнеров для реализации проекта СТС сегодня можно найти где-нибудь на Востоке. Вполне возможно, что идея президента о создании оси Минск--Москва--Пекин достаточно определенно указывает на направление поиска.

СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВЫЙ МИНИСТР -- СТАРЫЕ ПРОБЛЕМЫ: СТРОИТЕЛИ ПОДВЕЛИ ИТОГИ ПЕРВОГО КВАРТАЛА

Вадим СЕХОВИЧ

17 апреля в Министерстве архитектуры и строительства Беларуси состоялась коллегия, посвященная итогам работы строительного комплекса страны в первом квартале 1997 года. На заседании председательствовал новый министр Виктор Ветров, который после назначения Геннадия Новицкого на должность вице-премьера принял бразды правления ведомством.

Однако главным докладчиком на этот раз был не он, а первый его заместитель Анатолий Шатило. Он заявил, что в первом квартале текущего года объем подрядных работ, выполненных предприятиями министерства, составил 115,9% к январю--марту прошлого года. Производство промстройматериалов увеличилось на 28,8%, выпуск товаров народного потребления -- на 41,9%.

Прибыль от реализации продукции, работ и услуг (BLR 250 млрд.) возросла по сравнению с январем-февралем 1996 года в 3,1 раза. Уровень рентабельности в целом по субъектам хозяйствования, находящимся в ведении министерства, составил 4,5%, в том числе в строительстве -- 4,2%, в промышленности -- 5%.

Несмотря на некоторую стабилизацию, наметившуюся в конце прошлого года, ситуация как в целом по отрасли, так и по отдельным предприятиям остается сложной. Как заметил г-н Шатило, уровень рентабельности хотя и возрос в начале этого года на 3,5 пункта, но остается одним из самых низких среди других отраслей народного хозяйства Беларуси. Худшие показатели имеет только Минсельхозпрод. Однако это обусловлено не только традиционно высокими издержками производства, но и нарушением паритета цен. Было отмечено, что темпы роста цен на строительные материалы в 2 раза ниже, чем на продукцию производственно-технического назначения. В таких условиях естественно стремление руководства министерства к тому, чтобы цены отражали реальные затраты и позволяли проводить обновление основных фондов. Поэтому в Минархитектуры и строительства вырабатывается механизм индексирования цен. С этой целью при облисполкомах и Мингорисполкоме создаются региональные центры ценообразования в строительстве.

Сохраняется тенденция к увеличению числа убыточных предприятий. Если по итогам 1995 года их было 19, в 1996 году -- 44, то в первые три месяца 1997 года -- уже 66. Причем 18 из них работают с убытками на протяжении последних двух лет и фактически являются банкротами.

Крах этих предприятий во многом обусловлен и личностным фактором. Анализируя экономическое положение отдельных предприятий, успехи или неудачи того или иного субъекта хозяйствования, следует признать, что профессионализм директорского корпуса сегодня чрезвычайно важен. В одинаково тяжелых условиях некоторые предприятия работают относительно стабильно, а другие с каждым годом увеличивают убытки. Постановление коллегии освободило от занимаемой должности генерального директора объединения «Брестжилстрой» Леонарда Буцкевича. Резкой критике подверглись директоры Гомельского ДСК и ОАО «Радошковичский керамический завод». Скорее всего этих руководителей ожидает участь брестского коллеги. Например, у Гомельского ДСК кредиторская задолженность составляет BLR 186 млрд., а дебиторская -- BLR 37 млрд. У радошковичского завода кредиторская задолженность превышает дебиторскую в 7,8 раза. Он не защитил



бизнес-план на 1997 год. При всем этом Радошковичский керамический завод оснащен современным импортным оборудованием и имеет хорошую сырьевую базу. Министр потребовал объяснений также от руководителей арендного треста N30 (Гродно), Молодеченского комбината строительных материалов, Петриковского кирпичного завода, АО «Силикат» (Бобруйск), Микашевичского камнеобрабатывающего завода, Гомельского завода стройдеталей.

Так сложилось, что относительно небольшие и в большинстве своем расположенные на периферии предприятия строительного комплекса являются своеобразным оплотом «красных директоров». Один из выходов -- привлечение новых кадров.

Однако не меньшую роль играет такой фактор, как материальное стимулирование директорского корпуса. 9 апреля 1997 года принято постановление СМ Беларуси, которое предусматривает повышение должностного оклада руководящих работников на 40 -50%. Естественно, при условиии обеспечения ими стабильной работы предприятий. Кроме того, при разработке проекта приватизации предприятий Министерства архитектуры и строительства на 1997 год в него был внесен пункт о передаче в управление руководителям АО и их заместителям части государственных акций.

На коллегии был рассмотрен вопрос финансового положения предприятий. Неплатежеспособность потребителей, а также рост процентов и штрафов за несвоевременное возвращение кредитов привели к увеличению кредиторской и дебиторской задолженностей. По состоянию на 1 марта кредиторская задолженность строительного комплекса выросла до BLR 4,5 трл. и превысила дебиторскую на BLR 1,4 трл. Причем просроченная кредиторская задолженность составляет 31% всей суммы.

Не остался без внимания и вопрос погашения задолженности по заработной плате. Директивы президента заставляют и министерство, и директорский корпус позаботиться о его решении в первоочередном порядке. Сегодня задолженность по зарплате в отрасли составляет BLR 21,5 млрд. Лидерами здесь являются «Мозырьсельстрой» (BLR 1,9 млрд.) и Гомельский ДСК (BLR 1,5 трл.)

На коллегии министерства была рассмотрена и проблема реформирования государственной собственности. Как было отмечено, сегодняшние темпы разгосударствления нельзя признать удовлетворительными. Приватизация медленно «движется» по спискам 1996 года, так как программа приватизации предприятий отрасли на 1997 год еще не утверждена. Ситуация усугубляется еще и тем, что у многих субъектов хозяйствования истекают сроки аренды. Однако ускорить процесс, как бы этого ни хотелось, не удастся. Продолжающаяся переоценка основных фондов влечет за собой необходимость индексации ИПЧ «Имущество». Тем самым сроки продажи акций вновь создаваемых АО растягиваются еще на 4 - 5 месяцев.

Кроме итогов работы строительного комплекса в 1-м квартале текущего года, на коллегии рассматривались меры по реализации целевых показателей прогноза социально-экономического развития на 1997 год. Программа действий министерства по выполнению заданий, определенных для отрасли указом президента и постановлением СМ, в основном утверждена в правительстве 28 марта. Главным направлением, конечно, является строительство жилья. В первом квартале введено в эксплуатацию 381 кв. м жилья, или 190% к аналогичному периоду прошлого года. Всего в этом году планируется ввести в эксплуатацию 3252 тыс.кв.м жилых площадей, что на 27% больше, чем в 1996 (2566 тыс.кв.м). Графики строительства, финансирования и введения в эксплуатацию новых жилых площадей согласованы с облисполкомами и Мингорисполкомом. Однако сроки ввода в эксплуатацию нового жилья могут быть сорваны, так как у подрядчиков отсутствуют средства на приобретение стройматериалов. К тому же в бюджете государства явно нет денег на финансирование этих работ в полном объеме. Так, в марте была полностью выбрана кредитная линия для нуждающихся в улучшении жилищных условий членов ЖСК и КиЗ, по которой в соответствии с указом президента от 22 декабря 1995 года Национальный банк выделил BLR 2 трл. В основном это дома, строительство которых началось в 1991-1993 годах. Степень готовности их составляла до 75%. Таких объектов почти не осталось, и в этом году придется работать над завершением строительства домов, степень готовности которых около 50%. По поручению Совета Министров Минархитектуры и строительства подготовило проект указа президента о выделении кредита в размере BLR 5 трл. для достройки домов ЖСК и КиЗ. В правительстве находится предложение о выделении авансовых кредитов на BLR 700 млрд. для приобретения материалов и сырья. BLR 1 трл. необходим для сооружения инженерных сетей. Однако из местных бюджетов на это может быть выделено только BLR 201 млрд., или 20%. В таких условиях руководители министерства считают целесообразным привлечь внебюджетные инвестиции. Например, исключить декларирование доходов для физических лиц, осуществляющих строительство жилья. Или по крайней мере несколько сдвинуть для них планку.

ПРОИЗВОДСТВО ГАЗОВОЙ АППАРАТУРЫ

БЕЛОРУССКИЙ ВКЛАД В СТАБИЛЬНОСТЬ «ГАЗПРОМА»

Олег СУПРУНЮК

Итоги хозяйственной деятельности ОАО «Брестгазоаппарат» в прошлом году вполне можно считать удовлетворительными. Успешная работа предприятия подтверждается и размерами начисленных дивидендов, составивших BLR 45 тыс. на одну акцию (год назад этот показатель был равен BLR 8 тыс.).

По мнению генерального директора АО «Брестгазоаппарат» Михаила Иоффе, главным достижением минувшего года стал выход на качественно более высокий уровень выпускаемой продукции: постоянно модернизировались модели газовых плит, создавались и осваивались новые образцы бытовых и промышленных микроволновых печей, полным ходом велась работа по подготовке к производству электрических плит (ждать их появления потенциальным потребителям осталось совсем недолго). И если ранее продукция брестских газоаппаратчиков испытывала острую конкуренцию со стороны западных фирм, то своими новыми моделями предприятию удалось привлечь многих покупателей в странах СНГ.

Закономерным результатом такой работы стала возросшая чистая прибыль «Брестгазоаппарата», повысившийся уровень рентабельности, стабильная работа трудового коллектива и увеличение числа рабочих мест. Даже генеральный директор российского АО «Газмаш» Михаил Зверев (он же является председателем правления брестского предприятия, 51% акций которого принадлежит РАО «Газпром») вынужден был признать, что при всеобщем кризисе в отрасли брестчане сумели остаться на плаву. Их завод -- единственный в системе «Газмаша» -- работал в 1996 году без сбоев.

Не менее серьезные задачи ставит перед собой руководство «Брестгазоаппарата» и в нынешнем году. В частности, намечено довести выпуск новых моделей до 50% от общего объема производства, начать серьезное обновление основных фондов (на что потребуются крупные суммы в СКВ), создать сеть фирменных магазинов в Беларуси и за ее пределами. Что касается производства газовых плит, то Михаил Иоффе считает реальным в 1997 году довести их производство до 400 тыс.штук (в прошлом году их было собрано 370 тысяч).

Наконец, к концу года «Брестгазоаппарат» намерен удивить всех своей новой и совершенно оригинальной микроволновой печью бытового назначения. Предварительные расчеты показывают, что по дизайну и техническим характеристикам эта печь сможет конкурировать с западными образцами.

ТРАНСПОРТ

ПАСПОРТ, УДОСТОВЕРЯЮЩИЙ ПРОФЕССИЮ

Галина ШАРАЕВА

В Беларуси официально насчитывается около пяти тысяч моряков. Но значительная часть из них работает на морских и речных судах других стран.

По международным правилам все они должны иметь паспорт моряка. Получить этот документ наши земляки могут, только сменив свое гражданство на гражданство страны пребывания. Чтобы такое не случилось, Министерство транспорта и коммуникаций Беларуси разработало и изготовило образец паспорта моряка. Документ уже получил сертификат на международные требования, и скоро белорусы смогут работать как в ближнем, так и дальнем зарубежье, не меняя гражданства.

В первую очередь планируется выдать «профессиональный паспорт» морякам портов Калининграда, Риги, Клайпеды, Мурманска и Владивостока, через суда и компании которых идут белорусские грузопотоки.

С УСПЕХАМИ, НО НЕ БЕЗ ПОТЕРЬ

Галина ШАРАЕВА

Министерство транспорта и коммуникаций подвело итоги работы своих предприятий за первый квартал 1997 года.

По подсчетам, объем перевозок грузов автотранспортом увеличился к уровню первого квартала 1996 года на 10,8%, пассажирооборот -- на 3,4%. Выполнено задание по снижению объемов потребления топливно-энергетических ресурсов -- на 7,3% к уровню 1995 года.

Проведена значительная работа по расширению рынка транспортных услуг, в том числе и за пределами республики. Удельный вес международных грузоперевозок в общем объеме автоперевозок вырос с 52,2% в 1996 году до 57,2% в 1997 году. Однако развитие международных перевозок сдерживается отсутствием в необходимом количестве подвижного состава, отвечающего мировым стандартам. Выход из положения видится в приобретении подвижного состава на основе лизинга. Но для развития финансового лизинга требуется поддержка правительства.

Понемногу расширяется и маршрутная сеть, сохраняется тенденция к увеличению числа выполняемых рейсов. Повысилась окупаемость городских и пригородных автобусных перевозок: по городским -- на 13,9 пункта, по пригородным -- на 6,7 пункта.

Предприятия отрасли завершили первый квартал с рентабельностью 5,3%, ожидается также рост балансовой прибыли к этому периоду прошлого года на 35,3%. Обеспечен опережающий рост доходов над расходами -- на 0,1 пункта.

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

«В ОДНУ ТЕЛЕГУ ВПРЯЧЬ НЕМОЖНО КОНЯ И ТРЕПЕТНУЮ ЛАНЬ...»

Светлана КАРПЕКОВА, Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Нынешняя белорусская власть, похоже, не очень обеспокоена инвестиционной непривлекательностью своей страны. Лидеры Беларуси полны уверенности, что грядущая интеграция с Россий решит все проблемы, в том числе и инвестиционные. Пресловутая многовекторность внешней политики Беларуси на деле оборачивается значительным сокращением, например, программ технической помощи в рамках двусторонних правительственных договоров с западными государствами.



Традиционно важный и крупный экономический партнер Беларуси -- Германия -- в этом году решила не продолжать финансирование проекта «Приватизация предприятий пищевой промышленности РБ». В рамках этого проекта, финансируемого немецким министерством финансов, в конце 1996 года белорусский Институт независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов совместно с немецкой консалтинговой фирмой «DG Agroprogress International GmbH» изучал ситуацию на белорусских предприятиях, которые могли бы представлять интерес для зарубежных партнеров. Немецкие консультанты и специалисты ИНЭП посетили 9 из 14 предприятий, предложенных концерном «Белпищепром» и Мингосимуществом, в том числе кондитерский комбинат «Витьба» (Витебск), ОАО «Красный пищевик» (Бобруйск), ОАО «Спартак» (Гомель), ОАО «Ивкон» (Ивенец). Задачей консультантов было ознакомление с деятельностью предприятий, их проблемами и перспективами, поиск возможных направлений сотрудничества с потенциальными западными инвесторами и подготовка для них соответствующих отчетов. Одновременно предусматривалась возможность участия инвесторов в процессе разгосударствления.

Уже на этапе подготовки отчета были организованы первые контакты с потенциальными немецкими инвесторами. В Беларусь приезжали представители машиностроительных и пищеперерабатывающих предприятий, в частности, связанных с картофелепереработкой. Немецкая сторона заинтересовалась «Лидапищеконцентратпромом» и филиалами предприятия, которые выпускают продукты картофелепереработки. Тогда же рассматривалась идея создания на базе новогрудского филиала совместного предприятия по переработке картофеля.

По итогам общего отчета выяснилось, что на всех предприятиях, которые посетили белорусские и немецкие консультанты, есть как общие для всех проблемы (спад производства, сокращение рынков сбыта, устаревшие основные фонды, нехватка оборотных средств, слабая маркетинговая политика, несовершенство бухгалтерского учета и т.п.), так и специфические, присущие конкретному предприятию. Тем не менее консультанты отметили, что среди предприятий «Белпищепрома» есть перспективные, представляющие интерес для зарубежных инвесторов: ОАО «Спартак», ОАО «Красный пищевик», «Лидапищеконцентратпром» и ОАО «Ивкон» (все ОАО -- кондитерские предприятия). Кстати, несмотря на то, что рост объема производства кондитерских изделий за первый квартал текущего года по сравнению с соответствующим периодом прошлого года составил 167,6%, руководители концерна «Белпищепром» говорят о необходимости инвестиций в кондитерскую отрасль. Средства необходимы в первую очередь для того, чтобы модернизировать производство: при существующей в отрасли рентабельности в 17-18% накопить средства для модернизации предприятия не в состоянии. Для того, чтобы инфляция не «съедала» основные средства предприятий, необходима рентабельность хотя бы на уровне 30-35%.

К сожалению, работа в рамках проекта «Приватизация предприятий пищевой промышленности РБ» в 1997 году не была продолжена по уже упомянутой причине прекращения финансирования. А участия немецкой стороны в процессе разгосударствления и приватизации бдительное белорусское государство не могло допустить по причине изначальной революционной ненависти к «капиталистам». Оно и своихто едва терпит, а уж чужих и вовсе к народной собственности не допустит. А значит, все разработки остаются пока только на бумаге и реальных результатов конкретному предприятию не принесут.

ИНВЕСТОРА ИЩУТ...

Институтом независимой экспертизы разработан пилотный бизнес-план «Организация производства кондитерских изделий на желеобразной основе с фасовочным производством» на базе бобруйского ОАО «Красный пищевик». Цель проекта в том, чтобы совместно с зарубежным инвестором произвести техническое перевооружение мармеладного производства и получить коммерческую выгоду за счет освоения выпуска новой продукции мармеладной группы.

Общий спад промышленного производства в кондитерской отрасли Беларуси, начавшийся в 1991 - 1992 гг., послужил причиной роста импорта аналогичной продукции. Красочно упакованная и имеющая нетрадиционный вкус и внешний вид, эта продукция популярна у потребителя. В то же время использование отечественными производителями натуральных ингредиентов позволяет им вырабатывать продукцию, обладающую высокой пищевой ценностью. Желание усовершенствовать внешний вид своих изделий и повысить их качество до уровня лучших зарубежных образцов стало предпосылкой для инициирования проекта по модернизации пастило-мармеладного производства.

Кроме того, в 1996 году вырос спрос на пастило-мармеладные изделия «Красного пищевика», выпускаемые в широком ассортименте и доступные по цене. Результатом стало резкое увеличение сбыта этой группы изделий в 1996 году (на 62% по отношению к 1995 году). Эта тенденция в области изменения потребительского спроса, по мнению руководства ОАО, должна стать основой для проведения технического перевооружения.

Не менее важным является анализ спроса и предложения продукции на рынках ближнего зарубежья. Если спрос на отечественную продукцию на рынках стран СНГ довольно высок по причине ее высокого качества и низких цен, то предложение ему сегодня не соответствует. В прежние времена на территории бывшего СССР реализовывалось до 40% продукции ОАО, сейчас же большая часть (почти 80%) сбывается на рынке Беларуси. Поэтому основная стратегическая задача ОАО -- возвращение на прежние рынки, и в первую очередь на российский.

В результате реализации данного проекта предполагается создать производство мощностью 5 тыс. тонн продукции в год, позволяющее освоить выпуск ряда новых изделий. Оптимальной схемой реализации проекта руководство ОАО считает создание совместного предприятия. Конкретная форма сотрудничества может быть как в виде прямых инвестиций, так и в виде поставки технологического оборудования. При этом можно повысить участие потенциального партнера путем продажи ему 15%-ного пакета акций, принадлежащих сегодня Мингосимуществу. При финансировании проекта за счет собственного (акционерного) капитала в размере $829,527 тыс.(вклад ОАО -- $92,227 тыс., инвестора -- $737,300 тыс.) проект окупается на четвертом году производства. Модернизация производства пастило-мармеладных изделий позволит значительно укрепить экспортный потенциал ОАО. Оно сможет предложить потребителям СНГ принципиально новую продукцию, изготавливаемую из местного сырья. При этом цена западных аналогов будет выше в связи с транспортными издержками и таможенными тарифами. Реализация проекта и применение разработанной стратегии маркетинга позволит ОАО «Красный пищевик» ежегодно получать выручку от пастило-мармеладного производства в объеме $10325 тыс.

Разработчики проекта считают, что он представляет определенный интерес для потенциального партнера и своевременен для реализации, однако вывод о достаточной надежности проекта может быть сделан только после разработки полного бизнес-плана с анализом всех возможных рисков.

... И НАХОДЯТ

Еще одно предприятие, которое немецкие консультанты считают привлекательным для сотрудничества с иностранным инвестором,-- гомельское ОАО «Спартак» уже сегодня достаточно активно привлекает зарубежные капиталы. В январе 1994 года кондитерская фабрика «Спартак» стала открытым акционерным обществом, пытаясь решить возникшие после распада СССР проблемы путем изменения формы собственности. Деловой партнер ОАО -- иностранное предприятие «Трилини Свитс», учредителем которого выступила американская компания «Double Star International», стало владельцем 30% акций предприятия. «Трилини Свитс» инвестировало $2 млн. в развитие производства, что оказалось решающим для ОАО. В 1996 году «Спартак» произвел продукции на BLR 548 млрд., что в 1,5 раза превысило уровень 1995 года. За счет прибыли на предприятии проводится переоборудование производственных помещений, причем с учетом требований последних европейских дизайнерских разработок. Фабрика самостоятельно строит на месте сгоревшего 8 лет назад производственного корпуса новый общей площадью 4 тыс. кв. метров.

Тем не менее сегодня производственные мощности «Спартака» загружены всего на 50%. Двигаться вперед предприятию мешает ряд проблем, решение которых зависит прежде всего от стабилизации политической и экономической ситуации в стране. В частности, это касается поставок сырья. Поскольку ОАО использует 80% импортного сырья, а поставляет на экспорт только 10% продукции, заработать валюту оно не может (как и многие другие предприятия кондитерской отрасли, находящиеся в подобной ситуации). Приобрести же валюту в Беларуси -- задача практически невыполнимая. На определенные компромиссы в платежах иностранные партнеры идут только при согласии белорусской стороны заплатить так называемый «коэффициент за риск», что повышает стоимость сырья, а в конечном итоге -- и самой продукции.

Тем не менее решение сырьевой проблемы «Спартака» взял на себя американский партнер. Будучи заинтересованным в результатах, он снабжает предприятие всем необходимым по приемлемым ценам, причем на условиях товарного кредита с рассрочкой платежа до 3-х месяцев. Хотя представители американской фирмы с определенной долей оптимизма говорят о будущем Беларуси и о своей деятельности на этом рынке, их желание приобрести контрольный пакет акций «Спартака» сейчас пока никак не проявляется (52% акций -- у работников ОАО и приравненных к ним лиц). Связано это в первую очередь с небезызвестными событиями политического характера, произошедшими в стране в последнее время.

Продолжающееся падение уровня доходов основной массы жителей Беларуси и постоянный рост потребительских цен приводят к сокращению потребления многих продуктов питания. В первую очередь это относится к товарам, которые не являются товарами первой необходимости и спрос на которые наиболее эластичен. Кондитерские изделия относятся именно к этой группе, а потому эксперты считают, что вероятность снижения емкости рынка кондитерских изделий в Беларуси достаточно велика. При таком развитии событий руководителям предприятий отрасли необходимо будет ориентироваться в первую очередь на российский рынок, где высококачественная и дешевая продукция белорусских кондитерских фабрик пользуется устойчивым спросом, а уровень жизни населения более высок. Кроме того, уже действующие на территории Беларуси иностранные акционеры и предприятия не стремятся развивать долгосрочные проекты и вкладывать значительные средства в модернизацию и развитие производства, расширение рынков сбыта. Ведь в любой момент может появиться «человек с ружьем» и объяснить непосвященным, кто в доме хозяин.

Материал подготовлен при содействии Института независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов

СПРАВКА «БДГ».

Закрытое акционерное общество «Институт независимой экспертизы инвестиционных и кредитных проектов» (ИНЭП) является экспертно-консультационной компанией, занимающейся исследовательской и прикладной деятельностью в области нововведений, инвестиций, инноваций экономики, финансов. ЗАО создано в июле 1993 года коммерческими банками Беларуси -- агентами правительства по обслуживанию иностранных кредитов -- «Беларусбанком», «Белбизнесбанком», «Белпромстройбанком», Белорусским фондом финансовой поддержки предпринимателей и ООО «Промышленные консультанты». Разрабатываемые методики используются и апробируются в правительственных учреждениях Беларуси, а также в коммерческих банках. С момента создания ИНЭП осуществил разработку бизнес-планов более 60 проектов с общим объемом требуемых инвестиций более $700 млн. Много проектов с объемом инвестиций от $0,3 млн. разработано для частных фирм в области сельского хозяйства, строительства, производства товаров народного потребления. ИНЭП работает с TACIS, EBRD, UNIDO, IBRD, WORLD BANK. В 1996 году ИНЭП стал учредителем белорусского союза консультантов «БелСоюзКонсалт».

СОТРУДНИЧЕСТВО

В МОСКВУ — ЗА ПЕСНЯМИ, В ЯРОСЛАВЛЬ — ЗА МОТОРАМИ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе делегация белорусского парламента посетила Ярославский моторный завод. Во время визита речь шла о поставках российских моторов для белорусского машиностроения в рамках реализации товарного кредита, предоставленного Беларуси. Белорусских парламентариев принимали депутаты российской Думы и представители заинтересованных российских министерств.

Визит был организован парламентской комиссией по вопросам экономики. Кроме того, в поездке приняли участие члены парламентской комиссии по аграрным вопросам и представители заинтересованных белорусских предприятий.

Стоит напомнить, что во время последней сессии межпарламентского собрания Сообщества депутатами было принято решение о том, что Россия выделит Беларуси товарный кредит в размере RUR 1 трлн. Предполагается, что белорусское руководство должно использовать полученные средства на реализацию неких совместных белорусско-российских программ. Значительное место в этих планах занимает программа, связанная с развитием в Беларуси тяжелого машиностроения.

Не приходится объяснять, что белорусская машиностроительная отрасль почти целиком «завязана» на российский рынок. Именно в России сбывается львиная доля отечественной продукции и именно оттуда наши предприятия получают необходимые комплектующие, в частности, двигатели для своих машин.

Планы взаимовыгодного сотрудничества белорусских машиностроительных предприятий с российскими заводами по производству дизельных двигателей обсуждаются уже давно. Одно время существовала даже идея создания ФПГ с участием предприятий двух стран. Инициатива российских депутатов является очередной попыткой решить эту проблему. Из триллионного кредита около RUR 600 млрд. приходится как раз на поставку двигателей.

Предполагается, что с белорусской стороны в программе будут участвовать практически все крупные машиностроительные предприятия. В их числе МАЗ, Минский тракторный завод, Минский завод колесных тягачей и Могилевский автозавод. Поставлять двигатели в Беларусь будут в первую очередь Ярославский и Тутаевский моторные заводы.

Для белорусских автомобилестроителей возможность получать дешевые, а то и вовсе бесплатные российские двигатели, безусловно -- спасение от многих бед. Проблема лишь в том, захотят ли кредитовать наше машиностроение российские производители. Понятно, что бесплатно отдавать свою продукцию даже во имя самой тесной интеграции с самым братским славянским народом российские заводы не захотят. Все издержки от столь щедрого жеста российских парламентариев придется взять на себя российскому правительству. А как известно, бюджет России находится едва ли не в более критическом положении, чем бюджет Беларуси, и лишние деньги найти в нем совсем непросто. Вот и поехали белорусские депутаты в Ярославль с тем, чтобы обсудить конкретные схемы реализации достигнутых в парламенте договоренностей.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

НАУКА ПРОДАВАТЬ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

В Гомеле прошел республиканский семинар «Маркетинг и стратегия оздоровления промышленного производства», организованный Министерством промышленности специально для руководителей маркетинговых служб предприятий машиностроения и металлургии.

Не случайно состояние маркетинга было решено рассмотреть на примере именно этих двух отраслей. По своему производственно-техническому потенциалу предприятия машиностроения и металлургии занимают лидирующее положение в системе Министерства промышленности, обеспечивая выпуск 60% товарной продукции, 52% товаров народного потребления, 53% экспортных поставок.

По итогам 1996 года предприятия этих сфер произвели продукции на 0,3% больше, чем в 1995 году. В лидерах оказались предприятия металлургии, обеспечившие рост объема продукции на 20,9% к уровню 1995 года. Вторую позицию занимают предприятия станкостроения, рост объема продукции которых составляет 11% к уровню прошлого года. Хуже обстоят дела в машиностроении, где по итогам 1996 года зафиксирован спад объемов производства на 7,6%.

Выступая на семинаре, заместитель министра промышленности Владимир Бобров отметил, что, несмотря на наметившуюся во втором полугодии 1996 года тенденцию к сокращению остатков готовой продукции, на начало 1997 года объем нереализованных товаров составил 6% от общего объема продукции, или BLR 1 трлн. 425 млрд. И сейчас ситуация практически не изменилась.

Причиной этого, по мнению организатора семинара, является недопонимание руководителями предприятий роли маркетинговых служб, и следовательно, неправильная организация их работы. Впрочем, это лишь следствие широкого круга проблем, которые испытывают сегодня промышленные предприятия. Соглашаясь с мнением многих руководителей о невозможности без значительных инвестиций осваивать новые технологии, Министерство промышленности предложило эффективно использовать имеющиеся средства. В большей степени это касается повышения качества продукции. По мнению начальника управления машиностроения и металлургии Минпрома Владимира Володько, именно из-за низкой конкурентоспособности продукции по качественному параметру большинство предприятий имеет крайне низкие объемы экспорта.

По мнению генерального директора государственного предприятия «Белпроммаркет» Валентина Брашма, промышленные предприятия могут избежать проблем при сбыте продукции, если будут выпускать не меньше 80% товаров по конкретным заказам. К концу года «Белпроммаркет» планирует закончить работу над электронным банком данных всех производителей Беларуси независимо от формы собственности, а также над серией тематических каталогов. Это должно существенно облегчить поиск партнеров для предприятий.

АВСТРИЙСКО-ЧЕШСКИМ ДУЭТОМ О НАМЕРЕНИЯХ

Отдел информации «БДГ»

Сегодня наметились некоторые сдвиги в реализации одного из самых затянувшихся проектов -- строительства в Беларуси целлюлозно-бумажного комбината. До недавнего времени все попытки найти источники финансирования для этой довольно дорогостоящей программы были безрезультатными. В свое время проблемой занялся было лично Александр Лукашенко. Однако политические катаклизмы, углубление кризиса в экономике, а также капиталоемкость этого строительства и неблагоприятная мировая конъюнктура отодвинули осуществление проекта на неопределенный срок.

Долгое время не называлось и местонахождение будущего предприятия. Лишь в начале 1997 года было принято решение о строительстве линии по производству беленой сульфатной целлюлозы на базе Светлогорского целлюлозно-картонного комбината. По предварительным подсчетам, это позволит значительно сократить расходы. Тогда же появился и потенциальный инвестор -- австрийская фирма «Импко Фест Альпине». Как стало известно «БДГ», сегодня заинтересованность в белорусском целлюлозно-бумажном комбинате проявила и чешская компания «Icec Holding». Представители этих фирм недавно побывали в Беларуси и провели переговоры с руководством концерна «Беллесбумпром». На встрече они подтвердили серьезность своих намерений и выразили готовность продолжить переговоры в мае.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

COCA-COLA ЗАЯВИЛА О ПОВЫШЕНИИ ОБЪЕМОВ ИНВЕСТИЦИЙ

Виктор МАРТИНОВИЧ

14 апреля Александр Лукашенко провел переговоры с президентом Coca-Cola Amatil Europe Мухтаром Кентом и президентом Coca-Cola Central&Eastern Europe Джоном Шеппардом.

Представители крупнейшего в мире производителя безалкогольных напитков начали встречу с главой белорусской исполнительной власти с сообщения о повышении заявленных объемов инвестиций в строительство завода и сервисного центра с $20 млн. до $50 млн. При этом компания выдвинула ряд требований, удовлетворение которых должно несколько упростить деятельность Coca-Cola на белорусском рынке. Одной из наиболее серьезных проблем были названы сложности с конвертацией белорусских рублей. Компания обращалась к руководству Национального банка Беларуси с просьбой о покупке валюты по биржевому курсу. В этом ей было отказано. Главный банк страны сослался на то, что сырье для производства напитков не входит в перечень товаров, на покупку которых валюта должна выделяться в первую очередь. После переговоров с дирекцией Coca-Cola Александр Лукашенко поручил Нацбанку определить банк-агент для компании, который будет продавать ей валюту по курсу, отличающемуся от биржевого не более чем на 1,5%.

В беседе с главой белорусского государства представители компании затронули еще одну проблему. Речь идет о конфликте, возникшем между Coca-Cola и администрацией минского Комаровского рынка. В свое время компания бесплатно предоставила рынку холодильное и торговое оборудование со своим логотипом. Одним из главных условий, оговоренных в контракте, было то, что оборудование будет использовано розничными продавцами на Комаровском рынке лишь при работе с продукцией Coca-Cola. Тем не менее после получения оборудования администрация рынка заявила о своем намерении перекрасить его и использовать для продажи напитков прямого конкурента Coca-Cola -- белорусской «Крыницы». Президент не одобрил патриотизма администрации «Комаровки» и пообещал разобраться в ситуации.

К слову сказать, конкурентная борьба Coca-Cola и национальных производителей аналогичной продукции сейчас вступила в новую стадию. Как стало известно корреспонденту «БДГ», дирекция минского завода безалкогольных напитков направила в Администрацию президента письмо с предупреждением о том, что старт белорусского производства напитков Coca-Cola равносилен подписанию смертного приговора национальной «безалкогольной» промышленности. Однако белорусские власти не считают ситуацию столь угрожающей -- на переговорах было сказано, что сегодня Coca-Cola не является конкурентом белорусских производителей по причине существенного различия в цене. Как сообщили корреспонденту «БДГ» в Министерстве предпринимательства и инвестиций, исполнительная власть намерена сохранить ценовой паритет и в дальнейшем.

«ФИКСЕМЕР» ЗАКРЕПЛЯЕТСЯ НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ

Отдел информации «БДГ»

На встрече в Министерстве внешнеэкономических связей владелец немецкой фирмы «Карл Фиксемер ГмбХ» Йоахим Фиксемер объявил о намерении компании закрепиться на белорусском рынке. Первая попытка компании в этом направлении -- создание СП «Белфиксемер» -- оказалась удачной.

Созданное в декабре 1995 года СП специализируется на международных перевозках грузов. Компания «Белфиксемер» приобрела на условиях аренды 279 грузовых автомобилей марки «Скания» и «Мерседес» и уже создала 571 рабочее место. В перспективе фирма намерена расширить парк автомобилей и открыть дополнительные рабочие вакансии.

Для дальнейшего развития фирма предполагает взять в аренду участок земли площадью до 25 га с возможностью последующего расширения. На нем планируется разместить терминал, автомастерские, заправочные станции, стоянки для транспорта, гостиницу. Весь комплекс рассчитан на обслуживание 1000 автомобилей, что предполагает создание примерно еще 2000 рабочих мест. Строительство комплекса, по словам г-на Фиксемера, займет порядка 12 месяцев.

Как стало известно «БДГ», на переговорах в МВЭС сроки начала реализации проекта не обсуждались. Вместе с тем земельный участок компании будет предоставлен. Очевидно, это будет площадка в районе поселка Обчак или аэропорта «Минск-2».

ТРАНСПОРТ

ОПРЕДЕЛЕНЫ КВОТЫ НА ВЪЕЗД В ИТАЛИЮ

Отдел информации «БДГ»

14 - 15 апреля состоялись переговоры представителей Министерства транспорта Беларуси и транспортных организаций Италии.

Как сообщили корреспонденту «БДГ» в управлении автомобильного транспорта Министерства транспорта Беларуси, на переговорах обсуждался проект соглашения об автомобильном сообщении, были оговорены вопросы, связанные с созданием комиссии по определению квот на въезд автотранспортных средств, осуществляющих грузоперевозки на территории Италии и Беларуси в 1997 году. Ограничения на въезд будут касаться лишь грузовых автомобилей, вес которых превышает 6 тонн.

По результатам переговоров было принято решение установить следующие размеры квот: 4 тыс. разрешений -- белорусская сторона, 4 тыс. разрешений -- итальянская сторона. Разрешения на въезд в Италию, полученные белорусской Министерством транспорта, в дальнейшем будут централизованно распределяться между заинтересованными национальными грузоперевозчиками.

НОРМОТВОРЧЕСТВО

СТРОИТЕЛИ ГОТОВЯТСЯ К ЛИЦЕНЗИРОВАНИЮ

Отдел информации «БДГ»

В то время, как вопросы лицензирования посреднической деятельности на рынке недвижимости находятся в стадии перманентного обсуждения, система лицензирования строительной деятельности только развивается. При этом явно выражено стремление охватить лицензированием всех, кого только можно.

Новое постановление Минстройархитектуры -- это попытка окончательно ликвидировать немногочисленные лазейки, до сих пор существовавшие в лицензионном законодательстве и позволявшие мелким строительным и ремонтным фирмам работать, не получая лицензии.

После согласования с Минюстом, Минпромом, Минэкономики и Министерством предпринимательства и инвестиций 26 марта 1997 года произведена государственная регистрация (N 1792/12) изменения во «Временном положении о лицензировании видов деятельности в области проектирования и строительства в Республике Беларусь», утвержденном приказом Министерства архитектуры и строительства РБ N 343 от 27 декабря 1995 года и зарегистрированном в Реестре Государственной регистрации 30 декабря 1995 года N 1225/12.

Изменение, утвержденное приказом Минстройархитектуры N 110 от 7 марта 1997 года, предусматривает: «*Первый абзац пункта 1.3. раздела «Общие положения» изложить в следующей редакции: «1.3. Настоящее Положение является обязательным для всех субъектов хозяйствования независимо от форм собственности и предпринимателей без образования юридического лица, осуществляющих или имеющих намерение начать деятельность в области проектирования и строительства на территории Республики Беларусь, в том числе осуществляющих эту деятельность хозяйственным способом (за исключением строительно-монтажных работ, выполняемых собственными силами застройщиков при строительстве усадебных жилых домов высотой до 2 этажей (10 м)*)».

ОПЫТ

ДОМ БЕЗ ХОЗЯИНА — КАК ХОЗЯИН БЕЗ ДОМА

Отдел информации «БДГ»

Сохранность и эффективная эксплуатация жилого фонда стали в Беларуси острой проблемой. Квартирная плата с каждым днем возрастает, а содержание домов и подъездов ухудшается. Одновременно сокращаются государственные расходы на содержание жилья, а квартплата лишь частично покрывает необходимые затраты. Где выход?

Во многих странах мира эти проблемы позволяет решить система совместного домовладения. Суть ее в том, что для эффективного содержания и управления жилым домом создается товарищество собственников, действующее на основании устава и имеющее отдельный счет в банке. Деньги, которые собственники приватизированных квартир уплачивают за коммунальные услуги, а проживающие в государственных квартирах вносят в виде квартплаты, поступают не на общий счет ЖРЭУ, а на счет товарищества и расходуются только на содержание и уход за зданием конкретного совместного домовладения. Куда будут направлены эти деньги -- решают сами члены товарищества. Жильцы, как правило, лучше знают, как эффективнее использовать средства и на чем можно сэкономить.

Впервые в Беларуси 4 ассоциации собственников были созданы в Бресте, одна появилась в прошлом году в Кобрине. С 11 марта этого года возможность организации совместных домовладений появилась и в Барановичах, где было принято Положение о совместном домовладении (кондоминиуме). А 25 марта Барановичский горисполком уже зарегистрировал первую в городе ассоциацию собственников.

Новый, недавно сданный в эксплуатацию кооперативный дом по ул. 50 лет ВЛКСМ стал первым кондоминиумом в Барановичах. Жильцы, на деньги которых он был построен, решили взять на себя заботы по его эксплуатации и проголосовали за создание совместного домовладения. Сегодня ассоциация, в которую вошли все собственники квартир дома, подготовила устав -- основной документ, регулирующий отношения между собственниками -- участниками ассоциации. Выбран председатель ассоциации, бухгалтер, ревизионная комиссия, помощник по техническим вопросам. Нанят сантехник. По словам председателя, предстоит еще открыть расчетный счет и решить много других задач.

Как сложится судьба первого кондоминиума в Барановичах -- покажет время, а пока городские власти намерены поощрять создание новых совместных домовладений и оказывать содействие в становлении товариществ собственников.

ОБЗОР

КТО ЕСТЬ КТО НА РЫНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ

Виктор ДЕМИДОВ

Сегодня на белорусском рынке недвижимости действует около полутора сотен посреднических фирм -- агентств недвижимости. Как и прежде, большинство их -- порядка 90 -- сосредоточено в Минске. Причем только примерно треть -- со стажем работы более двух лет, что уже само по себе свидетельствует об опыте и о среднем уровне возможностей белорусских риэлтеров.

Сегодня работающие на рынке агентства по надежности и уровню предоставляемых услуг можно условно разделить на несколько групп. Такое деление необходимо прежде всего для потребителей, которые зачастую с большим подозрением относятся к любым посредникам на жилищном рынке.

Взаимоотношения вокруг купли-продажи жилья -- тема весьма деликатная. Сегодня множество фирм предлагает свои услуги в проведении разнообразных жилищных операций -- от самых простых до сложных и многоступенчатых. Одновременно любое агентство обещает решить все потенциальные проблемы, например, с телефоном и пропиской в новой квартире. Все обещают и полную конфиденциальность, что сегодня вполне понятно -- вряд ли кто-нибудь из продавцов или покупателей квартиры захочет сообщать широкому кругу о своих крупных имущественных переменах. Но на практике далеко не всегда все обходится гладко. Отнюдь не в каждом случае удается решить, к примеру, проблему с переносом на новое место жительства привычного телефонного номера, а перипетии с пропиской порой отравляют жизнь нового квартировладельца на многие месяцы.

Что же касается конфиденциальности, то практика показывает, что большинство риэлтеров, мягко говоря, не уделяет этой проблеме должного внимания.

Отдельный вопрос -- обеспечение «чистоты» сделки. Все агентства обещают провести экспертизу юридической «чистоты» как сделки, так и продаваемого объекта недвижимости. Но немногие действительно способны сделать это на должном уровне. К слову: полноценная проверка одной квартиры занимает как минимум полторы недели. Так что агентства, которые обещают «сделать все» за три дня, мягко говоря, вводят клиента в заблуждение. Дело в том, что в условиях сегодняшней правовой неопределенности и традиционной закрытости всезнающих силовых ведомств по-настоящему качественно проверить всю подноготную продаваемой квартиры и ее хозяев могут лишь агентства, имеющие давние связи с чиновниками различных уровней. А это опять-таки фирмы с солидным стажем работы на рынке и немалым оборотом, входящие в первую группу нашей классификации. Большинству мелких агентств качественная проверка не по силам.

Естественно, такое деление агентств на группы достаточно условно, особенно учитывая закрытость большинства фирм и особенности национальной бухгалтерии. Тем не менее именно приведенная ниже разбивка на четыре группы сегодня де-факто принята в среде риэлтеров.

ПЕРВАЯ ГРУППА

К первой группе относятся агентства, работающие на рынке жилья не менее 4 - 5 лет. Как правило, за эти лет работы посредническая фирма либо разоряется, либо выходит на достаточно высокий уровень. Поэтому все агентства первой группы -- предприятия, в финансовом плане достаточно преуспевающие (даже по сегодняшним нелегким временам). Эти агентства располагают сравнительно широкими финансовыми возможностями, что отражается на количестве рекламы и на проводимых операциях с недвижимостью. Агентства первой группы в обязательном порядке проводят тщательную экспертизу каждой сделки и обычно стараются не отступать от выработанных правил работы с клиентами. Именно эти преуспевающие агентства могут позволить себе отказаться от обслуживания клиента при первых признаках возможного мошенничества или при возникновении каких-либо других проблем. Такой подход помогает агентствам первой группы избежать множества неприятностей и связанных с ними денежных потерь.

К первой группе можно отнести сравнительно небольшое число агентств недвижимости -- восемь-десять фирм. Они располагают достаточно полной базой данных по продаваемым квартирам и серьезным штатом агентов. В них обязательно есть юристы, которые тщательно проверяют юридическую чистоту сделок. Кроме того, именно агентства первой группы могут гарантировать безопасность расчетов за проданный объект, например, через банк. Правда, все перечисленные удобства и гарантии существенно сказываются на стоимости услуг, которая у «суперагентств» самая высокая.

Узнать преуспевающее агентство совсем не сложно: все агентства первой группы -- бесспорные лидеры по объему публикуемой рекламы. Большинство их образует также костяк белорусской ассоциации «Нерухомасць», некоторые входят в состав Белорусской гильдии специалистов по недвижимости. Агентства первой группы можно назвать поименно. Это БелЦТН, «Центростиль», «Алиго», «Славянский стиль», «Двелинг», «Дом» и некоторые другие.

ВТОРАЯ ГРУППА

Вторая группа -- агентства средней руки. Они обычно не претендуют на лидерство в среде риэлтеров, но вынашивают далеко идущие планы. Средний опыт работы на рынке в этой группе -- от полутора до трех лет. Как правило, все агентства второй группы имеют более скромные возможности по сравнению с лидерами рынка, но на качестве обслуживания потребителя это практически не сказывается. Размеры и полнота баз данных обычно не уступают аналогичным данным в агентствах первой группы, но возможности обеспечения безопасности и проведения экспертизы сделки гораздо ниже. Многие агентства, относящиеся ко второй группе, работают на одного крупного заказчика, например, банк, финансовую или строительную компанию, получая таким образом около 90% дохода. Стоимость услуг агентств второй группы может варьироваться, но обычно она на 15-30% ниже, чем у агентств-лидеров. Кстати, профессионалы считают, что именно агентство второй группы лучше всего использовать для обслуживания крупного проекта, связанного с продажей или покупкой большого количества объектов недвижимости. Как показывает практика, с большими проектами агентства второй группы справляются гораздо лучше, чем с индивидуальными частными заказами.

ТРЕТЬЯ ГРУППА

Это в большинстве своем небольшие агентства, постоянно вынужденные думать о выживании. Поэтому они легко соглашаются на разного рода сомнительные сделки.

Как правило, агентство, принадлежащее к третьей группе, еще недавно занималось арендой квартир (а возможно, и сейчас занимается этим бизнесом параллельно с куплей-продажей). Многие небольшие агентства начинают свою деятельность именно с работы на рынке аренды жилья. У мелких агентств обычно небольшой штат сотрудников, слабо развитая сеть диспетчеров, далекая от совершенства база данных по продаваемым квартирам. Агентствам третьей группы обычно сложно обеспечить безопасную передачу денег при расчетах за квартиру. Но, конечно, главная их беда -- хроническая нехватка собственных оборотных средств, что всегда влечет повышенный риск прежде всего для клиента. Именно недостаток средств (и уверенности в себе) обычно сказывается на рекламе -- она у агентств третьей группы обычно малозаметная, без особых изысков, часто даже без упоминания названия агентства.

Впрочем, не стоит судить о серьезности риэлтерской фирмы по строчным объявлениям в газетах типа «Из рук в руки» или «Из первых рук». Дело в том, что небольшие строчные объявления регулярно дают и самые крупные агентства -- просто это очень удобная форма рекламы для всех.

Впрочем, агентства, отнесенные к третьей группе,-- хороший выбор для тех, кому важно сэкономить деньги. Расценки на услуги в небольших посреднических фирмах обычно на 25 - 30%, а то и на 50% ниже средних. Кроме того, всегда есть возможность поторговаться и скинуть еще какую-то сумму -- вероятность того, что вам пойдут навстречу, очень велика.

Есть у фирм третьей группы и неоспоримые преимущества. Некоторые из небольших риэлтерских фирм (особенно те, кто появился на рынке совсем недавно) прилагают максимум усилий, чтобы выбиться в «тигры» или согласно нашей классификации перейти во вторую или первую группы. Сотрудники таких агентств не только будут абсолютно честны, заключая сделку, но и приложат все усилия, чтобы процесс перехода собственности завершился успешно. Подвести их может только недостаток опыта.

Рекомендация для того, кому предстоит работать с агентством недвижимости из третьей группы, может быть только одна: заключите всесторонне проработанный договор. В случае, если конфликт все же возникнет, такой грамотно составленный договор существенно укрепит ваши позиции как перед недобросовестным агентством, так и перед другой стороной в сделке.

ЧЕТВЕРТАЯ ГРУППА

Четвертая группа агентств недвижимости самая узкая. Это небольшие полукриминальные фирмы, основная цель которых -- мошенничества и «темные» операции на квартирном рынке. Основной доход такие фирмы получают, продавая квартиры алкоголиков, пенсионеров, психически больных или крупно задолжавших людей и лиц из других групп риска, а то и вовсе людей, уже умерших. Второй источник дохода -- прибыль, получаемая при расторжении заключенных договоров, когда потенциальный покупатель оставляет небольшой залог, а сделка «срывается». Гораздо реже такие криминальные агентства идут на откровенное мошенничество в отношении покупателей. Ведь клиент, потерявший $20 тыс., в отличие от тихого алкоголика вряд ли оставит в покое обидчиков.

При общении с агентствами четвертой группы никакие тщательно проработанные договоры не помогают, так как клиента начинают надувать уже с момента первого телефонного разговора. Отличительная черта полукриминальных агентств -- отсутствие названия фирмы в рекламе и готовность «*решать любые проблемы*».

СКАНДАЛ

АПРЕЛЬСКИЕ РОЗЫГРЫШИ ПОСЛЕ 1 АПРЕЛЯ?

Отдел информации «БДГ»

Вечером 18 апреля по каналам электронной почты наша редакция получила сообщение довольно странного содержания.

«Армия праворадикальных реформ «НОВЫ ПАРАДАК», принимая на себя полную ответственность за взрыв, произошедший вчерашней ночью в жилом доме по ул.Авакяна, приносит извинения гражданам дома за причиненное беспокойство. Данный взрыв был предупредительным, но в случае, если в ходе акции «ЧАРНОБЫЛЬСКI ШЛЯХ - 97» будут производиться массовые избиения и аресты участников акции -- подобные взрывы могут произойти у дверей сотрудников милиции и ОМОНа, проявивших при этом особую активность. Справки по взрыву вы можете получить в УВД Мингорисполкома».

Взрыв в подъезде жилого дома по указанному адресу действительно произошел в начале нынешней недели. От него никто не пострадал. О существовании подобной организации до последнего времени в Беларуси никто не слышал. За комментарием мы обратились к одному из организаторов «чернобыльского» шествия. В беседе с корреспондентом «БДГ» заместитель председателя БНФ Юрий Ходыко заметил, что о такой организации он не слышал. Он сказал также, что произошедшее *«очень некстати в преддверии акции 26 апреля, которую мы намерены провести без столкновений»*. Юрий Ходыко не исключает, что данное послание является целенаправленной провокацией, организованной властями. Он считает: *«От политиков, окружающих Лукашенко, можно ждать чего угодно. В конце концов карьера самого Лукашенко тоже началась с провокации»*.

Таким образом, установить отправителя сообщения нам не удалось. Известно лишь, что письмо было написано на английском языке. На нем был указан обратный адрес в США. Если все это чья-то шутка, то хочется сказать, что шутить подобным образом в наше неспокойное время неумно и небезопасно. Господа, 1 апреля давно прошло.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

СПЕЦСЛУЖБЫ НЕ ПРОЧЬ ЗАНЯТЬСЯ ЭКСПЕРИМЕНТАМИ

Сергей АНИСЬКО

С 14 по 16 апреля в Москве проходило совещание глав спецслужб государств СНГ, на котором рассматривался вопрос создания единого информационного банка данных. Узнать, кто представлял на форуме КГБ Беларуси и что думают наши чекисты по поводу обсуждаемых на совещании вопросов и принятых решений, к сожалению, не удалось. Пресс-служба Комитета заявила о том, что она не осведомлена о московском мероприятии.

В отличие от политиков контакты российских и белорусских чекистов с момента распада СССР не прекращались. Более того, взаимодействие спецслужб бывшего Союза из года в год расширялось. Отчасти это объясняется резким ростом преступности, которая, не признавая границ суверенных членов Сообщества, активно кооперировалась.

Точкой отсчета в процессе взаимодействия спецслужб принято считать 28 октября 1991 года. Именно в тот день в Москве состоялось заседание Координационного совета Межреспубликанской службы безопасности, на котором был утвержден «Протокол о скоординированной политике в сфере безопасности». Участники встречи констатировали, что реальная безопасность каждой страны может быть обеспечена лишь при условии проведения *«единой скоординированной политики коллективной безопасности»*.

Поначалу сотрудничество органов госбезопасности было скорее декларативным. Спецслужбы некоторых государств, в первую очередь Украины, Молдовы, Грузии, Армении и Узбекистана, в основном только имитировали взаимодействие. Получить от них оперативную информацию о каких-либо лицах и фактах конкретной противоправной деятельности было проблематично. Кроме того, в некогда едином ведомстве проявилась тенденция к дифференциации сотрудников по национальному признаку. Русскоязычные служащие постепенно вытеснялись с ключевых постов в спецслужбах, а их места занимали национальные кадры. И сейчас в КГБ Беларуси проходят службу некоторые работники, которые были вынуждены покинуть негостеприимные структуры Закавказских и Среднеазиатских республик.

Порой дело доходило и до скандалов. Достаточно вспомнить задержание российской ЧК сотрудников разведки Грузии, которые в Сочи занимались сбором информации по Абхазии. Или порядок, установленный в службе безопасности Украины, когда каждый работник, убывающий в отпуск в другие регионы СНГ, по возвращении обязан был представлять отчет о поездке.

Первыми пример настоящего сотрудничества показали Россия и Беларусь, спецслужбы которых уже в 1992 году подписали соглашение об обмене информацией. Стороны обязались незамедлительно информировать друг друга в случае получения оперативно значимых сведений, затрагивающих интересы двух стран. Затем в необходимости более тесных контактов убедились и остальные спецслужбы бывшего Союза (за исключением Прибалтийских стран, которые, отдав предпочтение сотрудничеству с западными коллегами, пригласили к себе в качестве консультантов специалистов из ЦРУ).

Нынешняя встреча в Москве, по замыслу организаторов, должна была символизировать информационное единение силовиков. Поэтому главным стал вопрос о создании единого информационного банка данных. И это закономерно: бороться с транснациональной преступностью в одиночку просто невозможно. Например, в процессе доставки наркотиков в Европу оказываются задействованы, как правило, 4 - 5 стран СНГ: Таджикистан, Кыргызстан, Россия, Беларусь или же республики Закавказья, Украина и Молдова. Все члены Содружества ощущают последствия нелегальной миграции и контрабанды оружием.

Стремление спецслужб к сближению можно было бы только приветствовать, если бы не одно «но». Как стало известно, на совещании российская сторона выступила с инициативой внедрения в практику оперативно-служебной деятельности спецслужб (ОСД) соответствующих финансовых ведомств.

Разумеется, последнее слово в таком тонком деле принадлежит законодательным органам государств, которые должны внести соответствующие поправки в законы. Исключением в этом смысле является Беларусь, где вся процедура может быть заменена президентским декретом.

Стороннему наблюдателю, который не посвящен в тонкости ОСД, предложение россиян ни о чем не говорит. Между тем оно заслуживает внимания. В бытность КГБ СССР эксперимент по мнимому благоприятствованию (ЭМБ) активно использовался в делах по т.н. инициативному шпионажу (сбор секретных сведений гражданином с целью передачи их спецслужбам иностранных государств). Следует заметить, что проведение эксперимента требовало большого профессионального мастерства и знания всех тонкостей юриспруденции. Непродуманное использование ЭМБ оборачивалось нарушением соцзаконности и именовалось провокацией. В этом плане весьма характерна ситуация, возникшая в одном из отделов контрразведки БССР накануне перестройки.

Чекисты обратили внимание на то, что благосостояние некоего гражданина М. по возвращении из спецкомандировки за границу значительно возросло, а сам он стал интересоваться некоторыми секретными разработками ведомства. М. был осторожен и замкнут, и контрразведчикам не удавалось к нему приблизиться. Тогда было решено использовать ЭМБ. Чекисты организовали ситуацию, когда М. оказался один в кабинете, где на одном из столов находилась секретная карта. М., внимательно изучив карту, сделал ряд выписок в личный блокнот. После этого контрразведчики сошлись во мнении, что перед ними -- завербованный западными спецслужбами агент.

Однако их ждало разочарование. Арестованный М. начисто отрицал сотрудничество с вражескими разведками, а свое любопытство объяснил увлечением рыбалкой. Оказалось, что он выписал в блокнот координаты небольших водоемов и наименования населенных пунктов на пути движения к ним. Дело попахивало скандалом. Во-первых, получалось, что сотрудники КГБ спровоцировали М. на нарушение режима секретности и допустили утечку сведений лицу, который не имел права допуска к ним. В конце концов в качестве громоотвода был использован рядовой сотрудник КГБ. Его наказали, а с несостоявшегося шпиона взяли подписку о неразглашении.

Другая опасность внедрения ЭМБ в практику спецслужб -- распространение его на все сферы чекистской деятельности. В условиях культивируемого правового нигилизма Беларуси грозит откат в недалекое прошлое, от которого КГБ так долго «отмывался».

ТЕНДЕНЦИИ

У ФАЛЬШИВОМОНЕТЧИКОВ СВОЯ ПРОГРАММА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

Иван КАШКАН

Белорусские фальшивомонетчики, потеряв одного из самых крупных зарубежных поставщиков высококачественных поддельных дензнаков, по примеру официальных властей пытаются воплотить в жизнь свою программу импортозамещения.

По мнению специалистов в сфере борьбы с фальшивомонетничеством, в последнее время наметилась тенденция к росту подпольного изготовления дензнаков способом частичной подделки. Это самый примитивный способ: к цифрам на пяти-, десяти- и однодолларовых купюрах про-



Когда деньги дребедень...

сто приклеиваются или дорисовываются нули. Казалось бы, выявить такую фальшивку очень легко. Тем не менее очень многие наши граждане становятся жертвами этого примитивного обмана.

Правда, согласно официальной статистике фальшивомонетный бизнес в Беларуси сейчас идет на спад. За первый квартал текущего года зафиксировано 505 фактов сбыта фальшивых денег, из которых 74 раскрыто. В прошлом году за аналогичный период было зарегистрирован 591 факт сбыта фальшивых денег.

Всего из обращения в январе--марте этого года изъято 816 фальшивых дензнаков, из которых 474 купюры долларов США, 285 банкнот Банка России, 36 купюр дойчмарок и 18 купюр расчетных билетов Нацбанка Беларуси.

Как видно, наибольшей популярностью у белорусских фальшивомонетчиков пользуются доллары США и российские рубли. Что касается американских долларов, то здесь все закономерно. Это одна из самых стабильных валют в мире, которая широко используется при расчетах и в нашей стране. В Беларуси все фальшивые доллары специалисты из правоохранительных органов делят на две категории: суперподделки и частичные подделки. Среди суперподдельных долларов в нашей стране больше всего «иракских» и «иранских». Именно в этих странах, по сведениям международной полиции, находятся типографии с суперсовременным оборудованием, на котором печатаются фальшивые американские деньги. В прошлом году правительство США, как известно, ввело в обращение новые стодолларовые купюры. Однако, судя по всему, фальшивомонетчики освоили их довольно быстро. В Беларуси в этом году уже зафиксировано несколько фактов сбыта поддельных стодолларовых купюр нового образца.

Впрочем, суперподделки встречаются в нашей стране не так уж часто, учитывая отдаленность стран, где их производят. Правда, в последнее время вектор белорусских внешнеэкономических отношений направлен еще и на Юго-Восточную Азию. А в этом регионе распространены «свои» фальшивые доллары. В частности, весной прошлого года в Японии были обнаружены фальшивые 100-долларовые банкноты. Их производство, как предполагается, налажено в Северной Корее. По классификации обнаруженных до сих пор подделок они относятся к высшей категории качества, известной под названием «Суперкей». Такие доллары очень легко попадают в легальное обращение, так как им не страшна большая часть используемых в банках машин для проверки подлинности валюты. По мнению специалистов, всего в мире сейчас циркулирует до 70 миллиардов долларов серии «Суперкей», причем основная их часть приходится на Юго-Восточную Азию. Поэтому в случае успеха внешнеэкомической политики Беларуси в этом регионе вполне возможно, что азиатские суперподделки появятся и у нас. Но это, очевидно, произойдет не скоро.

Гораздо больше правоохранительные органы озабочены тенденцией роста производства частичных подделок. Причем такие фальшивки встречаются и среди долларов США, и среди российских рублей. Основная причина активности «кустарей», по мнению специалистов, заключается в том, что белорусские фальшивомонетчики потеряли крупнейшего заграничного поставщика поддельной валюты. Осенью 1996 года польская полиция разоблачила одного из самых серьезных подпольных конкурентов российского Гознака -- нелегальную типографию по производству купюр достоинством 50 тысяч рублей. Основным заказчиком польского фальшивомонетного двора были преступные группировки Санкт-Петербурга и Москвы. Поначалу белорусской мафии отводилась роль транзита. Вероятно, такой статус отечественную оргпреступность не устраивал, и вскоре она занялась реализацией фальшивых российских рублей самостоятельно. В подпольной польской типографии было изъято 23 листа клише и 53 листа матриц с фрагментами 50-тысячных купюр российских рублей. Именно эта типография наводняла белорусский рынок поддельными российскими рублями. На тот момент в нашей стране было изъято 3585 купюр Банка России, изготовленых в подпольной варшавской типографии. После этого фальшивомонетный бизнес пошел на убыль.

Но он не умер. В нынешнем году было изъято 250 купюр Банка России достоинством 50 тысяч рублей каждая, изготовленных в варшавской типографии. Это свидетельствует о том, что часть продукции варшавской типографии еще находится у фальшивомонетчиков. Но, очевидно, запасы суперподдельных российских рублей на исходе, поэтому белорусские фальшивомонетчики и занялись реализацией собственной программы импортозамещения. Все остальные поддельные российские дензнаки, изъятые в нынешнем году, выполнены способом частичной подделки.

Конечно, производство «частично поддельных» долларов и российских рублей не столь «рентабельно», как выпуск суперподделок. Но, как заверяют специалисты в сфере борьбы с фальшивомонетничеством, организовать подпольный Гознак в Беларуси практически невозможно. Для создания такого предприятия фальшивомонетчикам пришлось бы незаметно провезти из Западной Европы суперсовременное типографское оборудование, а также бумагу и красители. К тому же территория Беларуси сравнительно небольшая, и вычислить падобную типографию было бы легко. Иное дело -- производство частично поддельных дензнаков. Для этого вполне достаточно всего лишь ксерокса, обыкновенных ножниц, бумажного клея либо цветных карандашей.

Как уже отмечалось, выявить такую подделку несложно. Даже при полном незнании английского или русского языков достаточно, например, потереть цифры на купюре -- и лишние ноли отвалятся или размажутся. Однако наши граждане так напуганы известным президентским декретом N1, согласно которому за незаконные валютно-обменные операции сурово караются обе стороны, участвующие в сделке, что второпях просто забывают принять указанные меры предосторожности. Так что до тех пор пока в обменных пунктах приобрести валюту будет проблематично, производители частично поддельных денег без работы не останутся.

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на май 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.
Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.
Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).
Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:
"Белорусская деловая газета" 37000 руб.
"Имя" 25000 руб.

Подписной индекс:
"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

tibo'97

27-30.05.1997
МИНСК • MINSK

4-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА И КОНГРЕСС

4TH INTERNATIONAL SPECIALIZED EXHIBITION AND CONGRESS

- BELARUS telecom
- BELARUS info
- BELARUS bank
- BELARUS office

Выставка проходит под патронажем Министерства связи и информатики Республики Беларусь, Министерства промышленности РБ, Министерства внешних экономических связей РБ, Министерства экономики РБ, Национального банка РБ, Министерства науки и образования РБ, Ассоциации Белорусских банков, Мингорисполкома.



Республика Беларусь
220004, Минск,а/я 34
тел. 017 2233391,2269014
факс 017 2233386



ПОРЯДОК ВЕЩЕЙ

Мы часто встречаем рекламу: "... компания ИЛИОН – эксклюзивный дистрибьютор...,все для спорта и отдыха, ... более 1000 наименований ...,гарантии,консультации ...

ЧТО ЭТО ЗНАЧИТ?

Ответ 1-й. Эксклюзивный дистрибьютор – это единственный официальный представитель, как, к примеру, **компания ИЛИОН**
у фирмы "KETTLER" (тренажеры, солярии, настольный теннис, мебель),
и у фирмы "ROCES" (роликовые коньки и снаряжение),
и у фирмы "BRUNSWICK" (американские бильярды),
и у фирмы "CENTURY" (восточные единоборства),
и у фирмы "VOLKL" (большой теннис, лыжи),
и у фирмы "BIKE" (спортивная медицина),
и у многих еще фирм, каждая из которых – это
ИМЯ в МИРОВОЙ СПОРТИВНОЙ ИНДУСТРИИ.

Ответ 2-й. То, что ИЛИОН – эксклюзивный представитель, еще не значит, что все эти товары можно
ПРИОБРЕСТИ ТОЛЬКО у ИЛИОНа.
Совсем нет. Потому, что ИЛИОН поставляет эти товары и делегирует полномочия по дистрибьюции многим магазинам и фирмам по всей Беларуси.

Ответ 3-й. Всё для СПОРТА И ОТДЫХА - это действительно
ВСЁ.
И проще перечислить то, чего сегодня у ИЛИОНа по каким-то причинам нет. Но и этого делать не стоит. Потому, что завтра
ЭТО У ИЛИОНа УЖЕ БУДЕТ!
Тем более, в НОВОМ МАГАЗИНЕ "KETTLER-SPORT" по улице Якуба Коласа, 39

Ответ 4-й. Более тысячи наименований товаров – это 1678 (ОДНА ТЫСЯЧА ШЕСТЬСОТ СЕМЬДЕСЯТ ВОСЕМЬ) наименований на утро 21-го апреля сего года.

Ответ 5-й. ГАРАНТИИ И КОНСУЛЬТАЦИИ – это ОТВЕТСТВЕННОСТЬ за предлагаемый товар, это ПРОФЕССИОНАЛИЗМ специалистов, это
УРОВЕНЬ
отношений ИЛИОНа ко всем клиентам, приобретшим его товар
В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ РЕСПУБЛИКИ.

Ответ 6-й. Телефоны в Минске
268-38-30, 268-32-50, 266-03-95
это телефоны ТОГО САМОГО ИЛИОНа, где во всем вышесказанном можно **УБЕДИТЬСЯ!**

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

ЗАО "Белорусская Деловая Газета" сообщает, что с 1 апреля 1997г. расценки на рекламу в наших изданиях будут следующими:

"Белорусская Деловая Газета":

I-я полоса	*- 110.000 руб./кв.см.*
внутренние полосы	*- 67.000 руб./кв.см.*
последняя полоса	*- 62.000 руб./кв.см.*
Газета "Имя":	
внутренние полосы	*- 67.000 руб./кв.см.*
программа TV и кроссворд	*- 110.000 руб./кв.см.*

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 28 (371) 21.4.97

Главный редактор **Пётр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **672**
Подписано в печать **19.4.97 в 19.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю